

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНЫХ ИННОВАЦИОННЫХ СИСТЕМ

Материалы международной
научно-практической конференции

(25 января 2019)

УДК 004.02:004.5:004.9

ББК 73+65.9+60.5

А43

Редакционная коллегия:

Доктор экономических наук, профессор Ю.В. Федорова
Доктор филологических наук, профессор А.А. Зарайский
Доктор социологических наук, доцент Т.В. Смирнова

А43 АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНЫХ ИННОВАЦИОННЫХ СИСТЕМ: материалы международной научно-практической конференции (25 января 2019г., Волгоград) Отв. ред. Зарайский А.А. – Издательство ЦПМ «Академия Бизнеса», Саратов 2019. - 140с.

978-5-6041784-5-4

Сборник содержит научные статьи и тезисы ученых Российской Федерации и других стран. Излагается теория, методология и практика научных исследований в области информационных технологий, экономики, образования, социологии.

Для специалистов в сфере управления, научных работников, преподавателей, аспирантов, студентов вузов и всех лиц, интересующихся рассматриваемыми проблемами.

Материалы сборника размещаются в научной электронной библиотеке с постатейной разметкой на основании договора № 1412-11/2013К от 14.11.2013.

ISBN 978-5-6041784-5-4

УДК 004.02:004.5:004.9

ББК 73+65.9+60.5

© *Институт управления и социально-экономического развития*, 2019

© *Саратовский государственный технический университет*, 2019

© *Richland College (Даллас, США)*, 2019

УДК 330

*Афанасьева А.И.
студент 2 курса
Габидинова Г.С., к.э.н.
доцент
НЧИ К(П)ФУ*

РФ, г. Набережные Челны

КАК ПРОИСХОДИТ ФИНАНСИРОВАНИЕ В ОБЯЗАТЕЛЬНОГО МЕДИЦИНСКОГО СТРАХОВАНИЯ

Аннотация.

Закон РФ от 28.06.1991 N 1499-1 (ред. от 24.07.2009) "О медицинском страховании граждан в Российской Федерации" определяет правовые, экономические и организационные основы медицинского страхования населения в Российской Федерации. Закон направлен на усиление заинтересованности и ответственности населения и государства, предприятий, учреждений, организаций в охране здоровья граждан в новых экономических условиях и обеспечивают конституционное право граждан Российской Федерации на медицинскую помощь.

Ключевые слова:

Обязательное медицинское страхование, государственная политика, финансовая система, социальная сфера.

*Afanasyeva A.I.
2nd year student, NCI K(P)FU
Kabidenova G.S.*

*PhD in economics, associate Professor, NCI K(P)FU
Naberezhnye Chelny, Russia*

HOW IS THE FINANCING OF COMPULSORY MEDICAL INSURANCE

Annotation.

The law of the Russian Federation of 28.06.1991 N 1499-1 (edition of 24.07.2009) "about medical insurance of citizens in the Russian Federation" defines legal, economic and organizational bases of medical insurance of the population in the Russian Federation. The law is aimed at strengthening the interest and responsibility of the population and the state, enterprises, institutions and organizations in protecting the health of citizens in the new economic conditions and ensures the constitutional right of citizens of the Russian Federation to medical care.

Keyword:

Compulsory health insurance, public policy, financial system, social sphere.

Источниками финансовых ресурсов системы здравоохранения в Российской Федерации являются [2]:

- средства республиканского (Российской Федерации)

бюджета, бюджетов республик в составе Российской Федерации и бюджетов местных Советов народных депутатов;

- средства государственных и общественных организаций (объединений), предприятий и других хозяйствующих субъектов;
- личные средства граждан;
- безвозмездные и (или) благотворительные взносы и пожертвования;
- доходы от ценных бумаг;
- кредиты банков и других кредиторов;
- налоги и сборы;
- иные источники, не запрещенные законодательством Российской Федерации и республик в составе Российской Федерации.

Именно благодаря приведённым выше источникам формируются финансовые средства государственной и муниципальной систем здравоохранения, а так же финансовые средства государственной системы обязательного медицинского страхования.

Экономические ресурсы государственной, муниципальной системы здравоохранения предусмотрены для осуществления государственной политики в сфере защиты здоровья граждан. Правительство РФ, республики краев, областей, автономной области, автономных округов, городов федерального значения - именно они определяют размеры финансирования [1,с.89].

Так же благодаря данным финансовым ресурсам выделяются средства для мероприятий по реализации и разработке целевых программ, таких как [3]:

- обеспечения профессиональной подготовки кадров;
- финансирования научных исследований;
- развития материально-технической базы учреждений здравоохранения;
- субсидирования конкретных территорий с целью выравнивания условий оказания медицинской помощи населению по обязательному медицинскому страхованию;
- оплаты особо дорогостоящих видов медицинской помощи;
- финансирования медицинских учреждений, оказывающих помощь при социально значимых заболеваниях;
- оказания медицинской помощи при массовых заболеваниях, в зонах стихийных бедствий, катастроф и других целей в области охраны здоровья населения.

Те средства, которые не израсходуются в минувшем году, не подлежат изъятию, и при утверждении, ассигнований из бюджета на следующий год, не учитываются.

Использованные источники:

1. Бова Ф.С. Идентификация и характеристика источников финансирования

ОМС и ДМС в России // TERRA ECONOMICUS . - Ростов-на-Дону: Южный федеральный университет, 2012. - С. 88-90.

2. Закон РФ от 28.06.1991 г. № 1499-1 «О медицинском страховании граждан в Российской Федерации» с изменениями и дополнениями от 24.07.2009 г. // Справочная система «Консультант плюс».

3. Закон Российской Федерации " (ред. от 24.07.2009) "О медицинском страховании граждан в Российской Федерации"" от 02.04.1993 № N 4741-1 // N 1499-1. - 28.06.1991 г. - Ст. 11 с изм. и допол. в ред. от 24.07.2009/

УДК 330

*Байрамова А.С.
студент магистратуры 2 курса
кафедра бухгалтерского учета
«Ростовский Государственный Экономический Университет
(РИНХ)»
Россия, г. Ростов-на-Дону*

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОЦЕДУР КОНТРОЛЯ КАЧЕСТВА АУДИТА

Аннотация: В статье отражены законодательное регулирование контроля качества аудита, понятие и цели контроля качества. Приведены основные элементы системы контроля качества и необходимые процедуры его проведения.

Ключевые слова: Аудит, контроль качества аудита, процедуры контроля качества.

*Bayramova A.S.
Second year student of magistracy, accounting department
"RostovStateUniversity of Economics (RINE)"
Russia, c. Rostov-on-Don*

FEATURES OF THE ORGANIZATION OF AUDIT QUALITY COTROL PROCEDURES

Annotation: The article reflects the legislative regulation of audit quality control, the concept and objectives of quality control. The basic elements of the quality control system and the necessary procedures for its implementation are given.

Keywords: Audit, audit quality control, quality control procedures.

Аудит, в соответствии с 307-ФЗ¹, - независимая проверка бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемого лица в целях выражения мнения о достоверности такой отчетности. Только аудиторские организации или индивидуальные аудиторы имеют право проводить аудит бухгалтерской отчетности, в качестве которой предполагается отчетность, предусмотренная

¹Федеральный закон от 30.12.2008 N 307-ФЗ (ред. от 23.04.2018) "Об аудиторской деятельности", п. 3.

402-ФЗ.

Аудиторская деятельность осуществляется в соответствии с международными стандартами аудита, которые являются обязательными для аудиторских организаций, аудиторов, саморегулируемых организаций аудиторов и их работников, а также со стандартами аудиторской деятельности саморегулируемых организаций аудиторов.

Помимо проведения самого аудита, как основного вида деятельности, аудиторская организация обязана осуществлять и внутренний контроль качества аудита³. При этом предметом внутреннего контроля качества аудита является соблюдение требований законодательства в области аудита, международных стандартов аудиторской деятельности (далее – МСА), правил независимости аудиторов и аудиторских организаций, кодекса профессиональной этики аудиторов.

Вышеуказанные документы, помимо законодательства и МСА, устанавливаются как Министерством финансов^{4,5}, и СРОА, так и самими аудиторскими организациями. При этом они не могут уменьшить требования данных документов, а только добавить или раскрыть их.

В конце каждой аудиторской проверки отдельным подразделением, контролером качества должен осуществляться контроль качества аудита.

Термин "качество аудита" часто используется в обсуждениях заинтересованных сторон, в письмах регулирующих органов, органов стандартизации, аудиторских и других организаций. Качество аудита — сложное понятие, и на данный момент не существует конкретного определения, имеющего всеобщее признание.

Цель аудита — повысить степень уверенности предполагаемых пользователей в финансовой отчетности. Это достигается за счет сбора аудиторами достаточных надлежащих аудиторских доказательств с целью выражения мнения относительно того, подготовлена ли финансовая отчетность во всех существенных аспектах в соответствии с применимой концепцией подготовки отчетности. Часто это мнение содержит информацию о том, что отчетность "во всех существенных аспектах достоверно отражает" или "дает правдивое и достоверное представление" о финансовом положении организации по состоянию на конец периода, а также о ее результатах и денежных потоках за период в соответствии с применимой политикой подготовки отчетности.

При проведении аудита отчетности перед аудитором стоят следующие

²Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 28.11.2018) "О бухгалтерском учете".

³ 307-ФЗ, ст. 10, п. 1.

⁴Правила независимости аудиторов и аудиторских организаций (одобренны Советом по аудиторской деятельности 20 сентября 2012 г., протокол № 6; с изменениями от 27 июня 2013 г., протокол № 9, от 18 декабря 2014 г., протокол № 15, от 20 июня 2016 г., протокол № 22, от 21 марта 2017 г., протокол № 32 и от 30 июня 2017 г., протокол № 35)

⁵Кодекс профессиональной этики аудиторов (одобрен Советом по аудиторской деятельности 22 марта 2012 г., протокол № 4; с изменениями от 27 июня 2013 г., протокол № 9, от 18 декабря 2014 г., протокол № 15 и от 22 декабря 2017 г., протокол № 37)

основные цели:

— получить разумную уверенность в том, что финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибки, что позволит аудитору выразить мнение относительно того, подготовлена ли финансовая отчетность во всех существенных аспектах в соответствии с существующей учетной политикой организации и требованиями законодательства;

— предоставить заключение о финансовой отчетности и довести до сведения соответствующих лиц, как указано в МСА, моменты, которые привлекли внимание аудитора.

Помимо того, что отдельные аспекты финансовой отчетности являются предметом суждения, существует ряд факторов, усложняющих описание и оценку качества аудита, а именно:

— наличие или отсутствие существенных искажений в проаудированной финансовой отчетности дает лишь частичное представление о качестве аудита;

— все аудиторские задания разные, и вопрос о том, какие аудиторские доказательства будут достаточными и надлежащими для подтверждения мнения аудитора, в некоторой степени является предметом профессионального суждения;

— разные заинтересованные стороны имеют разные представления о качестве аудита в силу человеческого фактора;

— доступна ограниченная информация о выполненной работе и результатах аудита.

Даже существование необнаруженных существенных искажений в отчетности, прошедшей аудит, необязательно может свидетельствовать о низком качестве аудита, поскольку аудит призван обеспечить разумную, а не абсолютную уверенность в том, что финансовая отчетность не содержит существенных искажений. Разница между абсолютной и разумной уверенностью наиболее важна в тех случаях, когда какие-либо искажения являются результатом недобросовестных действий, скрытых с помощью подлога, сговора и умышленного представления недостоверных сведений.

Некоторые пользователи отчетности могут считать, что высокое качество аудита предполагает получение как можно большего количества аудиторских доказательств и постановку как можно большего количества вопросов. Если рассматривать качество аудита только с этой точки зрения, можно предположить, что качество аудита будет тем выше, чем больше ресурсов как в количественном, так и в качественном выражении выделяется на аудит.

Руководство аудируемых лиц может быть заинтересовано в ограничении затрат на аудит, завершении аудита в кратчайший срок и уменьшении вмешательства в текущую деятельность организации. При рассмотрении качества аудита с этой точки зрения, руководство может предложить свести к минимуму выделяемые на аудит ресурсы.

Если объединить эти две разные точки зрения, получится, что качественный аудит — это результативный аудит, выполняемый эффективно, своевременно и за разумную плату. Однако слова "результативный", "эффективно", "своевременно" и "разумный" характеризуются своей субъективностью. У лиц, отвечающих за корпоративное управление, а также контролеров качества, часто есть все необходимые возможности, чтобы рассматривать подобные вопросы.

Повышение качества аудита заботит не только практиков. Многие ученые также отмечают необходимость совершенствования качества аудиторских услуг. Одной из наиболее важных проблем российского аудита Е.М. Гутцайт считает качество аудиторских услуг, особенно аудиторских проверок⁶. М.В. Мельник и В.Я. Соколов предупреждают, что в ближайшей перспективе "больше внимания будет уделяться совершенствованию методики контроля качества"⁷. Проблемам качества аудита посвящены также работы С.М. Бычковой и Е.Ю. Итыгиловой⁸, Н.Г. Кондрашовой⁹, М.С. Лахиной¹⁰, Е.П. Медведчук¹¹, В.В. Морунова¹², С.Э. Сарнацкой¹³, Л.Ю. Филобоковой и З.Р. Исраиловой¹⁴.

Необходимость проведения контроля качества аудита также регулируется Международным стандартом контроля качества 1 (МСКК)¹⁵. Согласно ему, цель аудиторской организации состоит в том, чтобы внедрить и поддерживать систему контроля качества, позволяющую этой организации получить разумную уверенность в том, что:

— аудиторская организация и ее персонал соблюдают профессиональные стандарты и применимые правовые и нормативные требования;

— заключения и отчеты, выпущенные организацией или руководителями заданий, носят надлежащий характер в конкретных

⁶Гутцайт Е.М. О концепции дальнейшего развития аудиторской деятельности в нашей стране // Аудит. 2016. N 7. С. 8 - 12.

⁷Мельник М.В., Соколов В.Я. Будущее аудита: встреча со специалистами Совета по Международным стандартам аудита и подтверждения достоверности информации (IAASB) // Аудиторские ведомости. 2015. N 11. С. 62 - 75.

⁸Бычкова С.М., Итыгилова Е.Ю. Качество в аудите // Аудитор. 2014. N 8. С. 14 - 27.

⁹Кондрашова Н.Г. Стандартизация как основа для организации внутреннего контроля качества аудиторской деятельности // Новая наука: Теоретический и практический взгляд. 2015. N 5-1. С. 96 - 101.

¹⁰Лахина М.С. Внутренние стандарты аудиторских организаций как инструмент контроля качества аудита // Academy. 2016. N 12 (15). С. 27 - 31.

¹¹Медведчук Е.П. Проблемы оценки контроля качества аудита в РФ в современных условиях // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2016. N 2 - 3. С. 54 - 57.

¹²Морунов В.В. Об использовании Международных стандартов аудита в качестве основного критерия при проведении оценки качества аудиторских услуг // Альманах мировой науки. 2015. N 1 - 4 (1). С. 65 - 66.

¹³Сарнацкая С.Э. Ключевые элементы качества аудита. Холистический подход к качеству аудита // Аудиторские ведомости. 2015. N 3. С. 14 - 23.

¹⁴Филобокова Л.Ю., Исраилова З.Р. Качество, эффективность и конкурентоспособность аудиторской деятельности // Аудиторские ведомости. 2015. N 12. С. 3 - 14.

¹⁵ "Международный стандарт контроля качества 1 "Контроль качества в аудиторских организациях, проводящих аудит и обзорные проверки финансовой отчетности, а также выполняющих прочие задания, обеспечивающие уверенность, и задания по оказанию сопутствующих услуг" (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 24.10.2016 N 192н).

обстоятельствах.

Строгая стандартизация процедур контроля качества во внутрифирменных стандартах аудиторской организации позволит свести к минимуму случаи понижения качества. Так, во внутрифирменных стандартах следует отразить следующие основные моменты:

- профессиональные требования;
- профессиональная компетентность;
- поручение заданий;
- контрольные полномочия;
- консультирование;
- порядок взаимодействия с аудируемыми лицами;
- мониторинг эффективности процедур внутреннего контроля качества;
- обеспечение качества услуг в ходе аудиторской проверки.

Данные элементы внутреннего контроля качества должны обеспечиваться проведением определенных процедур, от которых зависит в совокупности качество проведенного аудита. Процедура — это установленный порядок ведения, рассмотрения какого-либо дела¹⁶. В целях осуществления элементов контроля качества аудита следует закрепить следующие процедуры.

- 1) Определить приказом руководителя лиц, ответственных за выполнение того или иного элемента и определяющих решения вопросов, связанными с ним;
- 2) Ввести в действие документ, связанный с выполнением конкретного элемента. Это могут быть, например, «Регламент работы с аудируемыми лицами» или «Свод требований, предъявляемых к работникам аудиторской организации»;
- 3) Составление списков, регламентов, правил и требований, имеющих отношение к элементу внутреннего контроля качества. Например, «Список лиц, являющихся аффилированными по отношению к работникам аудиторской организации»;
- 4) Процедура подтверждения информированности аудиторов и других работников в отношении профессиональных требований и компетенций, методики получения заданий и возложения контрольных полномочий, организации консультирования членов аудиторских групп и работы с аудируемыми лицами, а также особенностей мониторинга эффективности контрольных процедур и обеспечения качества проверки;
- 5) Утверждение должностных инструкций всех видов работников в целях приведения к сведению должностных обязанностей и требований к ним, утвердить процедуру приема работников в

¹⁶Советский энциклопедический словарь. 4-е изд. / гл. ред. А. М. Прохоров. М.: Советская энциклопедия, 1989.

организацию с целью контроля за статусом соискателей на предмет связей с настоящими аудируемыми лицами, соответствия требованиям квалификации и т.д.;

6) Утверждение требований к повышению квалификации работников, а именно: прохождение законодательно обязательного повышения квалификации аудиторов, тестирование младших работников, самообразование, участие в семинарах и т.д.;

7) Процедура сбора необходимой информации перед заключением договора на аудит, включающая в себя анкетирование клиента, анализ внешних источников (специализированные программы, интернет, СМИ и т.д.), и непосредственно составление и оформление договора на проведение аудита;

8) Процедура контроля за выполнением задания по аудиту, включая проверку наличия необходимых распорядительных документов на выход на задание аудиторской группы, определение ее членов в соответствии с квалификацией и особенностями задания, проверку наличия плана и программы аудита, расчета аудиторского риска, отработку аудиторских процедур и наличие собранных достаточных надлежащих аудиторских доказательств;

9) Процедура составления и передачи обязательных писем в адрес аудируемых лиц, необходимых при оценке независимости, определения рисков, текущего положения аудируемых лиц, а также определение стандартных форм таких писем и оформление выводов;

10) Процедура проверки и тестирования правил и процедур контроля качества, выборочной проверки отдельных процедур контроля качества на предмет соответствия МСА;

11) Процедура оценки качества выполненного аудиторского задания в целях убеждения в соответствии выводов аудита рабочим документам и собранным аудиторским доказательствам, о наличии ответов на вопросы, поставленные во время аудита, а также убеждения в соответствии аудиторского заключения независимого аудитора и аудиторского отчета требованиям законодательства.

Также сотрудник, осуществляющий контроль качества аудита, должен принимать участие во всех стадиях организации и проведения аудита, а именно: планирования, промежуточного контроля, консультирования и на заключительной стадии.

Процедуры контроля качества могут и должны раскрываться в дополнительных инструкциях и методиках в целях недопустимости двойственного толкования и нарушения исполнительности среди работников организации. Все правила и процедуры контроля качества должны быть закреплены во внутрифирменных стандартах аудиторской организации и утверждены руководителем.

В завершение следует отметить, что качество аудита — это высокая степень обоснованности аудиторского мнения, которая обеспечивает высокий

уровень доверия со стороны клиентов и стремление к которой должно определять национальную политику в области аудита¹⁷.

Каждая аудиторская фирма обязана создать и строго придерживаться системы контроля качества, формализованной в виде внутрифирменного стандарта контроля качества. Внутрифирменный стандарт контроля качества — это совокупность целей, политик, процедур и правил, направленных на формирование у всех заинтересованных лиц разумной уверенности в том, что аудиторская организация обеспечивает необходимый состав сотрудников, их высокий профессионализм, соблюдение ими этических норм (в особенности — принципа независимости).

Строгое соблюдение принципов стандарта контроля качества позволит аудиторской организации планировать и выполнять задания таким образом, чтобы полученные аудиторские доказательства, положенные в основу аудиторского заключения, были непротиворечивыми, достаточными и имели надлежащее качество и убедительность.

Это даст всем заинтересованным пользователям уверенность в том, что аудиторская фирма не просто занимается коммерческой деятельностью, но и служит общественным интересам.

Использованные источники:

1. Кодекс профессиональной этики аудиторов (одобрен Советом по аудиторской деятельности 22 марта 2012 г., протокол № 4; с изменениями от 27 июня 2013 г., протокол № 9, от 18 декабря 2014 г., протокол № 15 и от 22 декабря 2017 г., протокол № 37).
2. "Международный стандарт контроля качества 1 "Контроль качества в аудиторских организациях, проводящих аудит и обзорные проверки финансовой отчетности, а также выполняющих прочие задания, обеспечивающие уверенность, и задания по оказанию сопутствующих услуг" (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 24.10.2016 N 192н).
3. Правила независимости аудиторов и аудиторских организаций (одобрен Советом по аудиторской деятельности 20 сентября 2012 г., протокол № 6; с изменениями от 27 июня 2013 г., протокол № 9, от 18 декабря 2014 г., протокол № 15, от 20 июня 2016 г., протокол № 22, от 21 марта 2017 г., протокол № 32 и от 30 июня 2017 г., протокол № 35).
4. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 28.11.2018) "О бухгалтерском учете".
5. Федеральный закон от 30.12.2008 N 307-ФЗ (ред. от 23.04.2018) "Об аудиторской деятельности".
6. Алтухова Н.В.. Политика и процедуры системы контроля качества аудиторской организации. Аудиторские ведомости", 2017, N 4.
7. Бычкова С.М., Итыгилова Е.Ю. Качество в аудите // Аудитор. 2014. N 8. С.

¹⁷ Алтухова Н.В.. Политика и процедуры системы контроля качества аудиторской организации. Аудиторские ведомости", 2017, N 4.

14 - 27.

8. Гутцайт Е.М. О концепции дальнейшего развития аудиторской деятельности в нашей стране // Аудит. 2016. N 7. С. 8 - 12.

9. Кондрашова Н.Г. Стандартизация как основа для организации внутреннего контроля качества аудиторской деятельности // Новая наука: Теоретический и практический взгляд. 2015. N 5-1. С. 96 - 101.

10. Лахина М.С. Внутренние стандарты аудиторских организаций как инструмент контроля качества аудита // Academy. 2016. N 12 (15). С. 27 - 31.

11. Медведчук Е.П. Проблемы оценки контроля качества аудита в РФ в современных условиях // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2016. N 2 - 3. С. 54 - 57.

12. Мельник М.В., Соколов В.Я. Будущее аудита: встреча со специалистами Совета по Международным стандартам аудита и подтверждения достоверности информации (IAASB) // Аудиторские ведомости. 2015. N 11. С. 62 - 75.

13. Морунов В.В. Об использовании Международных стандартов аудита в качестве основного критерия при проведении оценки качества аудиторских услуг // Альманах мировой науки. 2015. N 1 - 4 (1). С. 65 - 66.

14. Сарнацкая С.Э. Ключевые элементы качества аудита. Холистический подход к качеству аудита // Аудиторские ведомости. 2015. N 3. С. 14 - 23.

15. Советский энциклопедический словарь. 4-е изд. / гл. ред. А. М. Прохоров. М.: Советская энциклопедия, 1989.

16. Филобокова Л.Ю., Исраилова З.Р. Качество, эффективность и конкурентоспособность аудиторской деятельности // Аудиторские ведомости. 2015. N 12. С. 3 - 14.

УДК 338.054.23

*Бахматова М.А.
студент 2 курса
специальность «Экономическая безопасность»
Кулай С.В.
старший преподаватель
КузГТУ
филиал в г. Прокопьевске
Россия, г. Прокопьевск*

ПРОБЛЕМА РАЗВИТИЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ В МОНОПРОМЫШЛЕННЫХ РЕГИОНАХ

Аннотация: Статья посвящена проблеме теневой экономики: рассмотрено понятие теневой экономики, выявлены основные её виды. Рассматривается проблема развития теневой деятельности в монопромышленных регионах на примере Кемеровской области. Предложены методы борьбы с теневой экономикой.

Ключевые слова: теневая экономика, международный опыт, нелегальная деятельность, методы борьбы, монопромышленный регион.

*Bahmatova M.A.
Student
2 course, Specialty «Economic security»
branch Kuzbass state technical University in Prokopyevsk
Russia, Prokopyevsk
Kulay S.V.
senior lecturer
branch Kuzbass state technical University in Prokopyevsk
Russia, Prokopyevsk*

THE PROBLEM OF THE DEVELOPMENT OF THE SHADOW ECONOMY IN THE REGIONS MONOPROPYLENE

Abstract: the Article is devoted to the problem of shadow economy: the concept of shadow economy is considered, its main types are revealed. The problem of development of shadow activity in single-industry regions on the example of the Kemerovo region is considered. Methods of struggle with shadow economy are offered.

Key words: shadow economy, international experience, illegal activity, methods of struggle, mono-industrial region.

Проблема теневой экономики заключается в том, что выводит значительную массу трудовых, финансовых, материальных, денежных ресурсов из реального сектора, приводит к значительным дополнительным издержкам нелегальности - взятки, штрафы, подарки прочее, активизируя криминализацию общества. Эта проблема, безусловно, актуальна в России: в нашей стране очень большой процент теневых доходов – свыше 39% от

ВВП18. Деньги, уходящие в «тень», можно было потратить на уменьшение социальной напряженности, увеличение эффективности финансов государства благодаря повышению реальной базы налогообложения предпринимательской деятельности, а также развития малого и среднего бизнеса.

Теневая экономика – термин, обозначающий все виды экономической деятельности, не учитываемой официальной статистикой и не включённой в ВВП страны. К теневой экономике относится такая деятельность как: нелегальное производство товаров и услуг, сокрытие доходов от государства, нелегальное трудоустройство, взятки.

Теневая экономика – это экономика, функционирующая вне правового поля. Госстат включает в теневую экономику виды: скрытая – деятельность, которая преуменьшается для того, чтобы укрыться от налогов и иных обязательств перед государством, или вовсе укрываемая деятельность; нелегальная – деятельность, по сбыту или производству товаров и услуг, запрещенных законодательством, также нелицензионная работа юристов, медицинских работников и т.д.; неформальная – деятельность домашних хозяйств, а также фирм с неформальной занятостью (отношения между соучастниками не закреплены юридически), которая обычно осуществляется назаконом основании (производство товаров для собственных нужд)19.

На сегодняшний день к существующим уголовно-правовым механизмам воздействия на теневую экономику можно отнести следующие нормы УК РФ: ст. 171, ст. 172, ст. 173, ст. 193, ст. 198, ст. 199. В данных статьях УК РФ смысл заключен в том, чтобы пресечь такие явления, оказывающие вред для государства, как сокрытие факта существования ФХД предприятия и факта проведения нелицензионной деятельности. Рассмотрим международный опыт борьбы с теневой экономикой (табл.1).

Таблица № 1 – Международный опыт борьбы с теневой экономикой

Страна	Методы борьбы
Болгария	закон, требующий граждан, работающих без действительного трудового договора, обязательную выплату штрафа в размере 3-х месячных взносов на социальное обеспечение
Португалия	обязательное использование счет-фактур для всех видов деятельности с доходом более ста тысяч евро
Турция	система перекрестных проверок деклараций по НДС с операций по кредитным картам банков
Латвия	обязательное фиксирование финансового положения, а также сбор данных о покупателях, потративших более чем две тысячи долларов
Швейцария	ужесточение наказаний для работодателей, нанимающих нелегальных работников (санкции, штрафы до 1 миллиона франков и лишение свободы на срок до 5 лет)
Великобритании	слежение за гражданами с особо высокими расходами, которое

¹⁸ Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.gks.ru>

¹⁹ Ахмедуев А., Теневая экономика: системный ресурс и фактор торможения социально-экономического развития, 2015.

осуществляется специальной бригадой, состоящей из двухсот агентов

Проблема теневой экономики является актуальной и в Кемеровской области: ведущая отрасль Кузбасса - добыча угля, большая часть теневой экономики приходится на деятельность нелегальных разрезов, использующих незаконным путём недра кузбасских земель, в т.ч. распространен нелегальный найм работников. В 2014 г. в промышленности по добыче угля выявили 52 преступления с ущербом более 170 млн. руб., но с каждым годом эти цифры растут. По официальным данным из Кемеровской области каждый год через оффшорные зоны и аффилированных лиц выводится более 5 млрд. руб., полученные в результате нелегальной добычи и сбыта угля. Всё это наносит ущерб не только госбюджету, но и населению региона, так как эта деятельность приводит к нарушению ландшафта и к загрязнению внешней среды в целом.

Для борьбы с теневой экономикой необходимо издавать новые законы о борьбе с экономическими преступлениями, ужесточать меры наказаний, введение отдельного законодательства в регионах и т.д. РФ состоит из 85 субъектов. В каждом из них имеется своя ведущая отрасль, в которой также процветает теневая деятельность. Именно поэтому необходимо разрабатывать законы на региональном уровне, с учетом деятельности (как, например, в США в каждом штате свои законы)

Использованные источники:

1. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.gks.ru>
2. Ахмедуев А., Теневая экономика: системный ресурс и фактор торможения социально-экономического развития, 2015.
3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996

УДК: 373.211.24

Беспалова Т. Б.

воспитатель

МДОУ детский сад №3 «Ивушка» ЯМР

Россия, г. Ярославль

**ЦЕЛЕВОЙ МОДУЛЬ КОНСПЕКТА НЕПОСРЕДСТВЕННО-
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ИНСТРУМЕНТ
ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ КОМПЕТЕНЦИИ
ЦЕЛЕПОЛАГАНИЯ ВОСПИТАТЕЛЯ**

Аннотация. Автор статьи представляет практический опыт по разработке целевого модуля непосредственно-образовательной деятельности воспитателя детского сада в подготовительной к школе группе. Достижение целевых ориентиров путем правильной постановки цели и основных задач является педагогическим инструментом воспитателя, и овладение компетенцией целеполагания каждым педагогом создает необходимые условия для повышения качества дошкольного образования.

Ключевые слова. Качество дошкольного образования, Федеральный государственный образовательный стандарт дошкольного образования, достижение целевых ориентиров дошкольного образования, профессиональные компетенции педагога, компетенция целеполагания, непосредственно-образовательная деятельность.

Bespalova T.B., Educator

of the Municipal Infant School #3 «IVUSHKA», Russia, Yaroslavl

**THE TARGET MODULE OUTLINE DIRECT EDUCATIONAL
ACTIVITIES AS A TOOL OF FORMATION AND DEVELOPMENT OF
COMPETENCE OF GOAL-SETTING EDUCATOR**

Annotation. The author of the article presents practical experience in the development of the target module of direct educational activity of a kindergarten teacher in the preparatory group for school. The achievement of targets through the correct setting of goals and objectives is a pedagogical tool of the teacher, and the mastery of the competence of goal-setting by each teacher creates the necessary conditions for improving the quality of preschool education.

Keywords. Quality of preschool education, Federal state educational standard of preschool education, achievement of targets of preschool education, professional competence of the teacher, competence of goal-setting, directly-educational activity.

Федеральный государственный образовательный стандарт (Далее – Стандарт) определяет перечень обязательных требований к дошкольному образованию, их главную цель и задачи, а также основные принципы, грамотная реализация которых обеспечит достижение планируемых результатов в виде целевых ориентиров дошкольного образования[2, 7, 9]. Залогом высокого качества дошкольного образования является не только

грамотное использование педагогом различных технологий, но и сформированные у него на достаточном уровне компетенции в соответствии с профессиональным стандартом, и, в первую очередь, – компетенция целеполагания. Мы представляем опыт разработки целевого модуля непосредственно-образовательной деятельности воспитателя детского сада в подготовительной к школе группе. Достижение целевых ориентиров путем правильной постановки цели и основных задач является педагогическим инструментом воспитателя, и овладение компетенцией целеполагания каждым педагогом означает приближение к достижению основной цели дошкольного образования - гармоничному всестороннему развитию ребенка и созданию фундаментальной базы для его дальнейшего обучения и личностного развития, а также создает необходимые условия для повышения качества дошкольного образования[1]. Мы предлагаем в этой статье только целевой модуль конспекта непосредственно-образовательной деятельности – НОД – для подготовительной к школе группы по теме: «Где прячется здоровье?», а в полном виде эта методическая разработка опубликована в научно-практическом журнале «Теория и практика современной науки». В данную статью не вошел содержательно-организационный модуль НОД, но мы и не ставили такую задачу, поскольку важнейшей составляющей для формирования и развития компетенции целеполагания у педагога является именно модуль целевой. Очень важно, чтобы методы и приемы – словесные, наглядные, практические – соответствовали поставленным целям и задачам.

Таблица 1. Целевой модуль

Цель	Учить детей заботиться о своем здоровье.
Задачи	<ol style="list-style-type: none"> 1.Формировать у детей представления о зависимости здоровья от двигательной активности, закаливания и чистоты тела; 2.уточнить знания о полезных свойствах воздуха с опорой на исследовательские действия; 3.развивать познавательный интерес, память, мышление, речь, умение рассуждать, делать умозаключение; 4.закрепить представление детей о распорядке дня, значимости режима дня, о полезной еде.
Образовательные	<p>Социально-коммуникативное развитие: закрепить знания у детей о здоровом образе жизни, о соблюдении правил личной гигиены; воспитывать у детей культуру питания, чувство меры.</p> <p>Физическое развитие: формировать у детей представления о зависимости здоровья от двигательной активности.</p> <p>Познавательное развитие: продолжать знакомить детей с понятием «витамины», закрепить знания о необходимости наличия витаминов в организме человека, о полезных продуктах, в которых содержатся витамины; о строении тела человека, свойствах воздуха с опорой на исследовательские действия;</p> <p>Речевое развитие: развивать связную речь, память, наблюдательность, любознательность, внимание, мышление, творческое воображение, умение обобщать. Продолжать</p>

	закреплять умение детей читать короткие слова.
Развивающие	Познавательное развитие: развивать познавательный интерес, память, мышление, связную речь; Социально-коммуникативное развитие: закреплять умения рассуждать, делать умозаключение.
Воспитательные	Социально-коммуникативное развитие - воспитывать желание заботиться о собственном здоровье и окружающих, воспитывать дружеские отношения и умение работать в коллективе.
Методы и приемы: словесный, наглядный, практический.	Рассказ легенды, создание проблемных ситуаций, беседы, словесная игра. Современные информационные технологии (использование интерактивной доски, ноутбука (проектора). Демонстрация картин, иллюстраций, Упражнения на дыхание, гимнастика для глаз, упражнение на развитие координации движений и речи с элементами самомассажа, пальчиковая гимнастика, экспериментирование детьми.

Содержание образовательной программы нашего детского сада предусматривает обеспечение развития личности, мотивации и способностей детей в различных видах деятельности и охватывает социально-коммуникативное, познавательное, речевое, художественно-эстетическое и физическое развитие. Правильные целевые установки способствуют интегрированию всех этих направлений развития ребенка, что обеспечивает достижение планируемых результатов в виде целевых ориентиров дошкольного образования[2].

Подводя итог, отметим, что, обсуждая материалы представленного в статье целевого модуля конспекта НОД, можно выстраивать обучение педагогов в целях развития у них компетенций целеполагания. Эти материалы, на наш взгляд, могут быть полезны молодым педагогам и их наставникам, стажерам, студентам педагогических колледжей, управленцам, которые интересуются проблемой формирования и развития профессиональных компетенций педагогов в дошкольном образовании. Мы видим практическую пользу приведенных выше материалов при проведении занятий в рамках внутриорганизационного обучения педагогов в ДОО.

Использованные источники:

1. Беспалова Т.Б., Константинова В.Г., Царькова С.Г. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЗДОРОВЬЕСБЕРЕГАЮЩИХ ТЕХНОЛОГИЙ В ПОДГОТОВИТЕЛЬНОЙ К ШКОЛЕ ГРУППЕ КАК УСЛОВИЕ ДОСТИЖЕНИЯ ЦЕЛЕВЫХ ОРИЕНТИРОВ ДОШКОЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ /Теория и практика современной науки : научно-практический журнал. Раздел: Образование и педагогика №1(43) 2019 // [Электронный ресурс]. Режим доступа: [https://modern-j.ru/domains_data/files/43/BESPALOVA%20T.B.%20\(PEDAGOGIKA\).pdf](https://modern-j.ru/domains_data/files/43/BESPALOVA%20T.B.%20(PEDAGOGIKA).pdf) (Дата обращения: 23.01.2019)
2. Федеральный государственный образовательный стандарт дошкольного

образования (утв. приказом Министерства образования и науки РФ от 17 октября 2013 г. N 1155) // [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://ivo.garant.ru/#/document/70512244/paragraph/10:0> (Дата обращения: 13.01.2019)

3. Юматова Д. Б. Технология самосбережения здоровья и жизненного оптимизма в работе со старшими дошкольниками // Дошкольная педагогика. - 2010. - N 4. - С. 8-12.

УДК 657:681.5

*Богомолова Д.А.
студент 3 курса
кафедра «Производственный менеджмент»
Козлова Ю.В.
старший преподаватель
Кузбасский Государственный Технический
университет им. Т.Ф. Горбачева
Россия, г. Кемерово*

ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ ОБЛАЧНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЁТЕ

Аннотация: В статье рассмотрены проблемы, возникающие при использовании облачных технологий в бухгалтерском учете. Информационные технологические процессы в теоретической части формируются гораздо быстрее, чем в практической части бухгалтерского учета. Кроме того, очевидно, что все изменения в области IT-технологий находят свое отражение в практике бухгалтерского учета.

Ключевые слова: облачные технологии, бухгалтерский учет, сервер, программное обеспечение, платформа, облако.

*Kozlova U.V.
a senior lecturer
T. F. Gorbachev Kuzbass state technical University
Russia, Kemerovo
Bogomolova D.A.
a student
3^d year student, «Production management»
T. F. Gorbachev Kuzbass state technical University
Russia, Kemerovo*

Annotation: The article studies the problems involved in using cloud technologies in accounting. Information technological processes form much faster in the theoretical part than in the practical one of accounting. Moreover, it is obvious that all changes will take a place in the field of IT technologies.

Key words: cloud technologies, accounting, server, software, platform, cloud.

В современном мире инновационные технологии проникают во все сферы жизни общества. Развитие IT-технологий способствовало некоторым изменениям и в бухгалтерском учете. Одним из наиболее современных нововведений в области бухгалтерского учета является внедрение облачных технологий.

Облачные технологии – хранение и обработка всевозможных данных на серверах в сети Интернет. Сведения хранятся и проходят обработку в «облаке», которое является одним огромным виртуальным сервером. В действительности подобные серверы могут располагаться удаленно друг от друга. Данные технологические процессы дают возможность обеспечивать пользователей как Интернет-сервис бухгалтерские, управленческие системы, так и корпоративную электронную почту, документооборот [3].

В специальной литературе различают несколько видов сервисов, предназначенных для использования облачных технологий, среди которых выделяют 3 основных (рис.1) [2]:

1. Платформа, как услуга (Platform as a service - PaaS). При данном использовании облачных технологий потребителей обеспечивают средствами для развертывания на облачной инфраструктуре создаваемых или приобретаемых им приложений, создаваемых с применением поддерживаемых провайдером инструментов и языков программирования.

2. Инфраструктура, как услуга (Infrastructure as a service - IaaS).

Пользователей обеспечивают средствами обработки данных, их хранения и другими возможностями, на основании которых можно осуществлять произвольное программное обеспечение.

3. Программное обеспечение, как услуга (Software as a service - SaaS).

Пользователя обеспечивают программным обеспечением, которое хранится на удаленных серверах. Доступ к ним проходит через «Интернет». Такого рода услуги не требуют оплаты за лицензирование и обновление программного обеспечения.



Рис.1. Виды сервисов, предназначенные для использования облачных технологий

Началом развития облачных технологий в бухгалтерском учете стало развитие платформы 1С. Дальнейшее развитие произошло в семействе программ «1С: Предприятие 8.3». Аренда товаров 1С в облаке по концепции SaaS дает возможность работать с программным обеспечением как с услугой с ежемесячной абонентской платой. Данная услуга гарантирует полную мобильность. Не важно, где именно располагаются работники, –они будут иметь возможность работать с программами 1С удаленно через Интернет [4].

Развитие облачных технологий в бухгалтерском учете зависит так же от уровня компетенций специалистов по бухгалтерскому учету. Большое количество руководителей и специалистов по бухгалтерскому учету не владеют полным объемом знаний об облачных сервисах и настроены негативно относительно их использования. Основные беспокойства вызваны проблемой безопасности. Под угрозой несанкционированного доступа находятся как располагаемые в «невесомости» данные и доступ к ним, так и сама технология в целом. Более того, мало кто из провайдеров облачных услуг может в понятной форме объяснить заказчику все возможные риски, определить необходимые механизмы защиты своих серверов и инфраструктуры в целом.

На наш взгляд, использование облачных технологий в прикладном программном обеспечении по бухгалтерскому учету будет в дальнейшем только расширяться, и первостепенная задача менеджера – обеспечить минимизацию всех видов рисков. Повышение уровня безопасности облачных сервисов возможно лишь при активном участии двух сторон – заказчиков и провайдеров. Бухгалтера, оценив риски, будут использовать прикладные решения, предназначенные для защиты всей информации в облачной среде, что позволит снизить эти риски до необходимого уровня. Провайдеры облачных услуг будут своевременно выполнять рекомендации по защите облачных вычислений, а не просто оповещать клиентов о защищенности своих сервисов. Без полного осознания специалистами по бухгалтерскому

учету возможности конфиденциальности и сохранности всей информации в облаке никакие экономические выгоды от внедрения не смогут привести к значительному росту применения облачных сервисов. Для того чтобы проводить работу по снижению рисков, следует их выявить.

Большое количество специалистов по бухгалтерскому учету и специалистов в области информационных технологий выделяют лишь риски, связанные с незащищенностью информации. На наш взгляд, присутствует гораздо более широкий спектр рисков: технических, юридических, операционных и информационных. Виды рисков и направления их минимизации зависят от видов облачных сервисов (IaaS, PaaS, SaaS) и форм использования облачных технологий. Ниже представлены 5 основных видов угроз при применении и использовании облачных технологий [1]:

- Угроза 1: утечка данных

Облако имеет риски тех же угроз, что и классические инфраструктуры. Из-за огромного количества информации, которая регулярно хранится на облаке, серверы облачных хостинг-провайдеров становятся мишенью для преступников. Более того количество угроз зависит от уровня значимости информации.

- Угроза 2: компрометация учетных записей и обход аутентификации

Потеря сведений нередко считается итогом халатного отношения к процессу контроля подлинности, когда применяют легкие пароли, а контроль происходит на низком уровне. Более того, у предприятий возникают большие проблемы с управлением правами и разрешениями, когда пользователям предоставляется полномочий больше, чем необходимо.

- Угроза 3: взлом интерфейсов и API

Облачные сервисы и приложения нельзя представить без комфортного интерфейса. От того, насколько хорошо проработаны механизмы контроля доступа и шифрования в API, зависит уровень безопасности облачных серверов.

- Угроза 4: уязвимость используемых систем

Незащищенность систем — это трудность, с которой сталкиваются в мультиарендных облачных средах. Она уменьшается благодаря удачно выбранным методам управления. В наилучшие практики входят: систематический поиск возможных угроз, использование новейших технологий и немедленная реакция после их обнаружения.

- Угроза 5: кража учетных записей

Фишинг, мошенничество, эксплойты, попытки манипуляций транзакциями и изменения данных достаточно часто можно встретить в облачной среде. Правонарушители рассматривают облачные площадки как возможность для осуществления своих нападков.

Использование облачных технологий при ведении бухгалтерского учета выявляет новые возможности всем хозяйствующим субъектам. Широкая

доступность, гибкость подключаемых сервисов и минимизация затрат на обслуживание – это основные достоинства онлайн-бухгалтерии. Ежегодно все больше совершенствуются программные технологии. Облачные технологии занимают лидирующие позиции среди трендов развития информационных продуктов для бизнеса. Поэтому руководителям предприятий и бухгалтерам не стоит бояться этих инноваций, а, наоборот, стоит активнее переходить к их использованию.

Использованные источники:

1. Хажиева А. С. Облачные технологии: достоинства и недостатки / А. С. Хажиева. – Уфа: International scientific review, 2017. – 14 с.
2. Митин А. Н. Облачные технологии в образовании / А. Н. Митин. – Нижний Новгород: Вестник НГИЭИ, 2016. – 46 с.
3. Астахова Е. Ю., Кочетова М. М. Облачная бухгалтерия — бухгалтерия будущего // Учет. Анализ. Аудит. – 2015. - № 6. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/oblachnaya-buhgalteriya-buhgalteriya-buduschego>
4. Официальный сайт ООО «1С» [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.v8.1c.ru>

УДК 9

*Васькова Ю.Д.
студент 2 курса
Чернова М.А.
студент 2 курса*

*Астраханский государственный университет
Россия, г. Астрахань*

ТЕХНИКА БЕЗОПАСНОСТИ ВО ВРЕМЯ ТУРИСТСКОГО ПУТЕШЕСТВИЯ: ВЯЗАНИЕ УЗЛОВ

Аннотация: в статье приводятся разные типы узлов, техники их вязания и ситуации, в которых они применимы.

Ключевые слова: безопасность, путешествие, турист, узел, вязание

*Vaskova Y.D.
Chernova M.A.
The second-year students
Astrakhan State University
Russia, Astrakhan*

SAFETY RULES DURING TRAVEL: KNITTING KNOTS

Annotation: the article provides different types of knots, knitting techniques and situations in which they are applicable.

Key words: safety, travel, tourist, knot, knitting.

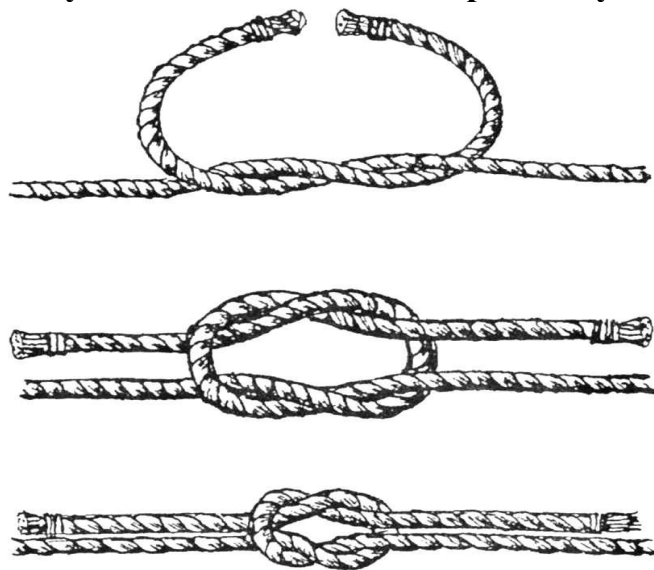
Туристское путешествие предполагает развлечение, которое люди понимают по-разному. Для одних- это наслаждение живописными видами,

для других –это экстрим: скалолазание, горные походы. Однако экстрим представляет угрозу жизни для людей, поэтому во избежание несчастных случаев нужно соблюдать технику безопасности. Для самостраховки лучше всего использовать узлы.

Узлы, которые используются в туристской практике, делятся на 3 группы: для связывания, для обвязки и вспомогательные.

Для связывания двух веревок одинаковой толщины чаще всего используют прямой узел, схема вязания которого представлена ниже. (см. Рис.1).

Рисунок 1.Схема вязания прямого узла

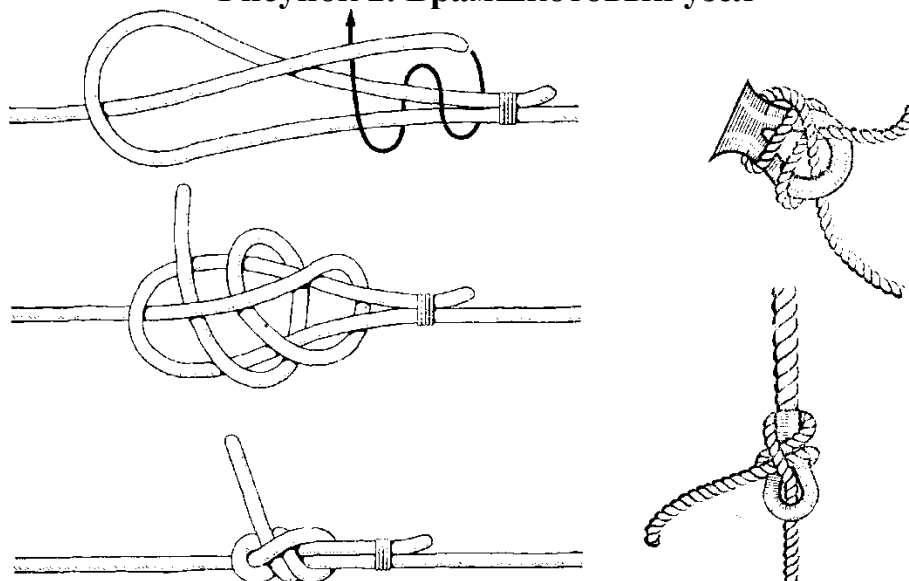


Одним из главных преимуществ такого типа узла является его невозможность развязки при намокании, что обеспечивает дополнительную безопасность туриста в воде. Стоит помнить, что не стоит вставлять в него палочку или карабин, так как это ослабляет натяжение прядей.

Для связывания веревок одинаковой толщины, на которые не предусматривается большое усилие на растяжение, применим ткацкий узел. По технике вязания он очень напоминает прямой узел, но немного сложнее. Ткацкий узел используют также в быту и при ручном вязании.

Для связывания веревок разной толщины применяют академический и брашкотовый узлы (см. Рис.2).

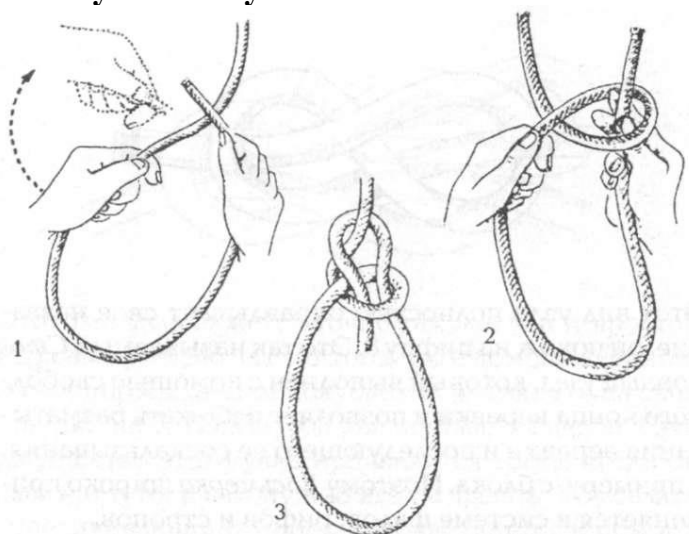
Рисунок 2. Брамшкотовый узел



Достоинством брамшкотового узла является надежность: он легко развязывается и при этом хорошо держит груз.

Широко применим в туризме булинь. Вяжется он в конце веревки, применяется для грудной обвязки, для закрепления веревки на выступе, дереве, камне (см. Рис. 3).

Рисунок 3. Булинь и техника вязания



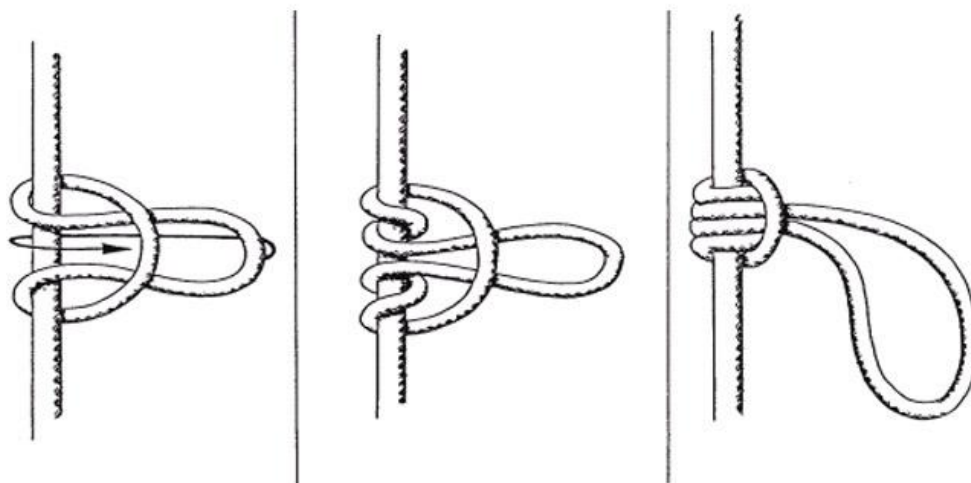
Грудная обвязка производится на верхней части груди у подмышек. Следует учесть, что предплечье и руки должны быть свободны, а крепление-тугим.

Разновидностью булиня является португальский булинь. Используется в тех случаях, когда необходимо завязать на одном конце сразу две петли(например, подъем раненого человека). В этом случае ноги пострадавшего следует продеть в петли, а коренным концом вокруг груди под мышками связать полуштык. Это обеспечит надежную фиксацию даже если человек будет без сознания.

Схватывающий узел используют для самостраховки. При его вязании

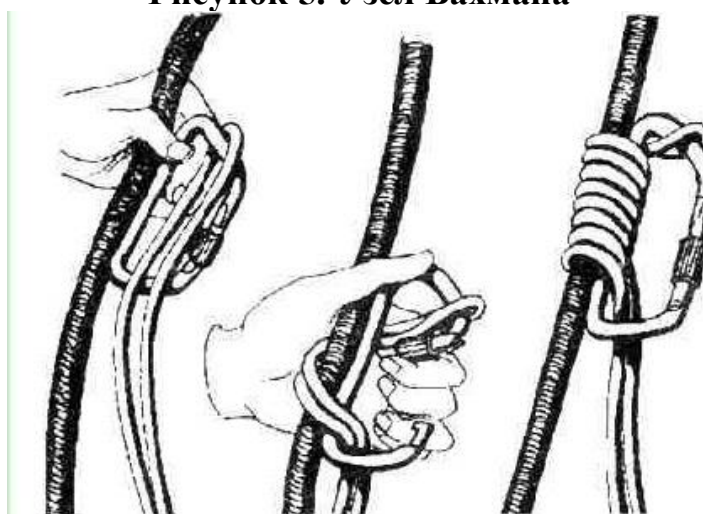
следует помнить, что ненагруженный схватывающий узел легко передвигается вдоль основной веревки; при работе с обледенелой веревкой его использовать нельзя (см. Рис.4).

Рисунок 4. Схватывающий узел



При работе с обледенелыми веревками используют узел Бахмана. Его еще называют карабинным. Большой плюс этого узла в том, что он позволяет транспортировать больных, потерпевших, если они могут сидеть (см.Рис.5).

Рисунок 5. Узел Бахмана



Таким образом, изучив основные типы узлов и ознакомившись с техникой их вязания, турист может их применять на практике (т.е. в путешествии), тем самым обеспечивая себе безопасность и страховку от несчастных случаев.

Использованные источники:

1. Кропф Ф. Спасательные работы в горах – М: Профиздат,1975, 111 с.
2. А.С. Кусков. Практика туристских путешествий – М:Геос, 1999, 264 с.
3. Е.Ю. Колбовский. Экологический туризм и экология туризма – Академия ИЦ, 2011, 254 с.

Воротников Д.И.
студент магистратуры
Воронежский государственный педагогический университет
Россия, г. Воронеж

ИССЛЕДОВАНИЕ ОЦЕНИВАНИЯ В ОБРАЗОВАНИИ

Аннотация: Представлен возможный подход к оценке результатов деятельности образовательных организаций, позволяющий учесть их социальную специфику. В его разработке авторы руководствовались: 1) результатами многочисленных исследований, подтверждающих обусловленность образовательных результатов контекстными факторами (как в России, так и за рубежом); 2) зарубежным опытом в решении аналогичных задач; 3) соображениями доступности минимально необходимой информации для осуществления подобных оценок в современных российских реалиях. Идея, положенная в основу предлагаемого инструмента оценки, состоит в том, что при наличии необходимых данных можно эмпирически выявить устойчивые соотношения между учебными достижениями учащихся и контекстными показателями (например, различными характеристиками социального состава учащихся). В исследовательской практике поиск этих соотношений осуществляется средствами множественного регрессионного анализа. Результаты данного анализа — установленные эмпирические соотношения—затем могут быть использованы для «дисконтирования» формальных достижений, т. е. формулирования обоснованных повышенных ожиданий для организаций, работающих в благоприятных контекстах, и более скромных ожиданий для организаций, функционирующих в более сложных условиях. Обсуждаются два варианта использования этой информации: на основе формулы или на основе специального индекса (индекс социального благополучия школы), разработанного авторами. Рассматриваются ограничения в использовании предлагаемых инструментов. Раскрываются перспективы учета контекстных показателей в системе оценки качества образования в России.

Ключевые слова: качество образования, оценка качества, контекстуализация, контекстные данные, социальный контекст, социальный состав учащихся, ЕГЭ.

Vorotnikov D.I.
master's student
Voronezh state pedagogical University
Russia, Voronezh

THE STUDY OF EVALUATION IN EDUCATION

Abstract: the paper Presents a possible approach to assessing the performance of educational institutions, taking into account their social specificity. In its development, the authors were guided by: 1) the results of numerous studies confirming the conditionality of educational results by contextual factors (both in

Russia and abroad); 2) foreign experience in solving similar problems; 3) considerations of the availability of the minimum necessary information for the implementation of such assessments in modern Russian realities. The idea behind the proposed assessment tool is that, if the necessary data are available, it is possible to empirically identify stable relationships between student achievement and contextual indicators (e.g., different characteristics of the social composition of students). In research practice, the search for these relations is carried out by means of multiple regression analysis. The results of this analysis - established empirical relationships-can then be used to "discount" formal achievements, i.e., to "discount" formal achievements. articulating well-founded higher expectations for organizations operating in enabling contexts and more modest expectations for organizations operating in more complex environments. Two ways of using this information are discussed: on the basis of a formula or on the basis of a special index (school social welfare index) developed by the authors. Limitations in the use of the proposed tools are considered. The article reveals the prospects of taking into account contextual indicators in the system of assessing the quality of education in Russia.

Keywords: quality of education, quality assessment, contextualization, contextual data, social context, social composition of students, use.

О том, что сравнивать несравнимое, по сути, невозможно и практически бессмысленно, особенно если это касается исследований в образовании, в последнее время говорится слишком часто. Тем не менее, до сих пор в ходу различные рейтинги и мониторинги, которые, не вникая в особенности среды функционирования образовательных организаций, сопоставляют их работу и приходят к выводам, которые могут оказывать сильное влияние на дальнейшую жизнь проанализированных вузов, школ и т.д. Так ли на самом деле важен контекст, как его оценить и правильно соотнести с характеристиками исследуемых образовательных организаций? Об этом шла речь на очередном семинаре Института образования НИУ ВШЭ «Актуальные исследования и разработки в области образования».

Непривычный контекст

Как отметил в самом начале семинара научный руководитель Института образования НИУ ВШЭ Исак Фрумин, проблематика трудных контекстов сегодня является одной и наиболее актуальных. Школы, которые работают с проблемными детьми, из малообеспеченных семей в основном не могут попасть на высокие места в рейтингах, которые производят почти магическое впечатление на общественность. По словам Исака Фрумина, надо добиться того, чтобы в ближайшее время рейтинги совершенствовались, в том числе и широко известный перечень 500 лучших образовательных организаций, которые продемонстрировали высокие образовательные результаты в 2012-2013 учебном году.

Тем не менее, научный сотрудник Института фундаментальных междисциплинарных исследований НИУ ВШЭ Алексей Бессуднов отметил,

что список Топ-500 школ ценен для общественности и управленцев, поскольку показывает важную информацию о том, где в среднем лучше учатся дети. И использует остаточную качественную базу для анализа – результаты ЕГЭ и Всероссийской олимпиады школьников. Он не менее важен, чем, например, большое исследование, учитывающее особенности и контексты. Вопрос в том, что оба они дают ответы на разные вопросы. Например, если родитель решает, куда отдать учиться ребенка, если стоит такой выбор: в свою сельскую школу, которая берет даже сложных детей и доводит их до хорошего среднего уровня или в школу которая находится в городе и хорошо учит в среднем? Эти школы будут в топе совершенно разных рейтингов.

Также, говорить о том, что в стране есть сложившиеся традиции учета контекстной информации, по словам старшего научного сотрудника Лаборатории сравнительного анализа развития постсоциалистических обществ НИУ ВШЭ Гордея Ястребова, пока рано. Согласилась с коллегой и ведущий научный сотрудник Центра социально-экономического развития школы НИУ ВШЭ Марина Пинская. Она подчеркнула, что у нас пока просто нет привычки использовать контекстные данные.

Тем не менее, Гордей Ястребов отметил, что в целом нельзя говорить о том, что контекст игнорируется полностью, правда, существующие попытки его учета в исследованиях не носят системного характера. В методологическом плане все имеющиеся наработки и подходы отличаются друг от друга и мало сравнимы.

Чтобы в рамках семинара говорить об одних и тех же вещах, Гордей Ястребов предложил трактовку контекста в образовании как неких внешних обстоятельств, оказывающих существенное влияние на образовательные организации, которые функционируют в их рамках. Причем, речь идет о наборе факторов, которые участники образовательного процесса далеко не всегда могут контролировать.

Набор контекстных показателей по странам в целом сходен. Так, в Бельгии в рамках образовательного контекста обращают внимание на пол, возраст, миграционный статус семьи, язык внутрисемейного общения, трудности в обучении, образование матери и т.д. В Великобритании в этот список попадает еще и особый фактор - «право на бесплатное питание», в Испании – «возраст на момент иммиграции», повторное обучение, гранты и т.д.

В России среди рекомендуемой контекстной информации для сравнения региональных/муниципальных образовательных систем, значатся такие показатели, как количество посещений музеев на тысячу жителей, количество книг в библиотеках на тысячу жителей, доля сельского населения, миграционный приток и выбытие, собственные доходы местного бюджета на душу населения, уровень безработицы и т.д. Многие из вышеперечисленных параметров можно отнести к показателям социальной уязвимости.

Итак, данные собраны, а что делать с ними дальше? Например, в

Австралии существует такое исследование, как National Assessment Program – Literacy and Numeracy (NAPLAN). Оно учитывает Index of Community Socio-Economic Advantage (ICSEA), формируемый на основе нескольких контекстных показателей (социально-профессиональный статус и уровень образования родителей, доля учащихся из семей, представляющих этнические меньшинства, доля учащихся с неродным английским, индекс территориальной удаленности школы). Их веса определяются по принципу наибольшего вклада в дисперсию показателей успеваемости. Естественно, что в таком случае исследование оказывается тонким инструментом, скорректированным объемным представлением о ситуации в школах, ученики которых показывают наиболее высокие или низкие результаты. Сравнение здесь происходит в группах так называемых «статистических соседей».

Чилийская национальная оценка SIMCE также учитывает контексты. Однако здесь демонстрируется иной подход – выделяются пять социально-экономических групп на основе кластерного анализа таких характеристик контингента как уровень образования родителей, доход семьи, индекс социальной уязвимости школ (индекс бедности, рассчитываемый для определения финансирования питания в школах). После идут сравнения в группах.

В целом, как отметили участники обсуждения, примеров адекватного и оказывающегося полезным учета контекстов можно привести целое множество.

В основе управления – анализ

Основной частью семинара стал доклад Гордея Ястребова на тему «Использование контекстных данных в системе управления качеством образования: теоретические основания, опыт разработки и апробации инструментария».

Докладчик отметил, что в России контекстные данные учитывались в ряде таких крупных исследований как, например, работа В.С. Собкина и П.С. Писарского, охарактеризовавшая типы региональных образовательных ситуаций в РФ, исследование под руководством Д.Л. Константиновского, М.Л. Аграновича. Во многих исследованиях учет данных происходит с помощью процедур «кластеризации», то есть, объединения образовательных учреждений в однородные кластеры или типы, характеризующиеся схожестью условий функционирования.

Тем не менее, по словам Гордея Ястребова, кластерный подход имеет и свои ограничения, потому что всегда надо четко понимать, как определяются рамки кластеров, каково должно быть их число и насколько хорошо сделан выбор оснований для их выделения и т.д.

В исследовании, которое Гордей Ястребов представил в своем докладе, было охвачено почти 1200 школ Московской, Ивановской и Ярославской областей. Изучались результаты ЕГЭ по двум обязательным предметам (математике и русскому языку). В ходе исследования удалось установить, как с результатами успеваемости связаны характеристики социального состава

учащихся, организационная, кадровая и ресурсная специфика школ, а также показатели социально-экономического развития территорий, какой вклад они вносят в дифференциацию результатов общеобразовательных школ. В этом экспертам, в частности, помогли социальные паспорта школ (формировались по запросу исследователей на основе показателей успеваемости, кадровых и организационных характеристик учреждения, контингента) и статистические паспорта муниципальных образований (создавались с учетом данных Росстата и открытых источников о степени урбанизации территории, состоянии социальной инфраструктуры, уровне доходов населения).

Таким образом, по словам Гордея Ястребова, в проведенном исследовании удалось учесть контекст на двух уровнях – на уровне школ и муниципальных образований.

В число характеристик контингента учащихся попали такие как, например, доля учащихся из многодетных, неполных, семей, где работает один из родителей, где русский язык не является родным и т.д. Характеристика школ давалась с учетом вида учреждений, численности контингента, среднего возраста учителей и т.д. Характеристика территории основывалась на статусе поселения, численности жителей и др.

Данные параметры в целом близки к тому, что используют и международные исследования, учитывающие контексты в образовании.

Основным методом анализа, по словам Гордея Ястребова, стал множественный регрессионный анализ, который позволил добиться установления связей результатов успеваемости с исследуемым контекстом.

В качестве значимых результатов исследования докладчик назвал понимание положительного влияния на результаты детей ситуации, когда оба родителя имеют высшее образование, и негативного – когда ребенок растет в неполной семье, состоит на различных видах учета и ситуации, когда русский язык не является родным.

Кроме того, если сравнивать средние баллы ЕГЭ по трем регионам, то можно говорить о том, что они статистически неразличимы, но если взглянуть глубже на эти результаты, например, с учетом процента учителей с высшей категорией в регионе, или процента лицеев и гимназии, эти показатели начинают корректироваться.

В целом же по словам Гордея Ястребова, разработанная модель может быть использована с учетом не только результатов ЕГЭ или ГИА, но и любых других показателей результата. Она достаточно проста в обращении, и может быть автоматизирована. Тем не менее, ее следует использовать только в качестве средства первичной диагностики.

Марина Пинская также отметила, что подобная модель регрессионного анализа может быть неплохим подспорьем при принятии управленческих решений. С его помощью можно определить школы, нуждающиеся в адресной поддержке (специальных нормативах финансирования или усилении кадров), учитывать социально-экономические характеристики семей при регулировании набора (поощрять школы, где принимают

неблагополучных учеников), а также помогает выявить и распространить практики, обеспечивающие эффективность работы школы.

Не переоценивать, но знать

По большому счету роль контекстов огромна. Об этом говорили участники дискуссии, которая открылась после знакомства с докладом. Как отметил директор Центра социально-экономического развития школы НИУ ВШЭ Сергей Косарецкий, сегодня при масштабном внедрении новых форм мониторингов, создании новой общероссийской системы оценки качества образования очень важно включать в эту работу принцип контекстуализации. В стране, по словам Сергея Косарецкого, уже есть регионы, которые в пилотном режиме собирают и используют эти данные, например, для выявления школ, нуждающихся в грантовой поддержке.

Согласился с коллегой и директор Российского тренингового центра Института образования НИУ ВШЭ Игорь Вальдман, однако отметил, что пока действительно можно говорить только об осторожном, пробном подходе. Грамотная работа с контекстами станет возможна, по его словам, только тогда, когда в стране будет создан национальный мониторинг образовательных достижений учащихся. НИУ ВШЭ уже занимается этим вопросом, чтобы в 2016-2017 годах предложить такой инструмент.

Тем не менее, Игорь Вальдман подчеркнул, что контекст тем и сложен, что необходимо отследить влияние одних и тех же условий не один раз, чтобы понять, насколько действительно функционирование школы зависит именно от них.

И сегодня, по его словам, есть уже два больших направления работы с контекстами: выделение факторов, на которые можно влиять, чтобы повысить результат, и также тех, на которые нельзя влиять, но необходимо знать о них и учитывать для справедливой оценки.

Продолжила мысль директор Центра прикладных экономических исследований и разработок НИУ ВШЭ Татьяна Абанкина, отметив, что в целом органы образования не могут влиять, пожалуй, на один из основополагающих контекстных факторов, которые сегодня существуют. Образование остается наследуемым благом, в образованных семьях дети учатся лучше. Марина Пинская также отметила, что хотя мы не можем повлиять на контекст семьи, но школа тоже вносит свой вклад в то, что происходит с ребенком, и изучение контекстов необходимо как раз для того, чтобы усилить этот вклад и в случае необходимости сделать его компенсаторным.

Впрочем, по мнению Игоря Вальдмана переоценивать роль школы порой не стоит. Например, а контексте баллов ЕГЭ. По сути, именно школе мы приписываем главенствующую роль в достижении тех или иных результатов, в то время как есть мощная система внутри и внешкольного репетиторства. С этим согласился и научный руководитель Центра мониторинга качества образования НИУ ВШЭ Виктор Болотов, отметив, что по сути, высокие баллы ЕГЭ – 90 и более – к школе не имеют никакого

отношения.

Об осторожности в изучении контекстов заявил и руководитель Центра статистики и мониторинга образования Федерального института развития образования Марк Агранович. Он отметил, что необходимо быть предельно точными, когда мы говорим о value added. Кто это обеспечивает? Школа своей работой с детьми или все определяется тем, что школа так отбирает детей, а соответственно и их семьи, что это оказываются те, кто готов делать крупные вложения в образование ребенка, нанимать репетиторов и т.д. Разобраться в этом можно именно с помощью контекстных данных.

Использованные источники:

1. <http://www.ug.ru/article/742>
2. <https://ioe.hse.ru/news/181056517.html>
3. <https://vo.hse.ru/data/2014/12/23/1104091082/Yastrebov.pdf>

УДК: 316.423.2

*Гетман А.В.
студент магистратуры
Институт Социологии и Регионоведения
Южный Федеральный Университет
Россия, г. Ростов-на-Дону*

ГЛОБАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ КАК МИРОВАЯ ПРОБЛЕМА

Аннотация. Говоря о GlobalGovernance или глобальном управлении, как это понятие может быть переведено на русский язык, необходимо понимать, что само явление – следствие глобализации. Следовательно, применительно к России, можно говорить о встраивании в систему GlobalGovernance только после крушения Советского Союза и двуполярной системы мироустройства.

Ключевые слова: наднациональные объединения, транснациональные корпорации, общественные организации, глобальное управление.

*Getman A.V., student of magistracy
Institute of Sociology and Regional Studies
South Federal University
Russia, Rostov-on-Don*

GLOBAL GOVERNANCE AS A GLOBAL PROBLEM

Annotation. Speaking about Global Governance or global governance, as this concept can be translated into Russian, it is necessary to understand that the phenomenon itself is a consequence of globalization. Therefore, with regard to Russia, we can talk about integration into the Global Governance system only after the collapse of the Soviet Union and the bipolar world order.

Key words: supranational associations, transnational corporations, public organizations, global governance.

В отличие от традиционных схем управления, в Governance идет речь о совместном принятии решений (и разделении ответственности) между различными акторами. Соответственно, в процессе GlobalGovernance в качестве акторов могут выступать государства, наднациональные объединения, транснациональные корпорации, общественные организации (неправительственные организации, некоммерческие организации) и т. д.

Актуальность темы сомнений не вызывает. Все потрясения, с которыми мы сталкиваемся в последнее время (экологическая катастрофа, вооруженные конфликты, экономические кризисы) говорят о плохой отрегулированности отдельных сфер жизни. В этой связи и заходит речь о глобальном управлении. Другой вопрос – кто будет осуществлять это управление. Одностороннее регулирование США в настоящих условиях представляется невозможным.

Ведь на глобальную арену выходят не только другие государства (БРИК), но также неправительственные организации, движения, ТНК и другие новые участники мировой политики. В результате происходит трансформация структуры мира, а также возникает вопрос: как решать глобальные проблемы и при этом учитывать интересы такого разнообразия акторов глобального управления.

Но вопросы есть не только в практике глобального управления. В теории их даже больше, потому как каждый понимает этот феномен как хочет.

Одну из интерпретаций (классическую) в 1990х гг. предложил американский исследователь Дж. Розенау. Под глобальным управлением он понимал некое неинституционализированное, неиерархическое состояние глобальных властных отношений, основанное не на принуждении, а на консенсусе. В его теории англоязычные термины «governance» (управление) и «government» (правительство) оказываются радикально противопоставлены.

В качестве примера исследователи приводят международный порядок в Европе XIX века. Этот порядок не был ни анархичным, ни иерархичным; он управлялся пятью великими державами на основе конгрессной системы, причем ни одна держава не могла решать все европейские вопросы самостоятельно, не учитывая мнение остальных великих держав.

А когда заходит разговор о желательности, мы приближаемся ко второму пониманию глобального управления, восходящему к Комиссии ООН по глобальному управлению. Комиссия была создана для обсуждения того, как можно совместными усилиями решить такие глобальные проблемы как экология, борьба с бедностью, болезнями и т.п. Одним словом, в рамках этого понимания глобализация видится хаосом, который нуждается в уравнивании порядком (управлением). Глобальное управление здесь – это противодействие глобализации; и мы должны разработать механизмы подчинения стихийных процессов природы, экономики, войны ради будущих поколений.

Использованные источники:

1. Глобальное управление: Учеб. пособие/ Под ред. проф. А.И.Соловьева. –

М.: ИНФРА-М, 2013. – 252 с.

2. Костин А.И. Экополитология и глобалистика: Учебное пособие для студентов вузов/ А.И.Костин. – М.: Аспект Пресс, 2016. – С. 114 – 138.

3. Крапивенский С.Э. Социальная философия: Учебник для студентов вузов/ С.Э. Крапивенский. – М.: Владос, 2010. – С. 395 – 405.

УДК 332

Горячева И.А.

профессор

кафедра «Экономическая безопасность и управление инновациями»

Лукьянов Ю.В.

студент магистратуры

Саратовский государственный технический

университет имени Гагарина Ю.А.

Россия, г. Саратов

ЛОГИСТИЧЕСКИЙ ПОДХОД К РАЗВИТИЮ ИННОВАЦИОННОЙ СРЕДЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: статья посвящена применению логистического подхода в формировании благоприятной инновационной среды предприятия

Ключевые слова: инновационная среда, предприятие, модель, логистизация, инновационное развитие, точки кристаллизации инновационного развития

Goryacheva I.A.

Professor of the Department "Economic security and innovation management»

Saratov state technical University named after Gagarin Yu.A

Russia, Saratov

Lukyanov Yu.V.

master's student

Saratov state technical University named after Gagarin Yu.A

Russia, Saratov

LOGISTIC APPROACH TO THE DEVELOPMENT OF INNOVATIVE ENVIRONMENT OF THE ENTERPRISE

Abstract: the article is devoted to the use of logistics approach in the formation of a favorable innovation environment of the enterprise

Keywords: innovative environment, enterprise, model, logistics, innovative development, points of crystallization of innovative development

Процесс развития инновационной среды предприятия представляет собой комплексный процесс и требует участия и взаимодействия различных структурных подразделений и подсистем деятельности предприятия. Внутренняя инновационная среда предприятия и ее элементы должны быть сбалансированы и органично вписываться в организационно-экономическую

среду промышленного предприятия. Однако следует выделить ряд проблемных областей, препятствующих эффективному развитию инновационных процессов: отсутствие эффективного организационно-экономического механизма управления инновационной средой предприятия (внутренней); коммуникационные сбои и отсутствие необходимых связей между участниками инновационной деятельности; значительные временные и ресурсные затраты по управлению элементами инновационной среды предприятия; инерционность системы управления структурой и уровнем кадрового обеспечения; недостаток обеспеченности кадровыми ресурсами, обладающими соответствующими компетенциями и необходимость создания адекватного механизма управления кадровым потенциалом; сложность прогнозирования факторной среды, оказывающей влияние на результативность инновационной деятельности; необходимость своевременных изменений инновационной политики и формирования интеллектуального потенциала системы производства, распространения знаний и технологий [1, 2, 3, 4].

Таким образом, для решения указанных проблем необходимо создание эффективных механизмов управления и моделей развития инновационной среды предприятия, обеспечивающих достижение поставленных инновационных целей, оптимизацию инновационных процессов и реализацию инновационных проектов и программ инновационных преобразований на основе применения логистического подхода. Логистизация процессов развития инновационной среды предприятия призвана обеспечить наилучшие с учетом ситуационно-средового подхода конечные результаты инновационной деятельности и разработку оптимальной стратегии формирования инновационной среды, способствующей росту инновационного потенциала предприятия. Оценка структуры инновационной среды предприятия позволит, прежде всего, проанализировать способность предприятия к инновационному развитию, проконтролировать правильность выбранного направления развития с позиции достижения устойчивого финансового состояния предприятия в долгосрочной перспективе [2, 3].

При формировании моделей развития инновационной среды необходимо учитывать уровень инновационной активности предприятия, уровень активности инновационной стратегии и новые точки кристаллизации инновационного развития. Под такими точками будем понимать пространственно-временные области концентрации инновационных процессов, обеспечивающие ускоренное наращивание инновационного потенциала предприятия при концентрированном управленческом воздействии.

Для проведения оценочных процедур готовности предприятия к процессам развития можно использовать матрицу совмещенной оценки уровня активности инновационной стратегии и типа инновационной среды предприятия, что позволит разработать оптимальные стратегии и программы

развития инновационной среды по критерию минимизации временных и ресурсных затрат. В таблице 1 представлена матрица совмещенной оценки уровня активности инновационной стратегии (АИС) и типа состояния инновационной среды предприятия (0-0,1→угрожающее; 0,11-0,35→неудовлетворительное; 0,36 - 0,65 → удовлетворительное; 0,66-0,9 → хорошее; 0,91-1→ благоприятное [1]).

Выделяют пять уровней активности инновационной стратегии предприятия: S- стабильность – содержательной характеристикой данного уровня активности инновационной стратегии предприятия является ориентация на имеющийся опыт и установившиеся рынки освоенной продукции; R – реактивность - содержательной характеристикой данного уровня активности инновационной стратегии предприятия является ориентация на экспертные знания, расширение рынков сбыта и рост адаптации продукции к целевым сегментам рынка; А – предвидение - содержательной характеристикой данного уровня активности инновационной стратегии предприятия является ориентация на упреждение вероятностных событий, расширение объемов сбыта за счет смежных рынков, освоение смежных видов продукции, основанное на имеющейся технологии; Е - исследование - содержательной характеристикой данного уровня является ориентация на новые альтернативные возможности, расширение сбыта за счет новых рынков, разработку концепции новой продукции, внедрение новых технологических решений; С - творчество - содержательной характеристикой данного уровня является ориентация на креативный подход, поиск новых рынков сбыта, создание новых образцов продукции, создание новых технологий [2].

В таблице 1 сегменты матрицы совмещенной оценки в диапазоне 0 - 0,65 означают, что при таком сочетании уровня активности инновационной стратегии (S, R) и типа состояния инновационной среды предприятия реализация процессов инновационной деятельности имеет максимальные риски в силу неподготовленности среды и несоответствия уровня стратегии целевым установкам.

Таблица 1 – Матрица совмещенной оценки уровня активности инновационной стратегии и типа инновационной среды предприятия

Тип ИСПП	0-0,1	0,11-0,35	0,36-0,65	0,66-0,9	0,91-1
Уровень АИС					
S					
R					
A					
E					
C					

Сегменты матрицы 0,66-0,1 свидетельствуют, что при таком сочетании уровня активности инновационной стратегии (Е, С) и типа инновационной среды у предприятия имеется высокая вероятность достижения максимальных результатов от осуществления инновационной деятельности

при минимально возможных рисках.

Таким образом, использование логистического подхода к развитию инновационной среды промышленного предприятия позволит:

- снизить риски инновационной деятельности в результате внедрения комплексной оценки состояния инновационной среды и выбора оптимальной стратегии развития инновационной среды по критерию минимизации временных и ресурсных затрат;

- повысить конкурентоспособность и инвестиционную привлекательность предприятия, увеличить его инновационный потенциал и степень интеграции научной и производственной компонент;

- принимать обоснованные решения в сфере управления на стратегическом уровне;

- повысить эффективность использования имеющихся ресурсов предприятия и обеспечить формирование и развитие благоприятной инновационной среды предприятия с минимальной инновационной проницаемостью (влиянием внешних факторов).

Использованные источники:

1. Кобзева, А. Г. Исследование инновационной среды предприятий АПК / А. Г. Кобзева, В. П. Самарина, Н. Г. Силкина // *Фундаментальные исследования*. - 2018. - № 11. - С. 245-250.

2. Проектирование интегрированных производственно-корпоративных структур: эффективность, организация, управление / С. Н. Анисимов, А. А. Колобов, И. Н. Омельченко [и др.] ; под ред. А. А. Колобова, А. И. Орлова. - М. : Изд-во МГТУ им. Н.Э. Баумана, 2006. - 728 с.

3. Томилина, Я. В. Процесс формирования инновационной среды организации / Я. В. Томилина // *Фундаментальные исследования*. - 2014. - № 6-2. - С. 335-339.

4. Чистякова, Н.О. Анализ основных теоретических подходов к исследованию инновационной среды региона / Н. О. Чистякова // *Вестник науки Сибири Серия 7. Экономика и менеджмент*. - 2011. - № 1 (1). - С. 447-456.

*Гурова К.В.
студент*

*Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград*

СОВЕРШЕНИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СИЛУ ТЯЖЁЛЫХ ЖИЗНЕННЫХ ОБСТОЯТЕЛЬСТВ

Аннотация.

Статья посвящена изучению смыслового наполнения термина «тяжелая жизненная ситуация», исследованию ее влияния на формирование мотива к совершению преступления. Определена зависимость между степенью тяжести преступления и конкретной жизненной ситуацией преступника.

Ключевые слова: тяжелые жизненные обстоятельства, преступление, уголовное право, тяжесть преступления, механизм совершения преступления.

Gurova K.V.

*Student of Volgograd state University
Volgograd*

COMMISSION OF A CRIME DUE TO DIFFICULT LIFE CIRCUMSTANCES

Abstract.

The article is devoted to the study of the semantic content of term «difficult life situation », the research of its influence on the formation of the motive to commit the crime. Defined the dependence between the severity of the crime and offender's specific life situation.

Keywords: severe life circumstances, crime, criminal law, the severity of the crime, the mechanism of the crime.

До принятия лицом решения совершить преступление приводят определенные ситуации, которые лицо не в состоянии решить законным путем. Когда человек находится перед выбором варианта поведения в определенных обстоятельствах, она не всегда может правильно оценить масштабы проблемы, конфликта, спора и необразованность, неосведомленность или корысть может совершить противоправное деяние. Так, конкретная жизненная ситуация (тяжелая), в которой оказывается лицо, содержит элемент сложности решения для самого субъекта, что и может стимулировать его к совершению преступления. Необходимо отметить, что в науке уголовного права нет чёткого определения термина «тяжёлая жизненная ситуация», равно как и нет исчерпывающего перечня тяжёлых жизненных обстоятельств, стечение которых закреплено в п. «д» ст. 61 УК РФ

как обстоятельство, смягчающее наказание²⁰.

При анализе способов, орудий, времени, обстановки совершения преступления уместно установить, какие обстоятельства влияли на формирование такой жизненной ситуации преступника, когда на психологическом уровне он принял решение действовать противоправно. Важным этапом решения этого вопроса является выяснение аргумента, главной причины, порождающей у лица мотив удовлетворить потребность не законным способом, а решить сложившуюся ситуацию противоправным путем. Несомненно, лучше проблему предупредить, чем решать, поэтому важно определить, как в процессе совершения преступления отражаются конкретные жизненные обстоятельства, ведь обратив внимание на проблему или конфликт на этапе их возникновения - можно предотвратить преступном последствии их решения лицом.

Актуальность выбранной темы обусловлена ростом уровня преступности в Российской Федерации, доминированием преступлений корыстной направленности, увеличением количества тяжких преступлений, поэтому возникает необходимость поиска способов предотвращения совершению новых преступлений сквозь призму исследования первопричин, влияющих на принятие решения о выборе противоправного поведения в конкретной тяжелой жизненной ситуации и ее роль в механизме совершения преступления в целом.

Проблемам детерминации преступного поведения, мотивам к совершению преступления, включающего в себя, безусловно, аспект исследования тяжелой жизненной ситуации, уделяли внимание многие ученые. Однако не совсем подробно освещены вопросы определения зависимости последствий совершения отдельного преступления от конкретной жизненной ситуации человека. Поэтому эти аспекты стоит выяснить.

В криминологии жизненная ситуация определяется как сочетание (комплекс) обстоятельств жизни данного человека, которые непосредственно влияют на ее поведение в данный момент. Ту или иную ситуацию можно отличить от предыдущих состояний, выделить ее из потока жизненных событий по объективным (физическим или социальным) факторам, значимым для поведения²¹. Такая ситуация может спровоцировать совершение преступления, либо стать для него подходящим поводом.

Для того, чтобы тяжелая жизненная ситуация стала причиной совершения преступления, важна не только ситуация сама по себе, а скорее представление о ней определенного субъекта. Так, совершив преступление, ситуация может и не измениться, а проблема возникла лишь в сознании лица. Суть в том, что лицо имеет искаженный взгляд на сложившиеся

¹ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019) // Собрание законодательства РФ. – 1996. - N 25. ст. 2954.

² Бавсун М. В., Николаев К. Д., Мишкин В. Б. Смягчение наказания в уголовном праве : монография / М. В. Бавсун, . – М. : Юрлитинформ, 2015. – 192 с.

обстоятельства. Это могло быть обусловлено каким-то предыдущим собственным негативным опытом лица и теперь оно пытается не допустить повторения пройденного, при этом не понимая, что ситуации не тождественны. Еще одной из причин неправильного восприятия событий является влияние посторонних лиц, навязывание чужого мнения, страх оказаться «в проигрыше» не совершив преступление²². Такое лицо самостоятельно создает критическую обстановку, даже не разобравшись, существуют ли способы решения проблемы и проблема ли — это вообще. Потенциальный преступник в таком состоянии не может взвесить все риски совершенного деяния. В таком случае ситуация является явно преувеличенной, надуманной и лишь через страх того, что законным путем решить ее трудно, а получить благо непосильно, человек избирает более легкий вариант - преступный, реализация которого уже точно создает конфликты и негативные последствия как для преступника, так и для третьих лиц²³.

Совершение каждого отдельного преступления детерминируется с одной стороны, совокупностью внешних объективных обстоятельств, а с другой - личностными признаками отдельного человека, его потребностями, взглядами, интересами, привычками, целями, мотивами, отношением к различным социальным ценностям, которые, взаимодействуя с обстоятельствами объективной действительности, вызывают намерение и решимость совершить преступление. Иначе говоря, лицам, которые совершают преступные деяния, присущи определенные морально-психологические качества, которые лишь иногда существенно отличаются от моральных качеств законопослушных граждан. Доминирующим в криминологических взглядах выступает понимание механизма мотивации преступного поведения как процесса формирования и реализации побуждений к деятельности, то есть речь идет о внутренней детерминации²⁴.

Конкретная тяжелая жизненная ситуация может возникать из жизненной позиции личности. Если обычно к совершению преступления приводит конфликт, случай, безвыходность, импульсивность, то это обусловленными конкретными событиями, затронувшими такого лица и имеющими временные, пространственные рамки. Но если индивид постоянно находится в таком состоянии, у него нет дифференциации между этапами жизни и, если ситуация критическая, при этом изменять к лучшему он ничего не желает, можем говорить о своеобразный стиль жизни, который сам по себе может привести к преступному удовлетворение потребностей личности как способа быстрого достижения цели. Так, можно предположить, что тяжелая жизненная ситуация, оказавшись в которой лицо принимает решение

²² Игнатенко М. А. Стечение тяжёлых жизненных обстоятельств как смягчающее обстоятельство и его влияние на квалификацию преступления // Вестник магистратуры. — 2016. — № 9. — С. 146.

²³ Мишкин В.Б. Смягчение наказания в уголовном праве : дис. ... канд. юрид. наук. — Омск, 2013. — 23 с.

²⁴ Воронин В. Н. Судебная практика применения смягчающих обстоятельств, относящихся к личности виновного // Уголовный процесс. — 2016. — № 8. — С. 63–71

совершить преступление, имеет якобы накопительный характер.

Именно тогда, когда у человека возникает уверенность в том, что преступление приносит ему больше пользы, чем обычная деятельность, происходит формирование психологической установки «преступление = благо» и все последующие ситуации, в которых окажется лицо, будут иметь только такие варианты развития. На подсознательном уровне лицо знает, что предыдущая преступная деятельность имела для него результативное следствие, поэтому не видит смысла искать другой способ удовлетворения своей потребности.

Использованные источники:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019) // Собрание законодательства РФ. – 1996. - N 25. ст. 2954.
2. Бавсун М. В., Николаев К. Д., Мишкин В. Б. Смягчение наказания в уголовном праве : монография / М. В. Бавсун,. – М. : Юрлитинформ, 2015. – 192 с.
3. Воронин В. Н. Судебная практика применения смягчающих обстоятельств, относящихся к личности виновного // Уголовный процесс. – 2016. – № 8. – С. 63–71.
4. Игнатенко М. А. Стечение тяжёлых жизненных обстоятельств как смягчающее обстоятельство и его влияние на квалификацию преступления // Вестник магистратуры. — 2016. — № 9. — С. 146.
5. Мишкин В.Б. Смягчение наказания в уголовном праве : дис. ... канд. юрид. наук. – Омск, 2013. – 23 с.

УДК 699.82

*Забоев И.А.
студент 3 курса
факультет «Строительство уникальных зданий и сооружений»
Тюменский индустриальный университет
Россия, г. Тюмень*

СИП-ПАНЕЛИ КАК МАТЕРИАЛ МАЛОЭТАЖНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА

Аннотация:

В статье рассматриваются преимущества СИП-панелей. Приведен анализ материала утвержденных панелей и различных модификаций. Описана механическая работа СИП-панелей.

Ключевые слова: СИП-панели, механические свойства, теплоизоляционные свойства, воздухопроницаемость, ОСБ плиты, пенополистирол.

*Zaboev I.A.
Student
3 course, faculty "Construction of unique buildings and structures"
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen*

SIP-PANELS AS A MATERIAL OF LOW-RISE CONSTRUCTION

Annotation:

The article offers the advantages of SIP panels. An analysis of the material approved panels and various modifications. Mechanical work of SIP-panels is described.

Keywords: SIP-panels, mechanical properties, thermal insulation properties, airtightness, OSB slabs, polystyrene foam.

Введение

СИП-панели преодолели множество преград от начала их создания до массового производства. Из-за своих отличий от традиционных строительных материалов, они столкнулись с сопротивлением со стороны архитекторов, строителей и покупателей домов.

Рабочие специально затягивали сроки строительства, так как боялись, что останутся без работы из-за простоты монтажа данной технологии. Покупателей пугало отсутствие испытаний данного материала и проверки его временем.

Однако после массовых промышленных испытаний, СИП-панели были признаны всеми СНиП по модульному строительству. За этим последовала и общественная вера в СИП-панели, как в строительный материал. Проблемы с окружающей средой, заставили задуматься об экологически чистом материале. Это тоже сыграло в пользу панелей СИП.

В итоге СИП-панели преодолели трудности с внедрением в

производство и заняли достаточно большой процент на строительном рынке.

Основная часть

Структурные изолированные панели (СИП) – это многослойная строительная единица, состоящая из материала сердцевины низкой плотности, связанного и неотъемлемо применимого с относительно тонким облицовочным слоем из материала высокой плотности.

Существуют разнообразные модификации СИП. В качестве облицовочного слоя используют алюминий, листовое железо, цементные плиты, армированный волокнами пластик. Но ни одна технология не входит в установленный перечень строительных панелей.

В качестве изолирующего слоя также используют различные материалы, такие как: минеральная вата, пенополистирол, стекловолокно, пенополиуретан. У каждого утеплителя есть свои недостатки. Минеральная вата теряет качества при намокании и имеет высокий уровень пыления, пенополистирол подвержен воздействию грызунов и насекомых, стекловолокно имеет слабую устойчивость к нагреву, а пенополиуретан имеет небольшую долговечность.

Всё же самым популярным составом СИП-панелей является облицовочный материал из ОСП и изолирующий из пенополистирола. Этот состав имеет ряд преимуществ.

Долговечность полистирола достигает 60 лет. Он придаёт панелям устойчивость к грибкам и паразитам.

Ориентированно-стружечная плита (ОСП) является прочным строительным материалом, которая постепенно вытесняет традиционные ДМП плиты, за счёт своей прочности и эластичности. ОСП прошел ряд жестких испытаний и показал свою пригодность для его использования в качестве несущего материала.

Преимущества СИП

СИП-панели могут заместить целый комплекс компонентов. Это уже готовая конструкция, которая производится на заводе и при доставке может сразу быть использована для строительства, без дополнительной подготовки. Более того, на заводе могут сделать предварительные отверстия под дверные и оконные проёмы, благодаря чему процесс монтажа становится похож на сборку «конструктора».

СИП обладает высокими изолирующими свойствами. Низкая теплопроводность и практически полная воздухопроницаемость обеспечивает сильную экономию на отоплении. Данное качество особенно актуально в условиях сурового Российского климата и роста цен на нагревательное топливо.

Дома из СИП-панелей характеризуются быстротой и простотой монтажа. Не требуется высокая квалификация рабочих. Быстро возведенное закрытое помещение, позволяет другим подрядчикам приступить к своей работе в короткие сроки.

Строительство из данных панелей является гигиеничным и наносит

минимальный ущерб окружающей среде. Однако нужно внимательно относиться к выбору материала составляющих СИП. Некачественный пенополистирол выделяет радон и вредные химические соединения. А некачественные плиты ОСП могут выделять свободный фармольдегид.

СИП-панели достаточно лёгкий материал. Отсюда можно сделать вывод, что зданиям из таких панелей не нужен мощный и дорогостоящий фундамент.

Механические свойства СИП-панелей

Работа СИП похожа на работу двутавровой балки. Изолирующий слой работает как стенка двутавра, а облицовочные прочные слои аналогично фланцам балки.

Трёхслойная структура панелей обеспечивает их высокую прочность на изгиб, чем толще слой утеплителя, тем она выше. При поперечном изгибе один наружный слой работает на сжатие, а другой на растяжение. Прочность данной системы превышает прочность её компонентов.

Благодаря тому, что все элементы СИП-панели хорошо работают на растяжение, система имеет высокую гибкость. За счёт этого свойства дома из СИП-панелей выдерживают большую ветровую нагрузку и даже замлетресения.

Вывод

Таким образом, СИП-панели являются современным строительным материалом, имеющим ряд преимуществ для строительства малоэтажных зданий. Оно позволяет существенно экономить на теплопотерях и на возведении здания.

Однако следует учитывать все нюансы строительства с помощью данной технологии. Необходимо тщательно выбирать материалы и качество панелей и изучать репутацию производителя. Высокая воздухопроницаемость вызывает необходимость в хорошей системе вентиляции.

Использованные источники:

1. Жарова Е.А. Краткий обзор современных технологий малоэтажного жилищного строительства // Молодежь, наука, технологии: идеи и перспективы (МНТ-2015). Материалы II Международной научной конференции студентов и молодых ученых [Электрон. текстовые дан.]. - Томск: Изд-во Том. гос. архит.- строит, ун-та, 2015. - С. 49-52.
2. Теличенко, В. И, Терентьев, О.М, Лapidус, А. А. Технология возведения зданий и сооружений – Высшая школа, 2004. - 225 с.
3. Особенности домов из СИП-панелей / Сайт компании СимСипСтрой. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://simsipstroy.com.ua/sip-technology.html> (дата обращения: 24.01.2019).
4. ПРОИЗВОДСТВО SIP-ПАНЕЛЕЙ: технологии, материалы, стандарты / Новые химические технологии - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://bio.spbu.ru/science/scienceinfo/el_resource.php (дата обращения: 22.01.2019).

УДК 699.82

*Забоев И.А.
студент 3 курса
факультет «Строительство уникальных зданий и сооружений»
Тюменский индустриальный университет
Россия, г. Тюмень*

ВОДОПОНИЖЕНИЕ ПРИ ПОМОЩИ ИГЛОФИЛЬТРОВЫХ УСТАНОВОК

Аннотация:

В статье рассматриваются преимущества водопонижение при помощи иглофильтровых установок. Описаны факторы влияющие на способ водопонижения.

Ключевые слова: водопонижение, иглофильтровые установки, эжектор, электроосмос.

*Zaboev I.A.
Student
3 course, faculty "Construction of unique buildings and structures"
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen*

WATER LOWERING WITH NEEDLE FILTERS

Annotation:

The article provides the benefits of water lowering with the help of needle filters. The factors affecting the method of water decrease are described.

Keywords: dewatering, needle filter, ejector, electroosmosis.

Введение

На территории России множество работ ведется в условиях высокого уровня грунтовых вод. Многие сооружения и части зданий, такие как: подвалы, тоннели, глубокие фундаменты, различные подземные коммуникации при этом устанавливаются ниже уровня грунтовых вод. Часто применение открытого водоотлива является затруднительным, так как приводит к оплыванию откосов котлованов и траншей, развитию суффозионных явлений и размоканию грунтов оснований сооружений. Во избежание этих явлений проводятся специальные мероприятия по борьбе с подземными водами, наиболее эффективным из которых является искусственное понижение уровня подземных вод, осуществляемое тем или иным способом в период строительства.

Строительное водопонижение — это комплекс мероприятий, обеспечивающих понижение уровня грунтовых вод и поддержание пониженного уровня грунтовых вод на время, необходимое для проведения работ по разработке котлованов.

Основная часть

При устройстве траншей и котлованов более совершенным методом борьбы с подземными водами является искусственное водопонижение с помощью иглофильтровых установок, у которых вертикальные фильтры погружаются в грунт без предварительного бурения скважин. Всасывающий коллектор иглофильтровой установки прокладывается на поверхности земли и присоединяется к горизонтальному центробежному вакуум-насосу, посредством которого вода и воздух отсасываются из иглофильтров. Последние состоят из фильтрующего звена, наконечника с шаровым клапаном и надфильтровых труб.

Иглофильтровые установки имеют следующие преимущества:

- Отсутствие в результате воздействия вымывания почвы за счёт естественного движения грунтовых вод. От этого зависит надежность и устойчивость будущей конструкции.
- От установок нет сильного шума. Благодаря этому их можно использовать в любое время.
- Не имеют громоздкого и сложного оборудования, в следствии чего легко монтируются.
- Иглофильтры обеспечивают высокую оперативность проведения работ.
- Также они характеризуются сравнительно невысокой стоимостью водопонижения.
- Простота конструкции обеспечивает её надежность и легкость ремонта.

Существует несколько вариантов водопонижительных систем: лёгкие иглофильтровые установки (ЛИУ), вакуумное водопонижение, эжекторные иглофильтры, электроосмотическое водопонижение.

Выбор системы происходит исходя из габаритов котлована и геологических условий. Так, при глубине котлована 2-4 метра наиболее экономически эффективным является применение лёгких иглофильтровых установок, при большей глубине (4-10 м) – эжекторных иглофильтров, глубже десяти метров рациональнее использовать вакуумное водопонижение.

Геологические условия также оказывают сильное влияние на выбор водопонижительной установки. ЛИУ возможно применять только при относительно большом коэффициенте фильтрации от 1 до 50 м/сут. При меньших значения коэффициента фильтрации применяются эжекторные иглофильтры (от 0.1 до 10 м/сут), вакуумное (от 0.1 до 2 м/сут) и электроосмотическое водопонижение (от 0.01 до 0.5 м/сут).

Существенную роль при выборе способа водопонижения играют также сроки строительства, обусловленные графиком производства и типов работ в котловане. При выборе способа водопонижения должны исходить из технико-экономического сравнения тех способов, которые удовлетворяют необходимым величинам понижения в проектные сроки.

Основным и общим показателем при различных способах являются суммарные затраты на единицу высоты понижения уровня грунтовых вод в центре котлована или линейной выработки после снижения уровня грунтовых вод до проектной отметки.

В технико-экономических показателях для сопоставления способов следует учесть данные изменения технологии строительных работ из-за применения того или иного способа водопонижения, а также местные специфические условия, наличие оборудования, возможности буровых и монтажных работ, климатические условия, возможности электро- и водоснабжения, и т. п.

Вывод:

Таким образом, водопонижение при помощи иглофильтровых установок имеет ряд преимуществ. Однако для правильного выбора способа водопонижения нужно детально изучить геологические условия территории, на которой будет происходить водопонижение, технологию строительства будущего объекта и посчитать какой способ оправдывает себя экономически.

Использованные источники:

1. Арутюнян, Р.Н. Вакуумное водопонижение в практике строительства / Р.Н. Арутюнян – М.: Стройиздат, 1990. – 184с.
2. Бозылев, В.В. Методические указания к практическому занятию № 5 «Расчёт параметров понижения уровня грунтовых вод. Выбор комплекта оборудования водопонизительной установки» по дисциплине «Технология строительного производства» для студентов специальности 1-70 02 01 «Промышленное и гражданское строительство» / В.В. Бозылев, В.П.Лукашевич, Н.Л.Шпилевская. – Новополоцк, 2013. – 58с.
3. Болотских, Н.С. Универсальная установка локального вакуумного водопонижения ПУВВ-5МЕА с автоматизированной системой управления / Н.С. Болотских, Б.С. Сорокин // Механизация строительства. – 2013 - №10 – С.3-6.
4. Водопонижение в строительстве / А.В. Емельянов [и др.]; под ред. И.К. Станченко – М.: Стройиздат, 1971. – 183с.

*Залигаилева М.М.
студент магистратуры
факультет Математики и информационных технологий
Северо-осетинский государственный университет им. Хетагурова
Россия, г. Владикавказ*

**ИНТЕГРАЦИЯ И ОБМЕН БИЗНЕС ДАННЫМИ С
ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СИСТЕМ ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ
КЛАССА В2В.**

Аннотация: в данной статье рассматриваются основные виды организации электронной коммерции класса В2В, их возможности и задачи.

Ключевые слова: электронная коммерция класса, класс В2В, Интернет.

*Zaligaileva M.M.
Master student in the Faculty of Mathematics and information
technology, North Ossetian State University
Khetagurov, Russia, Vladikavkaz*

**INTEGRATION AND SHARING BUSINESS DATA USING THE B2B
CLASS ELECTRONIC COMMERCE SYSTEMS.**

Annotation: this article discusses the main types of organization of e-commerce class B2B, their capabilities and objectives.

Keywords: e-commerce class, class B2B, Internet.

Под понятием электронная коммерция класса В2В понимается обширная сфера услуг в режиме онлайн, в которых участвуют не частные лица, а компании и предприятия. Таким образом, в данной сфере услуг реализуются продажи товаров и услуг между компаниями.

В корпоративной среде происходит товарно-денежный оборот, который не выходит на потребительский рынок. Особенность сектора В2В электронной коммерции состоит в том, что он в большей степени соответствует нуждам конкретных предприятий и таким образом, не зависит от потребительского интереса.

В2В (business to business) - форма взаимодействия и построения интернет-бизнеса, при которой сторонами выступают предприятия.

Формой взаимодействия и построения бизнеса модели В2В, являются транзакции, проводимые в сети Интернет. Компании формируют запросы на коммерческое предложение, в ответ на них другие компании подготавливают котировки (цены и курс) на запрашиваемые товары или услуги. Далее в режиме онлайн формируется контракт, оплачиваются счета и публикуются документы. Данный вид деятельности в Интернете считается наиболее перспективным и удобным для ведения бизнеса в России, так как он позволяет в короткие сроки найти и купить необходимые товары или услуги для предприятия в широком ассортименте внутри страны, избежать поиска и формирования сделки за рубежом.

Системы электронной коммерции класса В2В делятся на 2 обширных вида: открытые и закрытые. Отличительная особенность открытой системы онлайн-коммерции состоит в том, что её предложения могут видеть все интернет пользователи. Закрытая система ориентируется только на определённые компании и группы и реализует только определенные технологические функции.

Разделив сайты В2В рынка по функциональным возможностям, выделяются также следующие группы:

- Аукционы. Такая форма обмена бизнес данными при помощи электронной коммерции класса В2В подобна формату реального или виртуального аукциона формата В2С (Business for Consumer – бизнес для потребителей). Отличительная особенность аукционов В2В рынка в том, что продаёт товарные излишки.
- Каталоги. Это наиболее типичный формат продаж для системы электронной коммерции класса В2В. Здесь покупатель может найти нужный товар с фиксированной ценой.
- Электронные сообщества. Совершение бизнес транзакций – не единственная операция, необходимая для успешного ведения своего дела предприятию. Для интеграции бизнес данных, проведения исследования и обмена идеями и интересами существуют электронные сообщества. Интернет площадки такого рода – удобны и доступны для коллаборации усилий и интересов.
- Электронные биржи. В отличие от интернет каталогов - более сложны в процессе формирования транзакции. Технологически они соответствуют реальным биржам. То есть, при их помощи реализуются сделки с ценными бумагами и другими активами дистанционно. На электронных биржах в частности можно приобрести товары широкого потребления в оптовом количестве.

Определение «электронная коммерция В2В рынка» включает в себя не только интернет системы, но и магазины, основанные на других коммуникационных средах, например, таких, которые инициируют продажи при помощи WWW, но при этом для интеграции бизнес данными используют факс, телефон и пр. средства связи. Тем не менее, такие системы лишь частично относят к классу электронной коммерции.

Таким образом, можно выделить основную задачу систем электронной коммерции класса В2В – повышение эффективности работы предприятия за счёт снижения затрат на организацию реальных торговых площадок и увеличения продаж при помощи специализированных интернет площадок. Благодаря грамотной организации продажи класса В2В в сети Интернет увеличивается география продаж товаров и услуг предприятия до мировых масштабов.

Немаловажными задачами систем онлайн-коммерции класса В2В также является обеспечение быстрой и удобной организации взаимобмена

между предприятиями данными, опытом, совместными идеями, обеспечение дистанционно совместного ведения бизнеса.

Использованные источники:

1. Электронный источник
https://studme.org/84249/ekonomika/kategorii_elektronnoy_kommertsii_elektronnye_torgovye_ploschadki
2. Дик В. В., Лужецкий М.Г., Родионов А. Э. «Электронная коммерция». Москва, 2005 г.

УДК 338.2

Zenchyk A.S.

студент магистратуры

Академия управления при Президенте Республики Беларусь

Республика Беларусь, г. Минск

**ОТКРЫТЫЕ ИННОВАЦИИ КАК ЭФФЕКТИВНАЯ МОДЕЛЬ
УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИЯМИ**

Аннотация: В статье рассмотрена модель управления, основанная на концепции открытых инноваций Генри Чесбро, которые предполагают более гибкую политику в отношении НИОКР.

Ключевые слова: открытые инновации, модель управления, предприятие, эффективность.

Zenchyk A.S.

Master student

The Academy of Public Administration under the aegis of the President of

the Republic of Belarus

the Republic of Belarus, Minsk

**OPEN INNOVATION AS AN EFFECTIVE MODEL OF
INNOVATION MANAGEMENT**

Abstract: The article describes a management model based on the concept of open innovation by Henry Chesbrough, which implies more flexible research and development policy.

Keywords: open innovation, management model, organization, efficiency.

В настоящее время широко распространено мнение о том, что управление инновациями является ключевой задачей для будущего успеха предприятия и национальной экономики в целом. Это обусловлено тем, что инновации являются ключевым фактором для обеспечения эффективного функционирования предприятия – поддержания высокой прибыльности, повышения качества выпускаемой продукции, снижения затрат, а также повышения конкурентоспособности продукции.

В условиях развития глобализации, экономической интеграции и интернационализации хозяйственной деятельности использование закрытых инновационных стратегий для предприятий становится менее эффективным,

поскольку организации стремятся к сотрудничеству с внешними партнерами и установлению межорганизационных отношений.

На смену модели закрытых инноваций приходит концептуализированная Генри Чесбро в 2003 году модель открытых инноваций. Смещение деятельности организаций в пользу открытых инноваций обусловлено следующими причинами:

1) сложность контроля своих собственных идей и ноу-хау из-за роста мобильности работников умственного труда;

2) растущее значение кластеров и горизонтальных деловых связей между компаниями;

3) активно работающие механизмы венчурного инвестирования и создания старт-ап компаний;

4) процесс глобализации в мировой экономике;

5) широкое распространение и доступность информационно-коммуникационных каналов;

6) развитый рынок интеллектуальной собственности [1, с. 27].

В настоящее время данная модель вызывает энтузиазм как в академическом мире, так и в экономическом окружении, а открытые инновации становятся основным предметом интереса для многих предприятий. Это обусловлено тем, что модели открытых инноваций позволяют организациям добиться большей отдачи от своей инновационной деятельности и использования собственных объектов интеллектуальной собственности.

В модели открытых инноваций подчеркивается, что целенаправленное управление входящими и исходящими потоками знаний позволяет ускорить внутрикорпоративные инновации и расширить рынки для внешнего использования инноваций. Компании должны использовать как внутренние, так и внешние источники инноваций и пути выхода на рынок.

Также открытые инновации можно определить как основу, охватывающую создание и использование объектов интеллектуальной собственности на уровне фирм. Модели открытых инноваций подчеркивают важность использования широкого спектра источников знаний для инновационной деятельности организации, включая клиентов, конкурентов, научные институты и организации, занятые в иных отраслях.

Таким образом, открытые инновации характеризуются проницаемыми границами предприятия (рисунок 1).

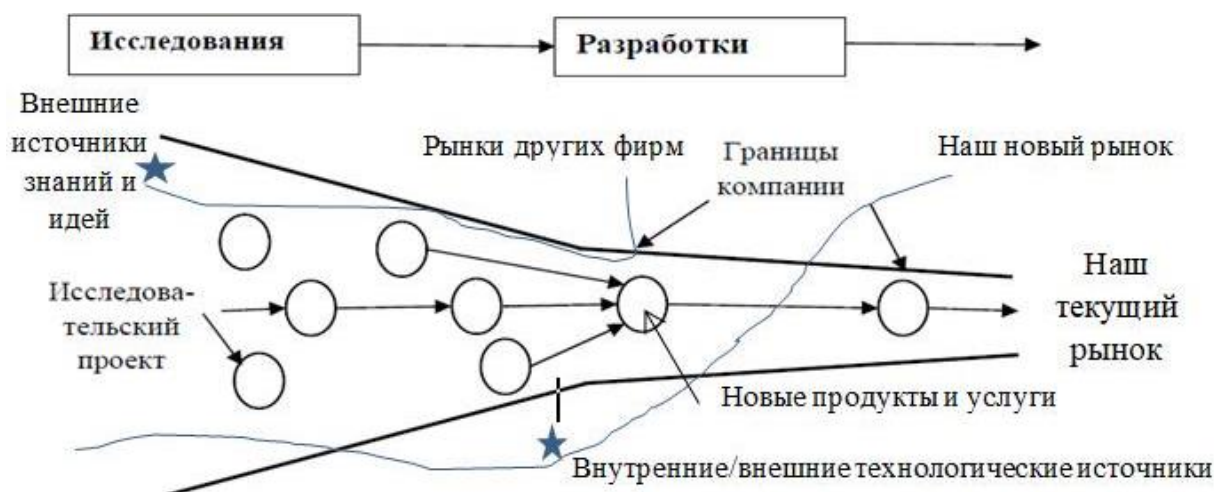


Рисунок 1 – Модель открытых инноваций

К основным преимуществам использования модели открытых инноваций можно отнести следующие:

- снижение затрат на проведение НИОКР;
- повышение точности маркетинговых исследований за счет более тесного взаимодействия с покупателями в процессе разработки;
- синергетический эффект за счет взаимодействия внутренних и внешних инноваций.

При рассмотрении модели открытых инноваций также важно определить задачи, которые возникают у предприятий, применяющих концепции открытых инноваций: поиск креативных способов использования внутренних инноваций, включение внешних инноваций во внутреннее развитие предприятия и мотивация посторонних лиц для обеспечения постоянного потока внешних инноваций.

Также важно отметить, что при использовании концепции открытых инноваций предприятие может столкнуться с рядом проблем и угроз:

- конфиденциальная информация организации может быть раскрыта;
- процесс управления инновационной деятельностью и объектами интеллектуальной собственности становится сложнее;
- возникает необходимость изменения собственной инновационной стратегии организации в целях выполнения совместных задач.

Таким образом, модель открытых инноваций позволяет установить связи между внутренними и внешними инновациями, создать систему рационального распределения ресурсов и построить эффективную сеть взаимодействия с внешними партнерами, объединив это все в единую систему, и обеспечить максимизацию эффективности функционирования созданной системы.

Использованные источники:

1. Монастырный, Е.А., Грик, Я.Н. Открытые инновации как механизм управления инновационным развитием экономики России / Е.А. Монастырный, Я.Н. Грик // Инновации. – 2010. – №7(141). – С. 25 – 29.

*Ильинский А.А., д.э.н.
профессор*

*Афанасьев М.В., д.э.н.
профессор*

Леонова Е.В.

студент магистратуры

Высшая школа управления и бизнеса СПбПУ

Российская Федерация, г. Санкт-Петербург

**ИННОВАЦИОННЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ И НАПРАВЛЕНИЯ
ЦИФРОВИЗАЦИЯ НЕФТЕГАЗОВОГО КОМПЛЕКСА**

Аннотация: Рассмотрены предпосылки проблемы цифровизации в системе инновационного менеджмента нефтегазового комплекса. Определены приоритеты цифровизации для основных бизнес-процессов комплекса.

Ключевые слова: нефтегазовый комплекс, инновационный менеджмент, технологии цифровизации.

Ilnskiy A.A.

Doctor of economics, Professor

Higher school of business management SPbPU

Afanasiev M.V.

Doctor of economics, Professor

Higher school of business management SPbPU

Leonova E.V.

Postgraduate

Higher school of business management SPbPU

**INNOVATIVE MANAGEMENT AND DIGITALIZATION OF THE
OIL AND GAS INDUSTRY**

Abstract: the prerequisites of the problem of digitalization in the system of innovative management of the oil and gas complex are considered. The priorities of digitalization for the main business processes of the complex are determined.

Key words: oil and gas complex, innovation management, digitalization technologies.

Современный нефтегазовый комплекс (НГК) Российской Федерации является важнейшим сектором национальной экономики, формируя более трети ВВП и 40% доходов консолидированного бюджета страны. Эффективное развитие НГК в условиях высокой волатильности цен на углеводородное сырье, естественного истощения недр и как следствие качества промышленных запасов, вовлекаемых в освоение требует развития современных методов инновационного менеджмента на всех этапах промышленного освоения ресурсов включая подготовку запасов месторождений, организации эффективной добычи нефти и газа,

транспортировки и переработки УВС [1].

Современные цифровые технологии играют в процессах модернизации и развития НГК ключевую роль. применение современных информационных технологий в традиционных системах управления позволит получить эффективный синергетический эффект и вывести нефтегазовую промышленность на новый технологический и экономический уровень. Активное внедрение цифровые технологии, является важной предпосылкой получения конкурентных преимущества на рынке УВС. Говоря о российском нефтяном рынке нельзя не отметить значительный прогресс российских нефтяников в овладении новыми цифровыми технологиями и их использовании в различных сферах профессиональной деятельности.

Информационные технологии позволяют, с одной стороны, получать обобщенную аналитическую информацию и заготавливать типовые алгоритмы реагирования на стандартные ситуации, с другой стороны, обеспечивать индивидуальный подход в каждом конкретном случае. Например, на АЗС цифровые технологии дают возможность узнавать постоянного посетителя «в лицо» и обсуживать в полном соответствии с его личными предпочтениями. Существующие smart-технологии позволяют автоматизировать множество процессов, что обеспечит более качественное и быстрое функционирование различных систем [2]. Ниже рассмотрим ключевые направления применения «умных» технологий в нефтегазовой индустрии.

1. Управление производственными процессами

Оптимизация системы управления производственными процессами при помощи цифровых технологий возможна за счет объединения в сети оборудования и производственных цехов, источников данных и физических объектов. можно выделить пять наиболее перспективных областей для компрессии процессов, включая следующее:

а) Оптимизация системы управления производственными процессами. Оптимизация производственных процессов возможна при относительно небольших затратах за счет объединения в сети оборудования и производственных цехов, источников данных и физических объектов. Это способствует принятию грамотных решений на основании аналитической информации в режиме реального времени.

б) Профилактическое техническое обслуживание и ремонт. Проведение в авральном режиме ремонта уже отказавшего оборудования сопряжено с перерасходом средств, избыточными запасами и неоптимальной загрузкой ремонтного персонала. Современные системы мониторинга запасов и мобильные приложения по диагностике оборудования позволяют оптимизировать графики планово-предупредительных работ с целью обеспечения бесперебойной деятельности предприятия и минимизации затрат на ремонт.

в) Бизнес-процессы вспомогательных подразделений. Многочисленные операции, выполняемые вручную на основе бумажного документооборота,

зачастую приводят к ошибкам и дополнительным операционным затратам (до 7-15%). С помощью цифровых решений можно автоматизировать процессы выставления и оплаты счетов за счет интеграции финансовых систем с мобильными приложениями, облачными и интеграционными решениями. Анализ работы вспомогательных подразделений и расходов предприятия в режиме реального времени позволяет повысить точность и оперативность расчетов и в результате выявить скрытые резервы в области минимизации оборотного капитала.

г) Интегрированное планирование и реализация. Директора компаний, управляющие активами, и руководители работ на буровых площадках зачастую не имеют полного представления о текущей ситуации. При низком уровне взаимодействия в ходе согласования и интеграции изменений сложно обеспечить единое видение всех процессов, целей и задач.

За счет интеграции всех вышеперечисленных ключевых элементов в облаке становится возможным скоординировать всю работу в рамках одного бизнес-процесса, что поможет добиться эффективного финансового результата в конечном счете за счет оптимизации всех звеньев одной цепи и получения аналитической информации в режиме реального времени, а также принятия грамотных решений на основании полученных данных.

2. Цифровизация добычи

В мировой нефтегазовой индустрии применение инноваций — не просто дань новым тенденциям и веяниям, а вопрос выживания. Снижение цен на нефть, начавшееся в середине 2014 года, заставило игроков — в том числе и компании, занимающиеся разведкой и добычей, — искать новые способы возврата к рентабельности. Цифровые решения стали играть гораздо более значимую роль в ответах на эти вызовы. После того как компании прошли первые два цикла сокращения затрат, выход на еще более высокие показатели эффективности требует более глубокой перестройки операционной модели и изменения философии управления [3].

В сегодняшних непростых экономических и политических условиях потребности нефтяных компаний и поставщиков заключаются в поиске новых коммерческих отношений на базе современных цифровых технологий. Как следствие, разведочные и добывающие компании начинают запускать новые проекты по внедрению инновационных технологических решений. Первые «интеллектуальные» месторождения с внедрением датчиков в скважинах, а также обработкой и анализом больших массивов информации были запущены в России еще 10 лет назад. На сегодняшний день, применение цифровых технологий в области нефтедобычи эффективно для двух ключевых задач: для оптимизации добычи и снижения количества отказов оборудования.

Цифровые решения в области разведки и добычи внедряются в России уже давно: первые «интеллектуальные» месторождения (с внедрением датчиков в скважинах, обработкой и анализом больших массивов информации и так далее) были запущены еще около 10 лет назад. В России, где в настоящий момент реализуется не так много крупных проектов,

компании стараются использовать цифровые технологии, как правило, для решения двух ключевых задач: во-первых, для оптимизации добычи (прежде всего, повышения нефтеотдачи), во-вторых, для снижения количества отказов оборудования и, как следствие, затрат на эксплуатацию, используя такие инструменты, как управление большими данными и прогнозная аналитика.

3. Транспорт, логистика, управление складами

Для того чтобы обеспечить максимальную производительность предприятия, необходимо обеспечить эффективный мониторинг маршрутов и состояния транспорта, работоспособности оборудования и складских остатков, а также взаимосвязь между данными системами. Внедрение цифровых технологий в рамках всей цепочки поставок способствует упрощению и синхронизации процессов, а также позволяет учесть все исходные обстоятельства при принятии решений. Для обеспечения максимальной производительности предприятия большое значение имеет мониторинг маршрутов и состояния транспорта, работоспособности оборудования и складских остатков, необходимых для обслуживания наиболее важных активов, а также взаимосвязь этих систем с учетными и вспомогательными системами. Отсутствие надлежащего контроля ведет к нарушению сроков поставки, низкой загрузке и неудовлетворительному качеству транспортных и складских услуг внутри предприятия, к высокой стоимости эксплуатации и обслуживания.

4. Автоматизация переработки

Получающие распространение и в России системы расширенного управления процессами (APC — Advance Process Control) позволяют строго придерживаться установленного режима и заданных целевых функций, быстро и эффективно реагировать на любые отклонения от нормы. Использование поточных анализаторов дает возможность контролировать характеристики сырья и продукции в реальном времени. Смежные установки объединяются в комплексы, что позволяет синхронизировать технологические процессы, управлять ими из единого центра. Применение передовых аналитических методов в процессах переработки нефти приносит значительные экономические выгоды.

Одним из лидеров внедрения информационных технологий и автоматизации процессов нефтепереработки в России является компания «Газпром нефть». В частности, на НПЗ компании активно используются виртуальные анализаторы качества — математические модели, позволяющие прогнозировать качественные показатели без их фактического замера, на основании ранее выполненных лабораторных тестов. Качественно новым уровнем автоматизации станет переход на централизованное управление производством. Пионерные проекты ЦУП реализуются на Омском и Московском НПЗ. В сбытовом сегменте применение цифровых решений дает возможность повысить конкурентоспособность и эффективность за счет эффективного реагирования на ситуацию, объективному отражению которой

способствуют мониторинг и комплексный анализ массива данных, поступающих от каждого элемента системы — вплоть до каждой бензоколонки.

Таким образом, справедливо сделать вывод о том, что российская нефтегазовая индустрия находится в авангарде цифровой трансформации, которая начинается с понимания возможностей цифровых технологий и оценки рисков. Цифровая трансформация в нефтегазовой индустрии – новый этап, успешное освоение которого предопределяет успех на нефтяном рынке и конкурентоспособность отдельных компаний.

Использованные источники:

1. Богатенко Ю.Г., Пономарева И.А., Еремин Н.А. Применение информационных технологий для экономической оценки инвестиционных проектов.// М.: МАКС Пресс, 2016. – 148 с.
2. Еремин Н.А., Еремин Ан.Н., Еремин Ал.Н. М П Н/ М У Н – современное состояние и тренды развития// Нефть. Газ. Новации, 2016, №4, с. 64-69.
3. Официальный сайт британской аудиторско-консалтинговой компании EY (входящей в Big4 аудиторских компаний) <https://www.ey.com/ru/ru/home>

*Каирбеков И.
студент 4к. 1гр.
факультет «Бухучет и аудит»
научный руководитель: Ибрагимова А.Х., к.э.н.
доцент
кафедра «Бухучет-1»
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный
университет народного хозяйства»
Россия, г. Махачкала*

ДОКУМЕНТАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ПРОВЕДЕНИЯ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ КАК МЕТОДА ФАКТИЧЕСКОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация. В статье проведен анализ нормативной базы проведения инвентаризации на предприятиях, обозначена актуальность ее проведения. Отмечены этапы и наиболее важные моменты, на что следует обратить внимание в процессе инвентаризации.

Ключевые слова: инвентаризация; материально ответственное лицо; объекты учета; бухгалтерский учет; бухгалтерская отчетность; унифицированные документы.

*Kairbekov I.
St-t of the faculty "accounting and audit" 4K. 1gr.
Ibragimova A.Kh.
associate Professor of Department "accounting-1"
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"
Russian Federation, Makhachkala*

DOCUMENTARY BASIS OF INVENTORY AS A METHOD OF ACTUAL CONTROL

Abstract. The article analyzes the regulatory framework of the inventory at the enterprises, the relevance of its implementation. The stages and the most important points are noted, which should be paid attention in the inventory process.

Keywords: inventory, materially liable person, accounting entities, accounting, accounting reports, unified documents.

В настоящее время проблемой любого предприятия является обеспечение безопасности ресурсов и их рационального экономического использования, предотвращение непроизводительных расходов. Одним из наиболее важных средств контроля над сохранностью хозяйственных средств является инвентаризация, в процессе которой проверяется сохранность ценностей и сличается фактическое их наличие с данными бухгалтерского учета [6, с.61].

Инвентаризация — это проверки и документальное подтверждение фактического наличия средств (активов) или источников их образования (пассивов) в натуре, выявление отклонений от данных текущего

бухгалтерского учета [4].

Задаваясь вопросом, зачем нужна годовая инвентаризация, напрашивается ответ - «для подтверждения данных бухучета», тем более что это положено в соответствии со статьей 11 Федерального закона от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете», активы и обязательства подлежат инвентаризации, при этом выявляется фактическое наличие соответствующих объектов, которое сопоставляется с данными регистров бухгалтерского учета [1].

Однако к инвентаризации нельзя относиться формально, потому что наличие документа об инвентаризации не гарантирует соблюдение интересов собственников организации. Хотя «нарисованные» результаты инвентаризации по учетным данным будут удовлетворять работников бухгалтерии.

Участие в проведении инвентаризации независимых профессионалов значительно повышает достоверность ее результатов, однако проводятся на платной основе [4].

Общие правила проведения инвентаризации содержатся в Методических указаниях №49 ст. 2, на основании которых нужно утвердить график проведения и внутреннее положение по порядку проведения инвентаризаций в организации с учетом специфики ее вида деятельности и т.п. [2].

При организации инвентаризации в ее процессе можно выделить три основные этапа

1. Подготовительный. На данном этапе, в соответствии с приказом управляющего компании, формируется комиссия для проведения проверки. В составе комиссий должно быть, как минимум три человека. Состав утверждает управляющий организации [5].

2. Проверка фактического наличия активов. При проведении плановой проверки комиссия проверяет и записывает остатки имущества в «черновик», который должен быть зарегистрирован в организации, а также пронумерован и прошнурован. Их должно быть по два на каждого сотрудника, несущего материальную ответственность [5].

3. Заключительный. Оформляется инвентаризационная опись по типовой форме. В ней прописывается: дата и место инвентаризации, лицо, которое несет материальную ответственность и сами результаты инвентаризации [5].

Рассмотрим основные подходы к проведению документальной проверки при инвентаризации отдельных объектов бухгалтерского учета.

Особенности проверки финансовых вложений определяются видом, способом хранения и управления ценными бумагами, вложениями в уставные капиталы других организаций, предоставленными другим организациям займам.

Инвентаризация расчетов заключается в проверке обоснованности сумм, числящихся на счетах бухгалтерского учета по соответствующим

документам, правильности и обоснованности сумм дебиторской, кредиторской и депонентской задолженности.

При ревизии резервов устанавливается правильность и обоснованность их создания, путем проверки обоснованности расчета созданных резервов.

При разработке своих форм первичных документов должно быть соблюдено одно условие – любой документ должен содержать обязательные реквизиты от наименования документа до подписей лиц, с указанием их реквизитов, необходимых для идентификации этих лиц.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 06.12.2011 №402-ФЗ «О бухгалтерском учете».
2. Приказ Минфина РФ от 13.06.1995 №49 «Об утверждении Методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств».
3. Голубева, С. Г., Лагун А.А. Организация и проведение инвентаризации на предприятии, в организации// Молочнохозяйственный вестник. - 2016. - №1 (21), I кв. – С. 105 – 113.
4. Инвентаризация как способ первичного наблюдения [Электронный ресурс] – Режим доступа:https://www.ronl.ru/stati/buhgalterskij_uchet_i_audit/67322/ (дата обращения: 23.01.2019).
5. Этапы проведения инвентаризации // [Электронный ресурс] – Режим доступа:<https://okbuh.ru/inventarizatsiya/etapy-provedeniya> (дата обращения: 23.01.2019).
6. Яценко К.С., Моисеенко Е.С., Агафонова М.С. Инвентаризация как метод экономического контроля // Научное обозрение. Экономические науки. – 2016. – № 5. – С. 61-65; [Электронный ресурс] – режим доступа: <http://science-economy.ru/ru/article/view?id=846> (дата обращения: 23.01.2019).

УДК 339.924

*Keosidi I.I.
студент магистратуры 1 курса
экономический факультет*

*Рябовол Е.А.
студент магистратуры 1 курса
экономический факультет*

*ФГБОУ ВО Кубанский государственный университет
Российская Федерация, г. Краснодар*

**ФОРМИРОВАНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОЙ ЭКОНОМИКИ В
ПРОЦЕССЕ РАЗВИТИЯ ТНК И ИХ ПРОНИКНОВЕНИЯ В
РАЗЛИЧНЫЕ ГОСУДАРСТВА ПОСРЕДСТВОМ ИНВЕСТИЦИЙ**

Аннотация: Современные глобализационные процессы иногда выгодны всем участникам, а иногда – нет. Так, необходимо отличать взаимовыгодное экспортирование и импортирование товаров от ТНК или банков, которые, за счет своей экономической мощи и привилегий, могут доминировать на иностранных рынках, оттесняя местных производителей. Актуальность выбранной темы состоит именно в том, что необходимо осознать слабые и сильные стороны собственной макроэкономики в разрезе присутствия транснациональных компаний, а также оценить конкурентоспособность собственных компаний для тех же целей.

Ключевые слова: ТНК, конкурентоспособность, инвестиции, экспорт, импорт

Keosidi I.I.

*1-year student of magistracy of economic department
Kuban State University
Krasnodar, Russian Federation*

Ryabovol E.A.

*1-year student of magistracy of economic department
Kuban State University
Krasnodar, Russian Federation*

**FORMING A COMPETITIVE ECONOMY IN THE PROCESS OF
TNC'S DEVELOPMENT AND THEIR PENETRATION INTO
DIFFERENT COUNTRIES THROUGH INVESTMENTS**

Annotation: Modern globalization processes can be profitable for all their participants, but sometimes they are not. We need to differ equivalent gain with mutual benefits from the TNC's and banks domination, while they are pushing back local companies due to their power and privileges. The actuality of the topic is that we need to realize strengths and weaknesses of our macroeconomics and to estimate competitiveness of Russian companies for the same purposes.

Keywords: TNC, competitiveness, export, import.

Сегодня слияния имеют под собой идеи покупки нематериальных активов компаний–реципиентов: технологии, патенты, лицензии на разработку, опытные образцы. Конкуренция усиливается в информационном поле, в противовес раннему накоплению производственного потенциала. Ноу–хау становятся конкурентным преимуществом.

Распределение финансов внутри корпораций становится все более централизованным, исключая накопления в регионах присутствия, одновременно с этим происходит интенсивная диверсификация на рынках и рыночных сегментах ассортиментов. Комплексная стратегия стала эффективно реализуемой за счет достижений в области инфраструктурных коммуникаций (интернет, телефония, высокоскоростные логистические решения, банкинг, компьютеризация) между подразделениями. Это позволяет ТНК координировать собственную деятельность и оперативно проявлять гибкость в подходах к поставленным задачам и целям. Общий смысл региональных подразделений схож с принципом матрешки, когда более мелкого контролирует более крупный, пока очередь не дойдет на головной части компании.

Не имеет смысла вкладывать капитал в предельно развитый рынок, поэтому у капитала возникает потребность уходить на менее развитые рынки с большей доходностью на рубль вложений. Так возникло понятие многоотраслевого концерна, которое связано с инвестиционной деятельностью в большей степени, нежели с прямо производственной. Каждый из концернов специализируется на каком–то рынке в большей степени, чем на других, но поскольку диверсифицировать собственные накопления капитала – это значит поступать экономически грамотно и эффективно, то руководство концерна принимает решения расширить сферу интересов и увеличить перечень интересующих рынков.

Рассмотрим инвестиции в экономику РФ на примере ООО «Юнилевер Русь». В настоящее время, инвестиции в российскую экономику колеблются на отметке 2 млрд. евро. Unilever и P&G имеют множество иностранных конкурентов, которые работают на аналогичных рынках одном или нескольких (российских компаний в данной линейке не представлено). Nestle, KraftFoodsInc., H.J. Heinz, MarsInc., CampbellSoupCompany, HenkelGroup, Colgate–Palmolive, BeiersdorfAG, Johnson&Johnson, L’OrealSAит.д. ООО «Юнилевер Русь», начиная с 2014 г. по России генерировал чистую прибыль в размере, превышающем 3,3 млрд. долл. ежегодно. При этом рост рынка составляет приблизительно 6,1% в год. По форме рынок, на котором работает Unilever, является монополистической конкуренцией, хотя в действительности, это чистая олигополия, поскольку 2–3 компании составляют практически весь ассортимент мелкорозничной продукции.

Использованные источники:

- 1 Перегудов С. П. Корпорации, общество, государство. Эволюция отношений / С.П. Перегудов. – Москва: ИЛ, 2016. – 352 с.
- 2 Хансон А. Глобализация и национальные финансовые системы / А. Хансон.

– М.: Весь Мир, 2016. – 364 с.

3 Шевченко И.В., Литвинский К.О. Устойчивое развитие: мировой опыт и проблемы России // Региональная экономика: теория и практика. 2007. № 13. С. 3–10.

УДК 339.924

Keosidi I.I.

*студент 1 магистратуры курса
экономический факультет*

Рябовол Е.А.

*студент магистратуры 1 курса
экономический факультет*

*ФГБОУ ВО Кубанский государственный университет
Российская Федерация, г. Краснодар*

**ФОРМИРОВАНИЕ ВЗАИМОВЫГОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ В
ПРОЦЕССЕ РАЗВИТИЯ ТНК И ИХ ИНВЕСТИЦИЙ В ПАРТНЁРСКИЕ
СТРАНЫ**

Аннотация: В мировой экономике при паритете развития экономик нескольких стран, экономическое переплетение приносит в большинстве своем равнозначные выгоды, но, когда речь заходит об экономической асимметрии рынков этих стран, происходят неравнозначные процессы и результаты работы. Так, например, российский рынок существенно слабее и является менее развитым, чем совокупный рынок ЕС или США, но имеет существенно больший паритет с китайским, латиноамериканским или азиатским рынками в рамках оценки сравнения использования технологий. Актуальность выбранной темы состоит именно в том, что необходимо осознать слабые и сильные стороны собственной макроэкономики в разрезе присутствия транснациональных компаний, а также оценить конкурентоспособность собственных компаний для тех же целей.

Ключевые слова: ТНК, конкурентоспособность, инвестиции, паритет развития

Keosidi I.I.

*1-year student of magistracy of economic department
Kuban State University*

Krasnodar, Russian Federation

Ryabovol E.A.

*1-year student of magistracy of economic department
Kuban State University*

Krasnodar, Russian Federation

**FORMING THE MUTUALLY BENEFICIAL RELATIONS IN THE
PROCESS OF TNC'S DEVELOPMENT AND THEIR INVESTMENTS
INTO PARTNERS COUNTRIES**

Annotation: In the world economy while the development parity of some countries are settled, economic intersection usually leads to equivalent gains, but if the markets are asymmetric, the results are also asymmetric. As example, Russian market is weaker, than EU and US markets, but has much more development parity than Latin-American and Asian markets while talking about technologies. Sometimes these globalization processes are useful for all participants, but sometimes – no. The actuality of the topic is that we need to realize strengths and weaknesses of our macroeconomics and to estimate competitiveness of Russian companies for the same purposes.

Keywords: TNC, competitiveness, investment development parity,

Обычно, под транснациональной компанией (ТНК) или корпорацией подразумевают существенно крупное объединение, использующее в своей хозяйственной деятельности производственный капитал, детерминированный различными территориальными образованиями. Это реализуется в интернациональном ведении хозяйственной деятельности в области производства, распределения и перераспределения части или целого продукта, а также сбыта. Особенностью ТНК является централизованное управление деятельностью, не смотря на различные юрисдикции, в которых ведется хозяйственная деятельность. Справедливо предположить, что ТНК не в полной мере принадлежит отдельной стране, в которой часть финансовых и производственных ресурсов распределяются на местах.

Невозможно оценивать успешность той или иной компании без оценки конкурентских фирм и, в более широком понятии, предложения рынка. Концентрация предложения рынка формируется за счет множества совокупных факторов, среди которых можно отметить правовую защищенность предложения, политическую обстановку вокруг страны, государственную поддержку отраслей и многое другое.

Распределение финансов внутри корпораций становится все более централизованным, исключая накопления в регионах присутствия, одновременно с этим происходит интенсивная диверсификация на рынках и рыночных сегментах ассортиментов. В XXI в. ТНК стали серьезной геополитической силой, которая помимо собственных коммерческих интересов сопутствующим образом реализует политические цели государств, где первоначально произошла дислокация головного офиса компании.

Основной упор при этом делается на региональный менеджмент корпораций, который непосредственным образом осуществляет все функции на местах. Например, компания P&G, которая базируется в США, при этом она имеет международную деятельность. Конкретную прибыль для американской компании формируют представительства в различных странах и областях этих стран, в том числе и в России. Их роль заключается в анализе местного рынка, налаживании сбыта и производства, по возможности. Известно, что ПАО Тандер первоначально был эксклюзивным дистрибьютером продукции P&G, а после расширения самого Тандера до

лидирующей розничной сети в России P&G также расширило свое влияние на российском рынке. Помимо этого, местный филиал в лице ООО «Проктер энд Гэмбл» налаживает поставки и в другие крупные сети (например, в RetailX5 Group), а также борется с другими ТНК–конкурентами, например, с Unilever. Таким образом, непосредственную выручку для данной ТНК формируют сотни представительств, которые связаны с головным офисом в США [3]

Использованные источники:

- 1 Верещагина Т.А. Маевская К.Б. Транснациональные корпорации в экономике мира // Вестник ЧелГУ. 2017. №1
- 2 Хансон А. Глобализация и национальные финансовые системы / А. Хансон. – М.: Весь Мир, 2016. – 364 с.
- 3 Глазьев С.Ю. Стратегия опережающего развития // Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики. 2013. № 1. С. 3–8.

УДК 334.723.2

*Ким В.В., магистр экономических наук
старший преподаватель*

*Карбозова А.С., магистр экономических наук
преподаватель*

*Кызылординский государственный университет
имени Коркыт Ата*

Республика Казахстан, г. Кызылорда

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННО- ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В КАЗАХСТАНЕ

Аннотация: В данной статье рассматриваются проблемы и перспективы государственно-частного партнёрства в Казахстане. Выделены основные риски проектов ГЧП. Представлены основные функции специализированной организации по вопросам концессии. Также рассматриваются меры, которые предпринимает правительство для устранения отдельных узких мест при реализации проектов ГЧП. Кроме этого, в статье показано, к каким результатам привели внесенные изменения в концессионное законодательство.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, государство, бизнес, инфраструктура, стратегия, концессия, бюджетные инвестиции.

*Kim V.V. MSC
senior lecturer*

*Kyzylorda state university after Korkyt Ata
The Republic of Kazakhstan, Kyzylorda*

*Karbozova A.S. MSC
lecturer*

*Kyzylorda state university after Korkyt Ata
The Republic of Kazakhstan, Kyzylorda*

PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF PUBLIC- PRIVATE PARTNERSHIP IN KAZAKHSTAN

Abstract: This article discusses the problems and prospects of public-private partnership in Kazakhstan. The main risks of PPP projects are highlighted. The main functions of a specialized concession organization are presented. It also considers measures taken by the government to eliminate certain bottlenecks in the implementation of PPP projects. In addition, the article shows the results of the changes in the concession legislation.

Key words: public-private partnership, government, business, infrastructure, strategy, concession, budget investments.

Эффективное сотрудничество государства и бизнеса в областях, традиционно относящихся к сфере деятельности государства при условиях сбалансированного распределения существующих рисков, прибыли и затрат, прав и обязанностей сторон, указанных в заключаемых договорах – это и есть

сущность государственно-частного партнерства.

В Казахстане для развития государственно-частного партнерства (ГЧП) созданы законодательная, институциональная и инфраструктурная базы.

Смысл ГЧП заключается в том, чтобы все расходы ложились на государство постепенно. Например, «частник» на основании государственного заказа строит больницу за свои (или заемные) деньги. А потом заключает срочный контракт на эксплуатацию этой больницы. Обратите внимание, больница предоставляет платные услуги, но государство может предоставлять субсидирование для обслуживания части больных в бесплатном режиме.

По мнению иностранных экспертов, Казахстан является лидером по развитию государственно-частного партнерства на территории государств Центральной Азии. И действительно, у нас очень много в этом направлении делается – созданы законодательная база, СЭЗы, институты развития. Учрежден и успешно функционирует отдельный институт по развитию ГЧП.

Однако, наверное, немного не хватает системного подхода, а именно: - единого программного документа; - поэтапной Стратегии развития ГЧП с четким планом мероприятий на краткосрочный и долгосрочный периоды; - возможно, даже создания отдельного государственного органа, ответственного за реализацию политики ГЧП и осуществляющего соответствующую координацию между министерствами, ведомствами, акиматами и частным сектором; - информационного ресурса (по примеру многих стран, например, России), который бы освещал проблемы и перспективы развития ГЧП, законодательные инициативы, новости субъектов инфраструктуры ГЧП и т.д.

Новым этапом в развитии государственно-частного партнерства в Казахстане стало развитие концессионных механизмов. В 2006 году был принят закон «О концессии», заложивший системную основу внедрения института концессии в Казахстане. В 2008 году были внесены изменения в концессионное законодательство, направленные на улучшение законодательной и институциональной базы²⁵.

В условиях усложнения схем государственной поддержки концессий и для защиты государственных интересов в связи с увеличением видов и предполагаемых объемов государственной поддержки была институционально усилена процедура экономической экспертизы.

Экономическая экспертиза концессионных проектов осуществляется на всех стадиях передачи объектов в концессию. В этих целях, в 2008 году была создана специализированная организация по вопросам концессии, основными функциями которой стали:

- экспертиза концессионных предложений отраслевых министерств и

²⁵ Дмитриева Е.А. Концессионная форма государственно-частного партнерства как инструмент развития образовательной сферы // Материалы Международного молодежного научного форума «ЛОМОНОСОВ-2012» / Отв. ред. А.И. Андреев, А.В. Андриянов, Е.А. Антипов, К.К. Андреев, М.В. Чистякова. — М.: МАКС Пресс, 2012. —С.10-15.

акиматов;

- экономическая экспертиза ТЭО объектов, предполагаемых к передаче в концессию;

- оценка и экспертиза представленных концессионных проектов в ходе проведения конкурса по выбору концессионера.

Ранее эти виды экспертиз осуществлялись путем закупа консалтинговых услуг в конкурентной среде, что не гарантировало высокое качество и главное ответственность за проводимые экспертизы.

В целом, внесенные изменения в концессионное законодательство в 2008 году позволило:

- расширить сферы применения концессионных схем и обеспечить более гибкие механизмы для привлечения частного сектора экономики;

- улучшить условия для привлечения частных инвестиций в создание объектов инфраструктуры;

- усовершенствовать процедуры по реализации концессионных проектов;

- обеспечить баланс интересов государства и бизнеса, определив при этом справедливые правила игры²⁶.

На сегодняшний день государство уже имеет некоторый опыт реализации концессионных контрактов с привлечением частных инвестиций, это:

- железнодорожная линия «Станция Шар - Усть-Каменогорск»;

- линия электропередач «Северный Казахстан - Актюбинская область,

- международный аэропорт в Актау.

Кроме того, правительство сегодня работает над устранением отдельных узких мест при реализации проектов ГЧП, это:

- механизма использования гарантий потребления услуг в рамках договора концессии в соответствии с законодательством о госзакупках;

- согласование тарифов на стадиях конкурсной документации и подписания договора концессии;

- предложений по доработке Перечня объектов, не подлежащих передаче в концессию;

- внедрения сравнительного анализа оптимального источника финансирования (компаратора) по бюджетным инвестициям;

- возможность увеличения объемов господдержки и внедрения механизма отсроченного платежа, платы за доступность²⁷.

Выделяют 3 основных риска проектов ГЧП:

- 1) риск просрочки строительства или несоблюдения принятых нормативов (строительный риск);

- 2) риск неоплаты требований или нехватки средств на строительство

²⁶ Хрусталёв Е.Ю., Ларин С.Н. Новые тенденции в организации партнерских отношений государства и бизнеса в инновационной сфере // Финансовая аналитика: проблемы и решения. - 2011. - № 34. - С.4-11.

²⁷ Шатерникова. Государственно-частное партнерство в Казахстане // Казахстанская еженедельная газета «Панорама» - № 32, 17.08. 2012.-3с.

(финансовый риск);

3) риск недостаточности или колебания спроса.

К сожалению, практика показывает, что проблемы реализуемых в настоящее время проектов ГЧП, связаны именно с этими рисками. И крайне неприятно, что с этими рисками и проблемами пришлось столкнуться пенсионным фондам, а значит, и нашим с вами пенсионным накоплениям.

На сегодняшний день выделяют следующие проблемы в сфере ГЧП: недостаточность собственных финансовых средств, отсутствие доступного фондирования, высокие процентные ставки банковских займов и низкая активность финансовых институтов.

При существующих проблемах, своевременно разрабатывается эффективная нормативно-правовая база для организации взаимодействия между государством и бизнесом.

Таким образом, необходимо дальнейшее совершенствование законодательной и нормативно-правовой базы, привлечение дополнительных источников финансирования, обеспечение кредитной поддержки, компенсация валютных рисков, усиление роли внебюджетных фондов, применение механизма предоставления государственных гарантий и другие.

Использованные источники:

1. Дмитриева Е.А. Концессионная форма государственно-частного партнерства как инструмент развития образовательной сферы // Материалы Международного молодежного научного форума «ЛОМОНОСОВ-2012» / Отв. ред. А.И. Андреев, А.В. Андриянов, Е.А. Антипов, К.К. Андреев, М.В. Чистякова. — М.: МАКС Пресс, 2012. –С.10-15.
2. Хрусталёв Е.Ю., Ларин С.Н. Новые тенденции в организации партнерских отношений государства и бизнеса в инновационной сфере // Финансовая аналитика: проблемы и решения. - 2011. - № 34. - С.4-11.
3. Шатерникова. Государственно-частное партнерство в Казахстане // Казахстанская еженедельная газета «Панорама» - № 32, 17.08. 2012.-3с.

УДК 334.723.2

*Ким В.В., магистр экономических наук
старший преподаватель*

*Карбозова А.С., магистр экономических наук
преподаватель*

*Кызылординский государственный университет
имени Коркыт Ата*

Республика Казахстан, г. Кызылорда

ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО В НАУЧНО ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ И ИННОВАЦИОННОЙ СФЕРАХ

Аннотация: В данной статье рассматриваются роль и значение государственно-частного партнёрства в научно технологической и инновационной сферах. Представлены базовые признаки государственно-частного партнерства. Приведены инструменты и условия инвестирования проектов ГЧП в инновационной сфере. Дается характеристика инструментов ГЧП. В статье также показан мировой опыт по механизму ГЧП.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, трансформация, инновационная сфера, инновации, модернизация, технология, бизнес.

*Kim V.V. MSC
senior lecturer*

*Kyzylorda state university after Korkyt Ata
The Republic of Kazakhstan, Kyzylorda*

*Karbozova A.S. MSC
lecturer*

*Kyzylorda state university after Korkyt Ata
The Republic of Kazakhstan, Kyzylorda*

PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP IN SCIENTIFIC AND TECHNOLOGICAL AND INNOVATION AREAS

Abstract: This article discusses the role and importance of public-private partnership in the scientific, technological and innovation spheres. The basic features of public-private partnership are presented. The tools and conditions for investing in PPP projects in the innovation sphere are presented. The characteristic of PPP tools is given. The article also shows the international experience on the PPP mechanism.

Key words: public-private partnership, transformation, innovation, innovation, modernization, technology, business.

В современных условиях важнейшей составляющей развития национальной экономики является трансформация и совершенствование связей между экономическими субъектами. На практике уже сложилось достаточное количество общих и конкретных форм взаимопроникновения

государственного и частного хозяйствования. Одной из таких форм можно считать государственно-частное партнерство (ГЧП).

Для реализации масштабных модернизационных проектов в разных секторах экономики требуются значительные инвестиционные ресурсы, мощным источником которых может стать частный бизнес. В то же время в условиях послекризисного развития растет интерес бизнеса к государственной поддержке, что позволит повысить надежность инвестиционных проектов. Все это актуализирует необходимость применения механизмов ГЧП как дополнительного источника инноваций.

Особенно важна роль ГЧП как механизма стимулирования и реализации инновационного потенциала. Государственно-частное партнерство в научно-технологической и инновационной сферах - это юридически оформленные равноправные договорные отношения на фиксированный или неопределенный период времени между государством и бизнесом с целью реализации общественно значимых проектов и программ в широком спектре отраслей промышленности и научных исследований²⁸.

В инновационной области государственно-частное партнерство можно определить как совокупность организационно-правовых отношений, действий государства и частного бизнеса, направленных на построение инновационной экономики в стране.

К числу базовых признаков государственно-частного партнерства можно отнести следующие: взаимодействие сторон закрепляется на официальной, юридической основе; - сторонами ГЧП являются государство и частный бизнес; - взаимодействие сторон имеет равноправный характер; - ГЧП имеет четко выраженную публичную, общественную направленность; - в процессе реализации проектов на основе ГЧП консолидируются, объединяются ресурсы и вклады сторон; - финансовые риски и затраты, а также достигнутые результаты распределяются между сторонами в заранее определенных пропорциях. Характеристиками инструментов выступают: - государственно-частного партнерства экономическая эффективность, масштабность инвестиционного проекта экономического развития региона; - реализация проекта без участия государства непривлекательна для частного инвестора; - высокий мультипликативный эффект, роль «катализатора» развития отрасли; - обеспечение увеличения бюджетного налогового денежного потока за счет развития экономики территории.

ГЧП создает преимущества для государства в достижении публичных целей благодаря: возможности сокращения бюджетных расходов на развитие новой инфраструктуры; ускорению строительства необходимых объектов по сравнению с периодом строительства исключительно за счет государственных средств; получению доступа к внедрению новых технологий, разработанных или приобретенных частными компаниями;

²⁸ Варнавский В. Г., Клименко А. В., Королев В. А. Государственно-частное партнерство. Теория и практика / В.Г. Варнавский, А.В. Клименко, В.А. Королев. – М.: Издательский дом ГУ ВШЭ, 2010. –С.5-17.

привлечения различных финансовых ресурсов через посредничество бизнес - структур.

Сегодня общепризнано, что введение государственно-частного партнерства является важным для общества, так как снижает затраты на администрирование и снижает риски функционирования такого объекта. Эта отдача часто весомее, чем просто прямое государственное финансирование. Прямое участие государства в финансировании инновационных процессов увеличивает нагрузку на бюджет, поэтому эффективность механизма финансирования должна базироваться на использовании диверсифицированного инструментария государственной поддержки, с учетом, мирового опыта и национальных особенностей деятельности отечественных предприятий²⁹.

С этой целью для аккумуляции дополнительных средств целесообразно внедрить распределительные механизмы, которые обеспечивали бы перераспределение финансовых ресурсов из сверхприбыльных секторов (торговля недвижимостью и предметами роскоши, развлекательные услуги) в фонды поддержки инноваций. При этом средства из таких источников следует мобилизовать на региональном уровне, где их перераспределение в пользу инновационного сектора в условиях разработки и внесения изменений в действующее законодательство может быть более эффективным.

Разработка и финансирование инноваций может происходить за счет инвестиций частных промышленных фирм, но при условии государственной поддержки. Это объясняется тем, что не все научные разработки осуществляются только в интересах отдельных частных предприятий, в частности это касается разработок в отраслях с высокой долей государственных предприятий в производстве продукции и оказании услуг.

Стимулируя научные разработки, государство поддерживает конкурентоспособность предприятий и условиях кризиса, спада или депрессии производств. Участие его в этом процессе происходит через освоение новой техники и применение новых технологий, государство поддерживает тем самым предпринимателя по перераспределению рисков и расходов, которые связаны с техническим и организационным обслуживанием.

Механизм ГЧП чаще использовался в европейских странах для создания инфраструктурных объектов. Например, в Финляндии таким образом были построены центральные автодороги, в Португалии - реконструированные аэропорты и региональные дороги, во Франции - обновлены сети водоснабжения и построенные скоростные автомагистрали. На территории Германии, Греции, Италии, Нидерландов с использованием схемы ГЧП реализуются инвестиционные проекты.

²⁹ Государственно-частное партнерство в научно-инновационной сфере / Под ред. А.К. Казанцева, Д.А. Рубальтера. – М.: Инфра-М, 2010. –С.10-15.

При поддержке технологических инноваций необходимо следовать тому, что отбор таких проектов является преимуществом частного бизнеса, за исключением тех случаев, когда он получает прямые государственные заказы. Несмотря на роль государственной поддержки на разных этапах становления высокотехнологичных отраслей и компаний, в рыночной среде решающее место принадлежит предпринимателям.

Роль государства заключается в том, чтобы сбалансировать интересы бизнеса с общенациональными приоритетами, краткосрочными тактическими приоритетами и стратегическими долгосрочными перспективами, поддерживать инновации в рыночном секторе, формировать благоприятный инновационный климат, поддерживать малый и средний инновационный бизнес, развивать научно-техническую и инновационную инфраструктуры.

Можно выделить инструменты и условия инвестирования проектов ГЧП в инновационной сфере: - обеспечение средствами; реализации проекта достаточными финансовыми - наличие необходимой инновационной инфраструктуры для реализации проекта, в том числе создание специализированной компании, составляющей проект ГЧП; - наличие технико-экономического обоснования и бизнес-плана, с учетом признанных международных методик и условий финансирования; - наличие долгосрочных государственных финансовых гарантий; - окончательная готовность проекта согласно проектной и финансовой концепции; - наличие всех правовых условий для осуществления проекта, в том числе контрактов, лицензии³⁰.

Партнерство государства и частного капитала должно способствовать улучшению условий для инноваций, который требует соответствующей политики в таких сферах, как макроэкономическое регулирование, корпоративное управление, антимонопольное законодательство, рынок труда, финансово-кредитная система.

В финансовой сфере важными методами привлечения частного сектора к решению общественно значимых задач являются: разработка и принятие сбалансированных мер налогового стимулирования инновационной деятельности.

Применение механизмов ГЧП позволит обеспечить: осуществление общественно значимых проектов в наиболее короткие сроки, малопривлекательных для традиционных форм частного финансирования; повышение эффективности проектов за счет участия в них частного бизнеса, как правило, более эффективного на рынке, чем государственные институты; снижение нагрузки на бюджет за счет привлечения частных средств и переложения части затрат на пользователей (коммерциализации предоставления услуг); привлечение лучших управленческих кадров, техники и технологий, повышение качества обслуживания конечных пользователей.

³⁰ Государственно-частное партнерство в условиях инновационного развития экономики [Монография] / Под ред. А.Г. Зельднера, И.И. Смотрицкой. М.: ИЭ РАН, 2012. –С.7-20.

Использованные источники:

1. Варнавский В. Г., Клименко А. В., Королев В. А. Государственно-частное партнерство. Теория и практика / В.Г. Варнавский, А.В. Клименко, В.А. Королев. – М.: Издательский дом ГУ ВШЭ, 2010. –С.5-17.
2. Государственно-частное партнерство в научно-инновационной сфере / Под ред. А.К. Казанцева, Д.А. Рубвальтера. – М.: Инфра-М, 2010. –С.10-15.
3. Государственно-частное партнерство в условиях инновационного развития экономики [Монография] / Под ред. А.Г. Зельднера, И.И. Смотрицкой. М.: ИЭ РАН, 2012. –С.7-20.

УДК 378.01

*Луценко М.Е.
студент магистратуры
КузГТУ им. Т.Ф. Горбачева
Россия, г. Кемерово*

СОВРЕМЕННЫЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Аннотация: Применение современных технологий в образовательном процессе связано с необходимостью повышения качества образования и уровня подготовки студентов к профессиональной деятельности, их конкурентоспособности на рынке труда.

Ключевые слова: образовательный процесс, традиционные технологии обучения, дистанционное обучение, смешанное обучение

*Lutsenko M.E.
graduate student
KuzGTU named after T.F. Gorbachev
Russia, Kemerovo*

MODERN EDUCATIONAL TECHNOLOGIES

Abstract: The use of modern technologies in the educational process is associated with the need to improve the quality of education and the level of training of graduates for professional activities, their competitiveness in the labor market.

Keywords: educational process, traditional learning technologies, distance learning, blended learning

За последние годы информационно-коммуникационные технологии радикально изменили жизнь людей. Быстрое развитие IT-технологий, появление новых областей знаний, рост конкуренции на рынке труда требуют постоянно совершенствования профессиональных компетенций. Система образования в условиях формирования цифровой экономики, вынуждена меняться и перестраивать образовательный процесс. В соответствии с Федеральным законом «Об образовании в Российской Федерации» задачи совершенствования образовательного процесса необходимо решать с использованием информационно - коммуникационных технологий на основе применения дистанционных образовательных технологий и электронного

обучения.

Большую популярность в последние годы набирает формат смешанного обучения - это технология, которая совмещает использование электронного и традиционного обучения, когда часть материалов и заданий студенты проходят и выполняют онлайн, а часть обсуждений остается для аудиторной работы. На сегодняшний день смешанное обучение считается в мире самой качественной и перспективной моделью организации учебного процесса.

Большинство технологий смешанного обучения напоминают одну из четырех моделей: ротация, гибкая, на выбор, обогащенная (расширенная) виртуальная. Модель «ротация» - учебное время поочередно распределяется между индивидуальным электронным обучением и аудиторным обучением. Гибкая модель ориентирована на онлайн-обучение. Студенты обучаются онлайн: выполняют групповые задания, онлайн взаимодействуют с преподавателем и согласно расписанию посещают аудиторные занятия. Модель «на выбор» включает в себя любой курс на выбор обучающегося, который он изучает интерактивно, одновременно посещая аудиторные занятия. Расширенная виртуальная модель. Обучающиеся часть обучения получают в аудитории и часть, работая с онлайн курсом удаленно.

Преимущества технологии смешанного обучения: гибкость и открытость образовательного процесса. Возможность доступа к учебным материалам, находящимся в электронной среде, в любое удобное время. Может быть задействовано любое количество обучающихся и преподавателей. Поддержка обратной связи; индивидуальный подход. Возможность адаптировать индивидуальные психофизиологические особенности восприятия к процессу изучения учебного материала, создать свой образовательный график, что особенно актуально для лиц с ОВЗ; развитие навыков самостоятельной работы; повышение интереса к изучаемым курсам, благодаря электронным ресурсам, которые дают возможность представления материала одновременно несколькими способами: с помощью текста, звука, иллюстраций, графиков, анимации, видео, что создает целостность восприятия информации.

Таким образом, интеграция компьютерных технологий в процесс обучения повышает эффективность образовательного процесса. Современное качественное образование стало невозможным без овладения современными информационными технологиями. Применение информационных технологий способствует повышению уровня качества преподавания, обеспечивает контроль, предоставляет огромный объем информации. Несмотря на все преимущества смешанного обучения, его интеграция в образовательный процесс вузов России идет достаточно медленно. Среди отрицательных моментов перехода на смешанное обучение - коренные изменения в методике преподавания, то есть обучающимся необходимо будет учиться самостоятельно получать информацию из Интернет-ресурсов, а преподавателю организовывать работу учащихся.

Использованные источники:

1. Велединская С. Б. Организация учебного процесса в вузе по технологии смешанного обучения [Электронный ресурс] // Новые образовательные технологии в вузе: материалы XI международной научно-методической конференции. — Екатеринбург, 2014.

УДК 331

Медведева Н.В.
студент

ФГБОУ «ИРГАУ им. А.А. Ежовского»

специальность: 38.05.01. Экономическая безопасность

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация:

В статье раскрыта необходимость формирования системы экономической безопасности на каждом предприятии. Усложнение финансово-хозяйственной деятельности предприятий, влияние внешней среды, рост необходимости снижения предпринимательских рисков, защиты бизнеса определяет актуальность формирования системы экономической безопасности и совершенствования методов ее оценки. Экономическая безопасность предприятия рассмотрена как сложная структура, включающая комплекс взаимосвязанных элементов. В статье выделены функциональные элементы обеспечения экономической безопасности предприятия. К основным из них относятся: основные средства, человеческие, материальные, финансовые, информационные и инновационные ресурсы.

Ключевые слова: экономическая безопасность, служба безопасности, цель экономической безопасности, задачи экономической безопасности.

Medvedev N.V. student: RUSSIAN "IRGAU them. A.A. Ezhevskogo
"Specialty: 38.05.01. Economic security

ECONOMIC SECURITY IN THE ENTERPRISE

Abstract:

The article revealed the need for a system of economic security at each enterprise. The increasing complexity of financial-economic activity of enterprises, the influence of external Wednesday, growing need to reduce business risks, business protection determines the relevance of creating a system of economic security and improve methods of assessment. The economic security of enterprises considered as a complex structure that includes a set of interrelated elements. The article highlighted the functional elements of the economic security of the enterprise. The major ones include: fixed assets, human, material, financial, information and innovation resources.

Key words: economic security, the security service, the purpose of economic security, economic security tasks.

Статья посвящена актуальным проблемам обеспечения экономической безопасности предприятий. Предмет исследования – экономическая безопасность предприятия, являющаяся актуальным вопросом экономической науки и практики в меняющихся реалиях деятельности. Автором исследуются подходы к определению экономической безопасности предприятия современных российских ученых, которые сводятся к трем различным трактовкам сущности этой экономической категории. Первый подход определяет экономическую безопасность исходя из наличия угроз, второй выражает ее как некое состояние, третий представляет собой симбиоз двух первых. Приводится классификация факторов экономической безопасности исходя из разных факторных признаков, которые могут быть выделены как на основе анализа области их проявления, воздействия и как ресурсы предприятия.

Оригинальной представляется классификация на основе ресурсного подхода, дающая возможность выделить направления воздействия рисков и элементы системы обеспечения экономической безопасности предприятия. В качестве ресурсов автор отметил и персонал, и применяемые технологии, организационную структуру предприятия, инновации, менеджмент, имущество предприятия; финансы предприятия и т.д. В составе факторов есть и количественные и качественные показатели, влияющие в равной мере на экономическую безопасность предприятия. Потенциал ресурсного подхода к ее обеспечению еще не полностью раскрыт и дает перспективы развития методов и способов комплексного воздействия на факторы в контексте обеспечения экономической безопасности предприятия [1, с 1]

Глобальные и быстрые изменения экономических отношений в современном мире остро ставят вопрос обеспечения экономической безопасности не только макроэкономических субъектов, но и всех экономических агентов, включая предприятия различных уровней. Для России исследования проблем экономической безопасности относительно новы. Только после распада СССР, разгосударствления предприятий и создания бизнес-структур экономическая безопасность всех субъектов национальной экономики стала актуальной. Основной целью данной работы служить необходимость исследовать и понять сущность процесса обеспечения экономической безопасности предприятия как элемента национальной экономики. Объектом исследования выступает предприятие как базовый элемент экономической системы страны, а предметом – его экономическая безопасность. Поставлены задачи, в процессе решения которых может быть достигнута цель, а именно: исследовать современные представления об экономической безопасности предприятия, изучить факторы, оказывающие на нее влияние [1, с 2]

Многие предприятия работают в режиме неполной рабочей недели. Опасность части трудящихся стать безработными сегодня остаётся очень большой, низка эффективность труда, много работников не удовлетворено своей работой, заработной платой. Человечество пока не нашло ответа на

вызовы таких явлений. Поэтому данная проблема рассматривается в ракурсе безопасности. В советское время понятие безопасности, как правило, было связано с деятельностью по обеспечению здоровья людей в процессе труда (с обеспечением техники безопасности). За последние годы исследование безопасности стало одним из направлений политической, социологической, юридической, экономической наук. Глубокое исследование понятия «безопасность» представлено в монографии. В соответствии с системным подходом в управлении для нашего исследования можно считать приемлемым трактовку Сенчагова В.К. «...безопасность – это состояние объекта в системе его связей с точки зрения способности к выживанию и развитию в условиях внутренних и внешних угроз, а также действия непредсказуемых и трудно прогнозируемых факторов». В этом выражении, без ущерба для определения исходных позиций нашего исследования, выражения: «...в системе его связей...», «...непредсказуемых и...» - можно убрать. Слово «непредсказуемых» следует также убрать, так как в научном исследовании нас интересуют только то, что, в принципе, возможно, выявить в виде реальных связей, закономерностей, факторов и т.д., и лишено сказочности. Определив смысл слова «безопасность», понятие «экономическая безопасность» представим следующим образом: Экономическая безопасность - это способность экономической системы к выживанию и развитию в условиях внутренних и внешних угроз, а также действия трудно прогнозируемых факторов. Всякая экономическая система имеет три группы элементов: это предметы труда, средства труда и труд (работников). [2, с1]

В конечном счете, рассматривая безопасность в экономике, это состояние необходимо отнести к людям, т.е. работникам. Следовательно, объектом исследования вполне правомерно назвать экономическую безопасность труда.

Проблему экономической безопасности рассматривается на различных уровнях. Так Цуканов В.Х. рассматривает глобальный, государственный, региональный и уровень безопасности предприятия. Сенчагов В.К. пишет о трёх контурах безопасности (глобальном, региональном и внутреннем), подразумевая под ним безопасность всех субъектов Федерации, хозяйственных организаций. Очевидно, эту проблему можно рассматривать на макро-, мезо-, микро- и нано-уровнях. Макроуровень – это глобальная (международная), национальная (государственная) экономическая безопасность труда. Мезоуровень – это региональная, областная, республиканская, территориально-окружная, городская, районная безопасность. Микроуровень – это экономическая безопасность труда на предприятии, организации, их объединениях и структурных подразделениях. Наноуровень – это экономическая безопасность труда работника, отдельной профессиональной группы, категории работников.

В литературе в последние годы наблюдается поток публикаций, посвящённых проблеме экономической безопасности, однако, не удалось встретить рассмотрение проблемы обеспечения экономической безопасности

труда. Между тем проблемы обеспечения достойного уровня заработной платы, бедности, безработицы, расслоения общества на узкий круг богатых и преобладающую массу малообеспеченных граждан, условий труда и т. д. рассматриваются в литературе в ракурсе социальной политики в стратегии экономической безопасности или как проблемы кадровой политики региона.

Представляется, что эти проблемы для работников должны в большей степени рассматриваться в экономическом аспекте. Это важно для разработки решений по устранению опасностей обострения проблем безработицы, снижения оплаты труда, противоречий рынка труда и образования и т.д.

Актуализация этих проблем произошла в связи с глобальным экономическим кризисом, постигшим практически всю мировую экономику. Его происхождение связано с влиянием большого количества факторов, имеющих трудно прогнозируемый вероятностный характер. [2, с 2]

Во-первых, система экономической безопасности должна охватывать все направления деятельности предприятия. Во-вторых, все структурные элементы должны быть взаимосвязаны, что подтверждает комплексность системы экономической безопасности предприятия. В-третьих, система экономической безопасности предприятия должна опираться на результаты аналитического изучения связей, отношений и зависимость всех элементов. В-четвертых, система экономической безопасности должна реализовывать свои цели и задачи оперативно. К пятой черте можно отнести эффективность системы экономической безопасности. Ключевые функциональные стратегии системы экономической безопасности предприятия [3, с 55].

С целью формирования оптимальной системы экономической безопасности предприятия необходимо провести комплекс подготовительных мероприятий, учитывающий внешнюю и внутреннюю среду. Контроль всех направлений деятельности, видов документации, ресурсов имеет существенное значение для обеспечения эффективной защиты данных и устойчивого развития предприятия.

Такой подход к изучению системы экономической безопасности предопределяет научный поиск способов всестороннего учета взаимосвязей, отношений, взаимодействий элементов системы как внутри, так и с внешней средой. Это позволяет обнаружить и понять специфику механизмов системы экономической безопасности, обеспечивающих целостность условий и успешность бизнеса. Выводы исследования и перспективы дальнейших изысканий данного направления. В заключение необходимо отметить, что обеспечение экономической безопасности предприятия является постоянным и непрерывным процессом, который направлен на достижение общей стратегии развития предприятия. Система экономической безопасности способствует успешному функционированию компании не только в текущем режиме, но и в перспективе. [3, с 56]

Использованные источники:

1. Безверхая Е.Н., Губа И.И., Ковалева К.А.// Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного

университета.2015 № 108 С.220-231

2. Лутовинов П.П., Осташевский С.М.// Организатор производства.2010.Т.46. №3.С.43-46

3. Бердникова Л.Ф., Груздев Г.В. //Азимут научных исследований: экономика и управление. 2017.Т.6.№ 4(21).С.51-56

References:

1. Bezverhaya E.n., Guba i.i., Kovalev Ka//Politematicheskij network electronic scientific journal of Kuban State Agrarian University. # 2015 108 s. 220-231

2. Ppt, Lutovinov Ostaszewski S.m.//organizer of production. 2010 t. 46. No. 3, p. 43-46

3. Berdnikova l.f., Gruzdev G.v.//Azimuth research: Economics and management. 2017 t. 6. № 4 (21) p. 51-56

УДК 338.48

*Митина И.А., к.э.н.
доцент*

*Просандеев В.А., к.э.н.
доцент*

**ФГБОУ ВО «Донской государственный технический
университет» (ДГТУ)**

Россия, г. Ростов – на–Дону

К ВОПРОСУ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОТДЕЛЬНЫХ СТРУКТУРНЫХ СОСТАВЛЯЮЩИХ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ ТУРИСТИЧЕСКОЙ ИНДУСТРИИ)

Аннотация. В статье характеризуются возможные инструменты воздействия туристической индустрии на результаты развития экономики регионального уровня.

Ключевые слова: структура экономики непродуцированной сферы; туризм; туристическая индустрия региона; экономическая эффективность туризма.

*Mitina I.A., PhD in Economics , docent
Prosandeev V.A., PhD in Economics , docent
Don State Technical University (DSTU)*

Russia, Rostov - on - Don

ON THE QUESTION OF FUNCTIONING OF SEPARATE STRUCTURAL COMPONENTS OF THE ECONOMY OF THE REGION (ON THE EXAMPLE OF THE TOURIST INDUSTRY)

Annotation. The article describes the possible instruments of the impact of the tourism industry on the results of the development of the regional economy.

Keywords: economic structure of the non-production sphere; tourism; tourist industry of the region; economic efficiency of tourism.

Туризм - это отрасль экономики непродуцственной сферы, предприятия и организации которой удовлетворяют потребности туристов в материальных и нематериальных услугах, основной функцией которого, в свою очередь, является обеспечение человека полноценным и рациональным отдыхом.

Туризм выступает фундаментальной основой экономики многих развитых и развивающихся стран мира. В настоящее время, он превратился в индустрию международного масштаба, занимающую по доходам третье место среди крупнейших экспортных отраслей экономики, уступая лишь нефтедобывающей промышленности и автомобилестроению.

Туристическую индустрию можно рассматривать как совокупность гостиниц или иных средств размещения, средств транспорта, объектов общественного питания, объектов и средств развлечения, объектов познавательного, делового, оздоровительного, спортивного и иного значения, организаций, осуществляющих туристическую деятельность, организаций, предоставляющих услуги гидов-переводчиков.

Туризм по праву считается одним из крупнейших, высокодоходных и наиболее динамично развивающихся отраслей экономики, являясь активным источником поступлений иностранной валюты и оказывает влияние на платежный баланс страны.

Помимо влияния на экономику страны, туризм воздействует на социальную, культурную и экологическую среду.

Кроме того, туризм ускоряет развитие ряда отраслей экономики, таких как:

- строительство;
- производство товаров повышенного туристского спроса;
- городского хозяйства и др.

Следует отметить, что туризм также стимулирует развитие производства сувениров, ювелирной промышленности, полиграфической базы, специализированной на издании литературы для туристов.

Эта отрасль выступает в качестве одного из основных источников создания дополнительных рабочих мест.

Туризм, как отрасль национальной экономики, может быть производительным и очень прибыльным при решении комплекса вопросов, удовлетворяющих, с одной стороны интересы регионов и организаций, занимающихся туризмом, наличием постоянного и устойчивого источника дохода, и с другой стороны - интересы конечных потребителей услуг - туристов из России и других стран мира. В большинстве высокоразвитых стран более половины населения проводит отпуска вне дома и эта часть населения увеличивается год от года.

По прогнозу Всемирной Туристской Организации к 2020 году Россия может войти в первую десятку стран - самых популярных направлений туризма. По оценке экспертов, Российская Федерация занимает 15 место в мировой классификации по посещаемости иностранцами, что составляет 2,5%

мирового рынка въездного туризма.

Экономическая эффективность туризма означает получение выигрыша или иначе экономического эффекта от реализации следующих направлений:

- организации туризма в масштабах государства;
- туристского обслуживания населения региона;
- производственно-обслуживающего процесса туристской фирмы.

Положительное влияние туризма на экономику государства происходит лишь в том случае, когда туризм в стране развивается всесторонне, то есть не превращает экономику региона/страны в экономику услуг. Другими словами, экономическая эффективность туризма предполагает, что туризм в регионе/стране должен развиваться параллельно с другими отраслями народнохозяйственного комплекса.

Экономический эффект от развития туризма в регионе проявляется прежде всего в создании дополнительных рабочих мест в туристской индустрии, повышении занятости населения, а также в стимулировании развития слабых в экономическом отношении регионов.

Развитие туристской индустрии в регионе и повышение качества туристского обслуживания являются дополнительным источником формирования доходной части территориального бюджета.

Ростовская область как регион привлекает туристов своей богатой историей, очаровательной природой, самобытной казачьей культурой и обладает всеми необходимыми ресурсами как для развития внутреннего, так и для развития въездного туризма. В среднесрочной перспективе у региона есть предпосылки для дальнейшего развития делового и развлекательного туризма. Развитие познавательного и рекреационного туризма в рамках Ростовской области в долгосрочной перспективе позволит создать комплексный туристский продукт, конкурентоспособный на российском и международном рынках.

В целом оценка экономического вклада туристской индустрии в ВРП Ростовской области в 2017 году в виде доли туристской добавленной стоимости составила, 1,03 % (для сравнения в 2011 году этот показатель находился на уровне - 0,77%).

Приведенные данные свидетельствуют, что туристическая деятельность в Ростовской области развивается довольно успешно, и это развитие имеет своей целью формирование конкурентоспособной туристской индустрии, способствующей социально-экономическому развитию области и обеспечивающей широкие возможности для удовлетворения потребностей российских и иностранных граждан в туристских услугах.

Достижение данной цели возможно посредством реализации следующих задач, а именно:

- создание благоприятных экономических условий для развития туризма;
- привлечение инвестиций в туристскую отрасль;
- развитие туристской инфраструктуры;

- развитие новых направлений въездного и внутреннего туризма.

Думается, что практическая реализация данных задач позволит повысить конкурентоспособность регионального туристского продукта и обеспечить привлекательный образ и признание Ростовской области на туристском рынке.

Использованные источники:

1. Здоров А.Б. Экономика туризма: Учебник. – М.: Финансы и статистика, - 2011, - 272 с.
2. Митина И.А. Инновационная экономика: региональный формат. Лекционный материал / Saarbrucken. 2016, - 100с.
3. Просандеев В.А., Тикиджьян Р.Г., Скнарь Н.К., Иванов Г.И. Выявление социальных и историко – экономических факторов инвестиционной привлекательности региона // Экономика и социум. 2015. №2-3 (15).
4. Интернет – сайт: www.dontourism.ru.

*Мусальников Д.А.
студент магистратуры
кафедра экономической теории
факультет экономики и менеджмента
РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА И
ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ при ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ
Уральский институт управления
Россия, г. Екатеринбург*

**ОПРЕДЕЛЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.
ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ**

Аннотация: В настоящей статье автором анализируется значение конкурентоспособности предпринимательских организаций в современных реалиях, факторы, оказывающие существенное влияние на конкурентоспособность предприятия. Отражены пути повышения конкурентоспособности предприятия.

Ключевые слова: Конкуренция, конкурентоспособность, анализ, стратегия, преимущество, инновации.

*Musalnikov D.A.
master's student
Department of economic theory, Faculty of Economics and management
Ural Institute of Management – branch Russian Academy of National Economy
and Public Administration under the President of Russian Federation
Ekaterinburg, Russian Federation*

**THE DEFINITION OF THE ENTERPRISE COMPETITIVENESS.
WAYS TO IMPROVE COMPETITIVENESS.**

Abstract: in this article the author analyzes the importance of competitiveness of business organizations in modern realities, the factors that have a significant impact on the competitiveness of the enterprise. Ways of increase of competitiveness of the enterprise are reflected.

Keywords: Competition, competitiveness, analysis, strategy, advantage, innovation.

В современных экономических условиях ключевым параметром деятельности предприятия становится конкурентоспособность. Современные тенденции развития экономики, новые вызовы, стоящие перед субъектами экономической деятельности, обращают внимание на факторы конкурентоспособности предприятия и пути его повышения. В связи с этим, повышение конкурентоспособности предприятия приобретает особую актуальность. Понятие конкуренции составляет основу рыночной экономики, как главной движущей силы развития взаимоотношений субъектов, функционирующих в данной среде. При всей элементарности понимания

конкурентоспособности как способности выигрывать конкурентную борьбу, нет четкого определения конкурентоспособности. Различные исследователи придерживаются разных точек зрения в трактовке этого понятия. Выделим несколько понятий, которые наиболее полно отражают сущность конкурентоспособности. Конкурентоспособность — это способность определённого объекта или субъекта отвечать запросам заинтересованных лиц в сравнении с другими аналогичными субъектами и/или объектами. [1, с 37].

Конкурентоспособность - свойство субъекта, указывающее на его способность выдерживать конкуренцию с себе подобными, на его способность совершать конкурентные действия и прочее [2, с 67]. Конкурентоспособность - это мера реальной силы организации в каждом сегменте, объективная оценка способности компании удовлетворить потребности каждого сегмента в сравнении с конкурентами [3, с 28]. Конкурентоспособность предприятия представляет собой набор свойств, которые отличают ее от других субъектов на рынке. Конкурентоспособность предприятия — это молниеносная способность фирмы приспосабливаться к новым реалиям общества и функционировать даже в условиях кризисной экономики [4, с. 204]. Конкурентоспособность предприятия – экономическая категория, отражающая его способность выпускать конкурентоспособную продукцию, его конкурентные преимущества по отношению к другим предприятиям данной отрасли внутри страны и за ее пределами [5, С. 21]. По мнению автора, конкурентоспособность предприятия необходимо определять, как способность к достижению собственных целей в условиях противодействия конкурентов. Конкурентоспособность является важнейшим критерием по оценке эффективности системы управления предприятия, ее умения эффективно использовать свой производственный, научно-технический, финансовый и трудовой потенциал. Способность предприятия достигать собственных целей не постоянна. Она подвержена изменениям под влиянием как внешних, так и внутренних факторов. Внешние факторы можно условно разделить на группы:

- Экономические факторы (величина валового национального продукта, темпы инфляции, уровень безработицы и т.п.)
- Политические факторы (отношение государственной власти к различным отраслям экономики и регионам страны и т.п.)
- Рыночные факторы (жизненные циклы различных изделий или услуг, легкость проникновения на рынок, распределение доходов населения и уровень конкуренции в отрасли)
- Технологические факторы (уровень развития науки и техники, возможности производства продукции)
- Международные факторы (изменения валютного курса, политических решений в странах присутствия)
- Факторы социального поведения (изменения социальных установок в обществе, движения в защиту интересов потребителей и т.п.)

И если внешние факторы возникают независимо от действий предприятия, то внутренними факторами конкурентоспособности предприятие должно и может управлять. К ним можно отнести:

- Структурные (системы управления предприятием),
- Ресурсные (эффективности использования трудовых, материальных, нематериальных и финансовых ресурсов),
- Технические (использование передовых технологий в производстве),
- Управленческие (конкурентная стратегия предприятия, уровень компетентности сотрудников),
- Экономические (финансовая устойчивость функционирования предприятия).

Анализ и правильная оценка каждого из этих факторов позволит предприятию создать стратегию повышения конкурентоспособности. Эта стратегия должна отражать те изменения, которые необходимо произвести на предприятии. Причем изменения должны быть достаточными и не являться самоцелью. Эти изменения могут касаться следующих аспектов:

- Внедрение инновационных технологий производства,
- Определение оптимальной цены готовой продукции для своего сегмента рынка,
- Оптимизация условий труда и мотивация сотрудников,
- Организация маркетинговых мероприятий,
- Выявление и даже формирование предпочтений потребителей,
- Снижение затрат на производство продукции,
- Поиск и изучение передового опыта предприятий в смежных и конкурирующих отраслях.

Подводя итоги необходимо отметить, что повышение конкурентоспособности — это очень трудоемкий и ресурсоемкий процесс. Непрерывное повышение конкурентоспособности предприятия может быть обеспечено только при условии долгосрочного, непрерывного и поступательного усовершенствования всех факторов конкурентоспособности. Исходя из этого, следует четко планировать конкурентную стратегию.

Использованные источники:

1. Захаров А.Н., Зокин А.А. Конкурентоспособность предприятия: сущность, методы оценки и механизмы увеличения // Бизнес и банки. — 2013. — № 1–2.
2. Коваленко А.И. Теоретические и методологические аспекты использования концепции «конкурентоспособности» в научных исследованиях // Современная конкуренция. 2013. № 6 (42).
3. Макдоналд М., Данбар Я. Сегментирование рынка: Практическое руководство. – М.: Изд-во «Дело и сервис», 2002. - 288 с.
4. Милантьев, А. В. Сущность и понятие конкурентоспособности / А. В. Милантьев // Студенческая наука XXI века: материалы VIII Международной студенческой научно-практической конференции. – Чебоксары, 2016. – № 1

(8). – С. 204–210. – ISSN 2413-3825.

5. Мокронос А. Г. Конкуренция и конкурентоспособность: учеб. пособие/ А.Г. Мокронос, И.Н. Маврина. – Екатеринбург: Изд-во Уральского Университета, 2014. –194 с.

УДК 331.1

Родионова А.В.

студент

Куркина Н.Р.

профессор

ФГБОУ ВО «Мордовский государственный педагогический институт имени М. Е. Евсевьева»

Россия, г. Саранск

ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕС – ПРОЦЕССАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: В статье рассматривается необходимость управления бизнес-процессами на предприятии. Автор анализирует бизнес-процессы продвижения и реализации продукции ЗАО «Рузово» в динамике за три года. На основе исследований предложены мероприятия по совершенствованию бизнес – процессов и проведен прогнозный расчет эффективности.

Ключевые слова: бизнес-процессы, предприятие, производство, реализация, эффективность, планирование, маркетинг.

Rodionova A.V., student

N. Kurkina, Professor

FSBEI of HE "Mordovia State Pedagogical Institute named after M.E.

Evseyev", Russia, Saransk

PROBLEMS OF MANAGING BUSINESS PROCESSES ON ENTERPRISES

Abstract: the article discusses the need to manage business processes in the enterprise. The author analyzes the business processes of promotion and sales of products of JSC "Ruzova" in dynamics for three years. On the basis of research, measures to improve business processes are proposed and a forecast calculation of efficiency is carried out.

Keywords: business processes, enterprises, production, implementation, efficiency, planning, marketing.

Совершенствование бизнес-процессов является огромным резервом повышения эффективности деятельности предприятия. В настоящее время это возможно сделать на основе возможностей современного менеджмента.

Исследование и понимание сущности бизнес-процессов, вопросы возможности их перестройки в настоящее время приобретают особую актуальность.

В сфере анализа бизнес-процессов распространено мнение, что в

последние годы появилось множество новых, более эффективных управленческих подходов. Корректнее было бы сказать - появляются технические инструменты, расширяющие границы применимости методов, открытых десятилетиями назад, но имевших узкое применение из-за сложности их информационно-технологического сопровождения.

Рассмотрим бизнес-процессы на примере перерабатывающего предприятия ЗАО «Рузово».

Выпускаемая продукция ЗАО «Рузово» включает в себя наиболее востребованные виды: меланж; желток и белок в жидком виде; яичный порошок; стандартный белок и желток; ферментированные продукты и т.д.

В 2017 г. ЗАО «Рузово» произвела 6,3 тыс. т. жидких и 2,2 тыс. т. сухих яичных продуктов. По сравнению с 2015 годом производство выросло на 8,6% или на 0,5 тыс. т. Следует заметить значительное снижение объемов производимой продукции по сравнению с 2016 г.

ЗАО «Рузово» реализует широкий ассортимент продукции, востребованной различными предприятиями пищевой промышленности не только России (более 30 регионов), но и зарубежных стран, в частности Армении, Белоруссии, Казахстане, Киргизии, Китае, в странах Евросоюза и Японии.

На предприятии сформирована устоявшаяся система Бизнес-процесса продвижения и реализации продукции ЗАО «Рузово».

Для успешного развития бизнеса предприятия в этих двух направлениях требуется, кроме положительного финансового результата, поиск заинтересованных отечественных инвесторов и помощь основного поставщика сырья для производства продукции птицефабрика ООО «Авангард». Основными поставщиками сырья являются птицефабрики Татарстана, Белгородской области, Башкирии.

Данный бизнес-процесс осуществляется на основании коммерческой деятельности предприятия и направлено на получение прибыли и завоевание новых рынков.

За анализируемый период значительно снизилась реализация продукции, отгружаемой предприятиям регионов РФ. Снижение составило 219157,8 тыс. руб. или 22,4%.

Увеличение коснулось продукции, реализуемой за пределами РФ. В частности выросли продажи в страны СНГ – на 31,8%.

Выручка в зарубежные страны Евросоюза и Китай увеличилась. Это следует признать значимым моментом в управлении реализацией продукции ЗАО «Рузово», так как осуществляется завоевание новых рынков сбыта и получение иностранной валюты.

При реализации продукции важным элементом бизнес-процесса ЗАО «Рузово» является элементы, связанные с продвижением продукции, т.е. с маркетингом и рекламой.

В связи со снижением затрат на различные средства рекламы значительно снизились объемы реализации продукции в 2017 г. по сравнению

с 2016 г.

Основные возможности ЗАО «Рузово» по совершенствованию управления бизнес-процессами предприятия связаны с улучшением системы управления предприятием в целом.

Из-за отсутствия четкого маркетингового плана было допущено снижение производства продукции в 2017 г. по сравнению с 2015 г. на 181538 тыс. руб. или на 17,1%.

Для устранения этих недостатков предприятию необходимо совершенствование организационной структуры управления, которая конкретизирует функции отдела маркетинга; перейти от функционально-ориентированной модели бизнес-процессов к процессно-ориентированной модели, позволяющей снижать затраты предприятия.

Использованные источники:

1. Линьков Р.А. Проблемы оценки эффективности предпринимательской деятельности современного предприятия / Н.Р. Куркина, Р.А. Линьков / Научно-практический журнал «Теория и практика современной науки». - 2018 - №10(40). - URL: http://modern-j.ru/osnovnoy_razdel__10_40__/
2. Семанов А.А Проблемы внедрения системы сбалансированных показателей / Н.Р. Куркина, А.А. Семанов / Научно-исследовательский журнал «Дневник науки». – 2017.- №10. URL: <http://www.dnevniknauki.ru/index.php/number10-2017/economy-10-2017>

*Саканцева А.О.
студент магистратуры 3 курса
факультет «государственное и муниципальное управление»
Уральский институт управления – филиал Российской академии
народного хозяйства и государственной службы при Президенте
Российской Федерации
Россия, г. Екатеринбург*

ОСОБЕННОСТИ АТТЕСТАЦИИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ

Аннотация: в статье рассматриваются особенности существующего механизма аттестации муниципальных служащих. Выявляются недостатки и производится поиск возможных путей совершенствования данной системы.

Ключевые слова: муниципальный служащий, аттестация муниципальных служащих, положение об аттестации, аттестационная комиссия.

*Sakanceva A.O.
graduate student third year student of State and municipal government
Ural Institute of Management branch of Russian Presidential Academy
of National Economy and Public Administration
Russia, Ekaterinburg*

PARTICULAR PROPERTIES OF THE ATTESTATION PROCESS FOR MUNICIPAL EMPLOYEES

Annotation: the article analyzes the particular properties of the attestation process for municipal employees. It draws our attention to the drawback's identification and searching possible ways of improving this system.

Keywords: municipal employee, attestation of municipal employees, attestations provision, attestation commission

Аттестация муниципальных служащих является важным условием обеспечения высококвалифицированными кадрами органов местного самоуправления, позволяющая выявить компетентность, профессионализм и подготовленность к осуществлению должностных функций муниципальных служащих.

Рациональная расстановка кадров и их эффективное применение является главной задачей процедуры аттестации муниципальных служащих.

С помощью аттестации определяют квалификацию, уровень знаний работника, что является основанием для присвоения работнику звания, ранга. Для оценки муниципальных служащих могут использоваться разные методы, например, тестирование, реферат и т.д. Каждый орган местного самоуправления самостоятельно выбирает метод оценки аттестуемых, что в свою очередь не является плюсом, поскольку аттестуемые находятся не в равных условиях. В данном случае, есть необходимость утверждения методов

проведения аттестации в методических рекомендациях.

Аттестация призвана определить насколько аттестуемый эффективен и результативен в своей работе, но механизм оценки эффективности должен быть измеряем определенными показателями, которые на сегодняшний день не закреплены на законодательном уровне.

Исходя из определенных в ст. 18 Федерального закона от 02.03.2007 № 25-ФЗ «О муниципальной службе в Российской Федерации» целей и результатов аттестации, аттестационная комиссия может рекомендовать направление аттестуемого на получение дополнительного профессионального образования. Но на практике ситуация обстоит немного иначе.

Профессиональная мотивация и желание быть более эффективным и результативным, неременным образом связано со внешним воздействием на муниципальных служащих, таким как поддержка со стороны органов местного самоуправления. Существует необходимость создать условия, позволяющие муниципальным служащим развиваться не только в рамках своей профессии, но и развивать свой творческий потенциал и личностные качества работников.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. // Российская газета. 1993. 25 декабря.
2. О муниципальной службе в Российской Федерации: Федеральный Закон от 02 марта 2007 г. № 25-ФЗ (в ред. от 18 апреля 2018 г.). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
3. Об утверждении государственной программы Свердловской области «Развитие кадровой политики в системе государственного и муниципального управления Свердловской области и противодействие коррупции в Свердловской области до 2020 года»: Постановление Правительства Свердловской области от 21 октября 2013 г. № 1276-30 ПП (в ред. от 29 декабря 2017 г.). Официальный сайт Губернатора Свердловской области URL: <http://gubernator96.ru/article/show/id/188>.

*Сапронова Т. Г.
студент магистратуры
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград*

**ВОЗНИКНОВЕНИЕ И ИСТОРИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ НОРМЫ
ОТНОСИТЕЛЬНО ЗАПРЕТОВ НА ПОЛОВЫЕ СНОШЕНИЯ С
ЛИЦАМИ, НЕ ДОСТИГШИМИ ПОЛОВОЙ ЗРЕЛОСТИ**

Аннотация. Статья посвящена изучению истории развития норм относительно запретов на половые сношения с лицами, не достигшими половой зрелости. Выполнен анализ нормативных актов Древних времен и определено, что именно с этого периода берет развитие: исследуемый вид законодательного регулирования; вопросы охраны прав личности на половую свободу и половую неприкосновенность личности.

Ключевые слова: половые преступления; право человека на половую свободу и половую неприкосновенность; генезис законодательства.

*Sapronova T.G.
a masters student
Volgograd State University
Russia, Volgograd*

**THE EMERGENCE AND HISTORICAL DEVELOPMENT OF THE
RULE ON PROHIBITIONS ON SEXUAL INTERCOURSE WITH
PERSONS WHO HAVE NOT REACHED PUBERTY**

Abstract. The article is devoted to the study of the history of the development of norms regarding the prohibition of sexual relations with persons who have not reached puberty. The analysis of normative acts of Ancient times and determined that it is from this period takes the development of: the investigated type of legislative regulation; protection of the rights of the individual to sexual freedom and sexual integrity.

Keywords: sexual offences; the human right to sexual freedom and sexual integrity; the Genesis of legislation.

Проблемы уголовно-правовой квалификации, противодействия и профилактики половых преступлений, понимание социально-биологической природы, детерминант и механизмов этих явлений были предметом исследований многих правоведов, в частности Ю. В. Александрова, А. М. Игнатова, А. Г. Кальмана, А. А. Атабекова, Л. А. Букалерева, А. П. Дьяченко, А. Ю. Епихиной Я. М. Яковлева и других. Несмотря на это, в науке уголовного права не уделено должного внимания исследованию данного вопроса. Придерживается ли современное законодательство традиционных средств уголовно-правового регулирования ответственности за посягательства на половую неприкосновенность лица и соответствует ли современная законодательная практика уголовного преследования лиц, совершающих

такие преступления, с исторически сложившимися и существующими на протяжении веков способами социального реагирования на такие деликты.

Проблема историографии нормативной регламентации посягательств на половую неприкосновенность личности связана еще и с нечетким пониманием содержания понятия «половая неприкосновенность» и отсутствием исчерпывающего перечня посягательств на этот объект уголовно-правовой охраны.

Без сомнений, неконтролируемое распространение часто изложенной в циничной форме информации относительно любого аспекта жизнедеятельности человека, в том числе касающиеся интимных отношений, усиливает процесс упадка общечеловеческих и культурных ценностей в той части населения, которая имеет склонность к сексуальным извращениям. При таких условиях существует реальная опасность перерастания психологической патологии в общественно опасные действия, запрещенные уголовным законом. В частности, такие действия могут иметь вид половых сношений с лицом, не достигшим половой зрелости (ст. 132 УК РФ), или совершение развратных действий с лицом, не достигшим шестнадцатилетнего возраста (ст. 135 УК РФ), или же изнасилование или половое сношение в извращенных формах с лицами, которые наделены половой неприкосновенностью [1].

Очевидно, что преступления против половой свободы и неприкосновенности несовершеннолетних лиц, представляют повышенную общественную опасность, так как их последствиями являются глубокие психологические травмы, которые негативно сказываются на дальнейшей жизни несовершеннолетнего и даже могут стать криминогенными факторами для общества [3, с. 5].

Для понимания социальной нагрузки и защитного смысла этой уголовно-правовой нормы необходимо детально проанализировать исторический аспект возникновения запретов, которые охраняли половую неприкосновенность лиц, прежде всего малолетних и несовершеннолетних. Почему именно на таком подходе основывается рассмотрение данной проблемы? Ответ очень прост: исторически сложилось так, что проблемы половой неприкосновенности касались прежде всего детей - малолетних и несовершеннолетних.

История человечества охватывает множество различных запретов, касающихся половых сношений с детьми. Некоторые из них были обусловлены сугубо рациональным взглядом на репродуктивные функции рода, некоторые - национальным менталитетом и культурными особенностями, религиозными предписаниями.

Исследование древних правовых и религиозных памятников показывает, что человечество прежде всего осознавало недопустимость насильственных половых актов в отношении несовершеннолетних и малолетних, а также добровольных половых контактов инцестного характера. Что же касается ненасильственных половых сношений с лицами, не

достигшими половой зрелости, то в некоторых случаях они могли расцениваться как проявления блуда или считаться прелюбодеянием, если один из участников находился в брачных отношениях.

Жрецы, священники, а впоследствии и законодатель отводили урегулированию сексуальной жизни народа не последнее место, понимая важность этого вопроса для стабильности и развития общества. Закрепление запретов по развращению несовершеннолетних (малолетних) прослеживается в традициях и правовых нормах Древней Греции и Спарты. В Греции в VII в. до н.э. существовал обычай, согласно которому инициирование мальчика начиналось с его похищения взрослым мужчиной (в этот период практически по всей Греции была узаконена однополая любовь для мужчин). Старший друг вовлекал подростка в мужской союз и обучал воинскому мастерству. Отношения между подростком и его наставником (в том числе сексуальные) имели почетный характер [3].

Но связь мужчины с маленьким мальчиком была недопустимой - достойной признавалась только любовь к юноше. Развращение малолетних расценивали как преступление против морали. Афинские законы карали также за соблазнение малолетнего без согласия его отца. За это виновное лицо осуждали к смертной казни или лишению гражданских прав (агамии) [6, с. 10].

Вопрос про возрастную границу, пересекая которую мальчик становился юношей, на законодательном уровне урегулирован не был. В Спарте VIII- X вв. до н. э. была традиция танцев и соревнований обнаженных девушек в присутствии парней, что мотивировалось необходимостью рождения здоровых потомков. Невестами становились лишь те, кто достигал брачного возраста. В конце I ст. до н. э. император Август запретил договоренность (обручение) с невестой моложе десяти лет. А срок между сговором и браком ограничил двумя годами. Таким образом, считалась правомерной половая жизнь девочки с 12 лет. Для мужчин Спарты, как и в Древней Греции, был легитимным однополый связь. Причем традицией для такого половой жизни был четко указан начальный возраст - 12 лет. Плутарх в своей книге «Древние обычаи спартанцев» особо подчеркивает, что любовь к юношам имело у населения Лакедемона исключительно духовный характер. Значит можно сделать вывод, что в традициях и правовых нормах Древней Греции и Спарты прослеживаются зачатки запретов в отношении половых отношений лиц, которые на то время считались малолетними. Сначала это было табу, которое регулировалось традициями и нормами морали, а впоследствии эти нормы получили свое закрепление в нормативных актах, регулирующих общественную жизнь народа на территории всего государства.

В Древней Руси распространение сексуального насилия берет начала с древних дохристианских брачных обрядов-похищение невесты, которой не исполнилось и 14 лет, упоминаемых со времен летописца Нестора. Такая форма брака вызывала вражду между родами, что в дальнейшем трансформируется в «отступные» или «выкуп» невесты и далее в прямую

продажу невесты ее родственниками по взаимному согласию родных обеих сторон: акт насилия заменялся сделкой с обрядом. Поэтому происходит процесс сближения родов, родственники жениха и невесты становились свояками, отражая новый порядок образования родства и большой семьи традиционного общества.

Одним из первых систематизированных исторических правовых документов Древней Руси является «Русская Правда». М. М. Карамзин отмечал, что в «Русской Правде» Ярослава не упоминается о насилии над женщинами, поскольку такое казалось законодателю сомнительным и неясным в доказательствах [4, с. 218].

Итак, исследование возникновения и исторического развития нормы относительно запретов на половые сношения с лицами, не достигшими половой зрелости, дает возможность основательно изучить сущность этого уголовно - правового института, а, следовательно, сформировать эффективный и действенный механизм предотвращения совершения этой категории преступлений.

Использованные источники:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019) // Собрание законодательства РФ. – 1996. - N 25. ст. 2954.
2. Гусева О. Н. Педофильная виктимизация и виктимологическая профилактика педофильных преступлений: дисс. ... канд. юрид. наук: 12.00.08 - М.: Федерал. гос. учрежд. «Всеросс. науч.- исследование. Ин-т МВД РФ, 2011. – 198 с.
3. Ивик О. История сексуальных запретов и предписаний. URL: http://www.e-reading.ws/chapter.php/1010180/5/Ivik_-_Istoriya_seksualnyh_zapretov_i_predpisaniy.html
4. Карамзин Н. М. История государства Российского: в 3 т. - Тула: Изд-во Тульк. гос. ун-та, 1990. - Т. 1. - 630 с.
5. Российское законодательство X–XX веков: в 9 т. / под общ. ред. О. И. Чистякова. - М.: Юрид. лит., 1984. - Т. I. Законодательство Древней Руси. – 432 с.
6. Сидоров Б. В. Поведение потерпевших от преступления и уголовная ответственность: автореф. дисс. на соискание уч. степени канд. юрид. наук. - Рязань, 1997. – 21 с.

*Свистунов М.Д.
студент магистратуры
Южный федеральный университет
Россия, г. Ростов-на-Дону*

ФОРМИРОВАНИЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО КАПИТАЛА В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

Аннотация: В статье рассмотрены тенденции формирования интеллектуального капитала в системе государственного управления. Ключевую роль приобретают интеллектуально-информационные технологии как инструмент автоматизации государственного управления для увеличения эффективности системы управления.

Ключевые слова: информационные технологии, интеллектуальный капитал, электронное правительство.

*Svistunov M.D.
graduate student
South Federal University
Russia, Rostov-on-Don*

INTELLECTUAL CAPITAL FORMATION IN THE PUBLIC ADMINISTRATION

Abstract: The article deals with the trends in the formation of intellectual capital in the system of public administration. Intellectual and information technologies play a key role as a tool for automation of public administration to increase the efficiency of the management system.

Key words: information technology, intellectual capital, e-government.

Формирование интеллектуального капитала в системе государственного управления особенно актуальна в России, так как свободный доступ к информации с начала XXI века, а также рост интеллектуального потенциала граждан РФ поспособствовал улучшению функционирования государственной, финансово-экономической и управленческой систем, существующих в нашей стране, и требует дальнейшего улучшения для укрепления позиций на мировой арене.

В эпоху развития политической деятельности, интеллектуальный капитал выступает движущей силой и служит базой укрепления позиций лидерства на мировой арене. Для отдельно взятого государственного учреждения, знания служащих в своей и смежных областях, а также наличие практического опыта – выделяют личность на фоне остальных и способствуют лучшему функционированию всего аппарата [1].

Эффективное использование интеллектуального капитала обеспечивает конкурентоспособность и развитие в системе государственного управления, позволяя получить наилучший результат за счет уникальных способностей и конкурентных преимуществ служащих, соревнующихся между собой за

звание лучшего.

Формирование интеллектуального капитала непосредственно связано с качественными характеристиками индивидов, которые связаны с творческим потенциалом формируют креативный менталитет личности, являющийся двигателем интеллектуального капитала [2].

Процесс формирования интеллектуального капитала в организации наглядно представлен на рисунке 1.



Рисунок 1 – Процесс формирования интеллектуального капитала

Интеллектуальный потенциал, интеллектуальную активность и интеллектуальный капитал на стадиях производства, обмена, распределения и потребления связывают между собой различные институты: государственные, частные, правовые, общественные.

Следует отметить, что прогресс в информационной сфере ускоряется быстрыми темпами по причине активного спроса на инновации. Так, по оценкам ученых модернизация информационных технологий происходит в 3–6 раз быстрее, чем развитие технологий использования электроэнергии. Бурная экспансия «знаниеемких» отраслей, начавшаяся в конце 70-х гг., предопределила собой наступление «информационной эры», которая изменила в первую очередь структуру общественного производства. Так, информация приобрела вид стратегического ресурса и фактора ускорения научно-технического и технологического развития, то есть стала частью экономики.

Таким образом, можем отметить, что экономика информационного общества основана на балансе материальной и информационной составляющих. Если данный баланс будет нарушен, к примеру, в сторону информационной составляющей, то это приведет к возникновению иллюзии беспредельных возможностей интернет-экономики. Так примером такого краха стал 2000 г. в США, когда число американцев, работающих с Интернетом, удвоилось и составило около 2,5 млн человек, а валовый доход интернет-компаний вырос на 62 % при росте ВВП США на 4,6 %. Данный кризис преподнес два урока для экономики информационного общества – это опасность гиперактивного развития и иллюзии того, что традиционный

бизнес может быть полностью замещен электронным. Так, над любой информацией необходим контроль, иначе, будучи благом информация может превратиться во зло.

Главным направлением экономики информационного общества является гармонизация возникающих диспропорций между ростом производства материальных благ и растущим переходом общественных ресурсов в информационную непроеизводственную сферу. В связи с этим, о степени развития информационного общества в какой-либо стране можно судить только с учетом создаваемого ею материального базиса для решения поставленных задач.

Следует отметить, что при изучении категории информационного общества необходимо рассмотреть процесс информатизации как решающий фактор развития общества.

Как известно, любой этап развития мировой политики связан в большей части с фундаментальными изменениями в науке и технике, однако сами же технологии не могут сами по себе изменять мировую политику, поскольку в этом случае главная роль принадлежит государственной политике, проводимой разными странами. В России же в процессе информатизации политической сферы общества, к сожалению, нет единой государственной политики, которая бы определяла критерии эффективности и стандарты информационно-коммуникационных технологий в государственном управлении. Все это в свою очередь отражается в противоречивости и конфликтогенности внедрения наукоемких технологий в государственную систему нашей страны.

Что касается конфликтогенности современных процессов информатизации, то она обуславливается факторами, лежащими как в самой системе информационно-коммуникационных технологий, так и в социальной сфере. К подобного рода конфликтам относят: информатизация органов государственного управления; использование Интернета и деятельность СМИ; информационные отношения в управленческой и правоприменительной деятельности; информатизация органов государственного управления.

Электронное правительство как инновационная модель системы государственного и муниципального управления является ключевым фактором развития электронной демократии, информационного общества в целом. Именно электронное правительство служит основой к построению открытого общества, модернизации и демократизации взаимодействия граждан с государством.

Эффективность государственного и муниципального управления посредством использования электронного правительства зависит во многом и от корректной государственной политики, проводимой разными странами. В Российской Федерации на данный момент времени нет единой государственной политики, которая бы определяла стандарты информационно-коммуникационных технологий в государственном

управлении. Это в свою очередь порождает необходимость выработки законодательной базы в сфере информационных технологий, улучшения системы информационной безопасности в процессе функционирования электронного правительства, но и соответствующего отношения чиновников к данным проблемам информатизации в нашей стране.

Таким образом, интеллектуальный капитал – это знания, навыки и опыт конкретных сотрудников и информационные технологии, которые используют для получения максимума прибыли или достижения своих целей.

Интеллектуальный капитал, не смотря на свою эфемерность, наравне с физическим капиталом является частью реального производственного процесса, затрагивающего все сферы общества, в том числе и политическую. Основное отличие интеллектуального капитала от всех остальных – это отсутствие единицы измерения данного вида капитала и его независимость.

Прежде всего, это не нахождение в собственности организации или учреждения. Интеллектуальный капитал носит сугубо личный характер. Интеллектуальный капитал – это взгляд в будущее, гарант научно-технического прогресса.

Использованные источники:

1. Петрова В.Е., Реутов Н.Н. Интеллектуальный капитал и его роль в инновационном обществе // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2016. № 12 [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://ekonomika.snauka.ru/2016/12/13199> (Дата обращения: 12.12.2017)
2. Сорокина О.Г. Формирование интеллектуально-информационных технологий крупных корпораций // Евразийский юридический журнал. 2018. №5. – С.374-376

Сейсинбинова А.А.
докторант 2 курса

*специальность «6D051700 – Инновационный менеджмент»
Евразийский национальный университет им. Л.Н. Гумилева
Республика Казахстан, г. Астана*

ФОРМИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Аннотация:

Данная статья посвящена основным этапам формирования инновационной стратегии предприятия, а также выделению особенностей внедрения стратегии инновационного развития в предприятиях пищевой промышленности. В статье рассмотрены основные инструменты стратегического анализа, которые используются при оценке текущей позиции фирмы и определении ее стратегического направления на будущее.

Ключевые слова: инновационное развитие, стратегия, предприятие, пищевая промышленность

*Seisinbinova A., 2nd year PhD student
specialty «6D051700 – Innovation management»
L.N. Gumilyov Eurasian National University
Republic of Kazakhstan, Astana City*

FORMATION OF THE INNOVATION DEVELOPMENT STRATEGY OF FOOD INDUSTRY ENTERPRISES

Annotation:

This article is devoted to the main stages of the formation of the innovation strategy of the enterprise, as well as highlighting the features of the implementation of the strategy of innovative development in the food industry. The article describes the main tools of strategic analysis, which are used in assessing the current position of the company and determining its strategic direction for the future.

Key words: innovative development, strategy, enterprise, food industry

Повышение эффективности инновационной деятельности фирмы требует хорошо продуманной стратегии. Инновационные проекты фирмы должны соответствовать ее ресурсам и целям, используя ее основные компетенции и помогая ей достичь своих стратегических целей. Организационная структура и системы управления фирмы должны стимулировать генерацию инновационных идей, а также обеспечивать их эффективную реализацию. Процесс разработки нового продукта фирмы должен максимизировать вероятность того, что проекты будут технически и коммерчески успешными. Чтобы достичь этих целей, фирме необходимо: (а) глубокое понимание динамики инноваций; (б) тщательно разработанная инновационная стратегия; (в) хорошо разработанные процессы для реализации инновационной стратегии.

У любой организации существует определенная стратегия производственно-коммерческой деятельности. Это подход к принятию решений, затрагивающих жизненные интересы данной организации, порядок распределения ресурсов, система производственно-коммерческих приоритетов, способы разрешения конфликтных ситуаций, то есть системный выбор, который делает организация. Даже если в организации нет четко сформулированной стратегии, то она все равно существует объективно.

Стратегия инновационного развития предприятия – это одно из средств достижения целей предприятия, отличающая от других средств своей новизной, прежде всего для компании и, возможно для отрасли, рынка, потребителей. Стратегия инновационного развития предприятия подчинен общей стратегии предприятия. Она задает цели инновационной деятельности, выбор средств их достижения и источники привлечения этих средств.

Стратегия инновационного развития предприятия создают особо сложные условия для проектного, фирменного и корпоративного управления. К таким условиям можно отнести, высокий уровень неопределенности результатов, повышение инвестиционных рисков проектов, усиление потока изменений в организации в связи с инновационной реструктуризацией.

Стратегия развития организации должна содержать: (а) анализ текущего состояния; (б) миссию и введение; (в) стратегическое направление деятельности, цели, ключевые показатели деятельности и ожидаемые результаты по ним.

Первым шагом в разработке стратегии инновационного развития компании является оценка ее текущей позиции и определение ее стратегического направления на будущее.

Последовательная технологическая инновационная стратегия укрепляет и усиливает существующую конкурентную позицию фирмы и обеспечивает направление для будущего развития фирмы. Разработка стратегии инновационного развития предприятия в первую очередь требует точной оценки того, где в настоящее время находится предприятие. Затем необходимо сформулировать амбициозное стратегическое намерение, которое создает разрыв между существующими ресурсами и возможностями компании и теми, которые необходимы для достижения ее цели. Способность фирмы объединять все свои ресурсы вокруг единого видения может дать ей возможность создать конкурентное преимущество, которое очень трудно будет имитировать другим конкурентам на рынке.

Чтобы оценить текущую позицию фирмы на рынке, полезно начать с некоторых стандартных инструментов стратегического анализа внешней и внутренней среды фирмы. Для анализа внешней среды фирмы наиболее часто используются такие инструменты, как модель Портера с пятью силами и анализ заинтересованных сторон.

Для достижения поставленных целей, с учетом сильных и слабых сторон организации, а так же возможностей и угроз, которые определяются внешней средой, происходит выбор той или иной стратегии развития. В

Таблица-1 представлены виды стратегии завоевания и сохранения рынка применительно к инновациям.

Таблица – 1. Стратегии инновационного развития предприятия

Стратегии инновационного развития			
виолентная (силовая стратегия)	пациентная (нишевая стратегия)	коммутантная (соединяющая стратегия)	эксплерентная
аналог лидерства по ценам, характерна для крупных компаний, основана на массовом производстве стандартной, периодически обновляемой продукции	аналог фокусной стратегии, основана на выпуске уникальной, специализированной, дорогостоящей продукции, ориентированной на узкий круг покупателей	предполагает приспособление к спросу определенного сегмента покупателей не самого высокого достатка за счет имитации новинок и предложения их потребителям	предполагает захват части рынка за счет предложения покупателю радикально нового, инновационного продукта

Стратегическое намерение компании - это долгосрочная цель, которая является амбициозной, основывается на существующих ключевых компетенциях фирмы и расширяет их. К таким примерам относится, одержимость Canon обгонять Xerox в производстве копировальных аппаратов, миссию Apple по обеспечению каждого человека персональным компьютером и цель Yahoo стать крупнейшим в мире интернет-магазином. Как правило, стратегическое намерение рассчитано на 10–20 лет вперед и устанавливает четкие этапы, на которые должны ориентироваться сотрудники. Стратегическое направление имеет решающее значение, так как без этого компании могут легко сосредоточиться на рынках, которые они обслуживали в прошлом. Сосредоточение внимания на существующих рынках фирмы приводит к разработке продуктов и услуг, которые соответствуют текущим, а не будущим требованиям рынка. Успешные и инновационные фирмы ставят под сомнение существующие предположения о соотношении цена-качество. Они ведут клиентов, разрабатывая и внедряя продукты, которые выходят далеко за рамки текущих требований рынка и помогают формировать ожидания рынка в будущем.

Пищевая отрасль является перспективной с точки зрения инвестирования и осуществления инновационной деятельности. При этом ей присущи высокий уровень конкуренции и риска. Для того, что бы эффективно конкурировать с иностранными производителями, предприятия пищевой промышленности должны придерживаться «силовых» стратегий инновационного развития, основанных на охвате как можно большего

количества покупателей, разработке новых продуктов и усовершенствований в области сбыта. Малые предприятия, не имеющие необходимых ресурсов, могут придерживаться «оборонительных» стратегий, основанных на улучшении существующих продуктов, заимствовании технологий и ориентации на определенный круг потребителей. Однако данные стратегии не способны вывести компанию в лидеры рынка и в конечном итоге могут поставить под угрозу ее существование.

Использованные источники:

1. Управление инновационным развитием предприятия: монография / Ю.В. Журавлев, Е.Л. Смольянова, Ю.Л. Матузов. – Воронеж: ВГУИТ, 2012. – 180.
2. Strategic management of technological innovation / Melissa A. Schilling, New York University. Description: Fifth edition. | New York, NY : McGraw-Hill Education, [2017]
3. Стратегия управления инновационными процессами: учеб. пособие / Л.А. Бирман, Т.Б. Кочурова. – М.: Издательство «Дело» АНХ, 2010. – 144 с. – (Сер. «Образовательные инновации»).

Сердюк О.А., к.с.-х.н.

ст. науч. сотр.

Шипиевская Е.Ю., к.биол.н.

вед. науч. сотр.

Трубина В.С.

науч. сотр., зав. лабораторией селекции горчицы

Горлова Л.А., к.биол.н.

зав. отделом селекции рапса и горчицы

Всероссийский научно-исследовательский институт масличных

культур им. В.С. Пустовойта

Россия, г. Краснодар

ЗАВИСИМОСТЬ ЭНЕРГИИ ПРОРАСТАНИЯ И ВСХОЖЕСТИ СЕМЯН РЫЖИКА ОЗИМОГО ОТ СРОКА ИХ ХРАНЕНИЯ

Аннотация: Определен точный период послеуборочного покоя семян рыжика озимого, составляющий 47 суток. Семена рыжика хранятся в течение 7 лет без потери энергии прорастания (92-99 %). После 8-ми лет хранения она резко снижается (до 1 %). Лабораторная всхожесть семян рыжика остается высокой при хранении их в течение 8 лет и составляет 92-100 %.

Ключевые слова: рыжик озимый, период послеуборочного покоя семян, всхожесть семян, срок хранения семян.

Serdyuk O.A.

PhD in Agricultural Sciences, senior researcher

Shipievskaya E.Yu.

PhD in Biological Sciences, leading researcher

Trubina V.S.

research, head of mustard selection laboratory

Gorlova L.A.

PhD in Biological Sciences, head of rape and mustard selection

department

All-Russia research institute of oil crops by Pustovoi V.S.

Russia, Krasnodar

DEPENDENCE OF EMERGENCE ENERGY AND GERMINATION OF CAMELINA SATIVA SEEDS ON THEIR STORAGE PERIOD

Abstract: We determined the concrete dates of after-harvesting dormant period for seeds of Camelina sativa, it appear to be 47 days. Seeds can keep their emergence energy at a high level (92-99%) during seven-year storage period. After eight-year storage it sharply decreases – up to 1%. The laboratory seeds germination was really high even after eight-year storage, being 92-100%.

Key words: Camelina sativa, a dormant period of seeds, seed germination, seed storage dates.

Введение. Рыжик озимый (*Camelina sativa* (L.) Crantz.) – неприхотливая к погодным условиям, скороспелая масличная культура семейства капустные (*Brassicaceae*), что делает ее перспективной для выращивания в разных почвенно-климатических условиях [1; 2].

Сорта рыжика, как и других сельскохозяйственных культур, могут продемонстрировать свой потенциал урожайности только в том случае, если их семена обладают хорошими посевными качествами. В первую очередь, у семян должна быть высокая всхожесть, которая у разных культур сохраняется в течение определенного количества лет при хранении в надлежащих условиях. Например, у семян рапса ярового она остается на высоком уровне в течение 4-х лет [3].

В отношении рыжика озимого нами не было обнаружено информации в литературе о сроках хранения семян с сохранением высоких посевных качеств.

У семян рыжика озимого существует период послеуборочного дозревания семян (период покоя), который, по литературным данным, у этой культуры точно не определен и составляет от 30 до 50 суток [4].

В классификации покоя выделяют три основных типа:

1) экзогенный, когда задержка прорастания связана с физическими, химическими или механическими свойствами покровов семени;

2) эндогенный обусловлен морфологическими (недоразвитость) или физиологическими (пониженная активность) свойствами зародыша. Физиологический покой подразделяется на неглубокий, промежуточный и глубокий:

- неглубокий характеризуется временным отсутствием прорастания или снижением всхожести, исчезает в процессе дозревания семян в процессе их сухого хранения. У разных видов растений он составляет от нескольких суток до 5-12 мес. Зародыши после освобождения от покровов большей частью успешно трогаются в рост и обычно дают нормальные растения;

- промежуточный, при котором семенам для прорастания необходима длительная (1-3 мес.) холодная стратификация. Зародыши семян так же после освобождения от семенных оболочек успешно прорастают;

- глубокий, который обусловлен действием сильного физиологического механизма торможения. Зародыши семян после освобождения от покровов или не растут совсем, или трогаются в рост медленно, и часто их рост носит ненормальный характер;

3) комбинированный – морфофизиологический покой, в котором сочетаются недоразвитость зародыша с физиологическим механизмом торможения [5].

Выход семян из покоя (прорастание) – сложный процесс взаимодействия большого количества веществ, в первую очередь, фитогормонов – гиббереллинов, цитокининов и ауксинов, под действием которых начинают функционировать многие ферментные системы, и запасные вещества передвигаются из семядолей в растущие осевые органы

зародыша [5; 6; 7; 8].

Цель исследования. Определить период послеуборочного покоя семян рыжика озимого, зависимость энергии прорастания и всхожести семян от срока их хранения.

Материал и методы исследования. Исследования проводили в 2017 г. в ФГБНУ ФНЦ ВНИИМК (г. Краснодар) на рыжике озимом сорт Карат. Закладку семян рыжика озимого на всхожесть начинали с различных сроков их хранения: от 31 до 51 суток с периодичностью в 2 суток. Одновременно изучали энергию прорастания и лабораторную всхожесть семян рыжика после 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8 лет хранения. В лабораторных условиях во влажной камере стерильных чашек Петри при температуре воздуха 20 0С проращивали по 100 семян рыжика каждого срока хранения в 4-х кратной повторности. Энергию прорастания семян рыжика учитывали на 3-и сутки, всхожесть – на 6-е сутки [9].

Хранение семян рыжика проводили в сухих условиях согласно ГОСТ 9671-87 [10].

Результаты исследований. В результате исследований установлено, что у семян рыжика, хранившихся 31-45 суток, энергия прорастания и лабораторная всхожесть составляют 0 % (табл. 1). В процессе проращивания за этот период не отмечено даже набухания семян.

Таблица 1 – Посевные качества семян рыжика сорта Карат в начальные сроки хранения (после уборки)

ВНИИМК, 2017 г.

Срок хранения, сутки	Энергия прорастания семян, %	Лабораторная всхожесть семян, %
31-45	0	0
47	0	98
49	45	98
51	96	98

Энергия прорастания семян рыжика, хранившихся 47 суток, составила также 0 %, но семена за трое суток набухли, следовательно, в них начались процессы прорастания. У семян, взятых для исследования после хранения 49 суток, энергия прорастания резко увеличилась, составив 45 %, а у семян, хранившихся 51 сутки, она была уже очень высокой (96 %).

Лабораторная всхожесть семян, хранившихся от 47 до 51 суток, была высокой, составив 98 %.

Таким образом, семена рыжика озимого после созревания и уборки в течение 47 суток находятся в состоянии, предположительно, неглубокого морфофизиологического покоя. После этого периода завершается доразвитие зародыша, и, во влажных условиях, под действием фитогормонов запускается процесс прорастания семян.

Анализ посевных качеств семян рыжика озимого, хранившихся от 1

года до 7 лет, показал, что энергия прорастания и лабораторная всхожесть семян в этих вариантах высокие и составляют 92-99 и 92-100 % соответственно, что свидетельствует о высокой жизнеспособности семян (табл. 2, рис.1 а).

Таблица 2 – Влияние срока хранения на энергию прорастания и лабораторную всхожесть семян рыжика озимого сорта Карат

ВНИИМК, 2017 г.

Срок хранения, год	Энергия прорастания семян, %	Лабораторная всхожесть семян, %
1	99	100
2	99	100
3	92	92
4	95	96
5	97	98
6	96	96
7	95	97
8	1	97

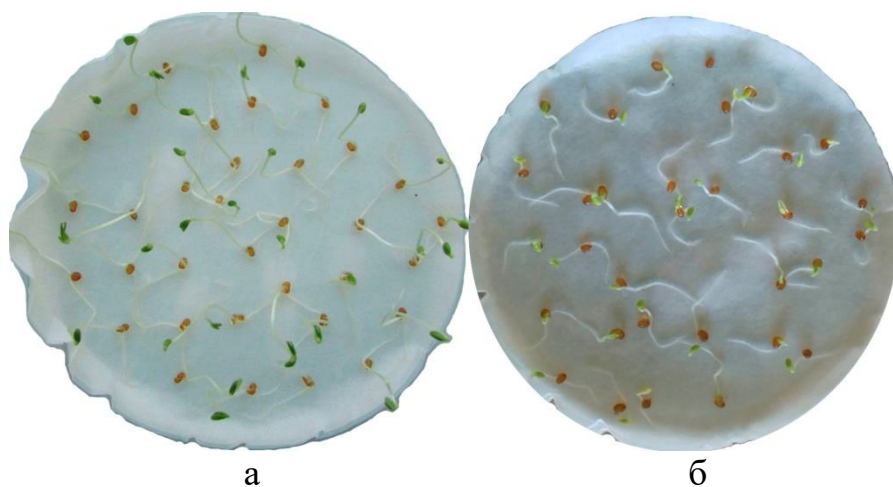


Рисунок 1 – Лабораторная всхожесть семян рыжика озимого сорта Карат при сроке хранения (ориг.):

- а) 1 год;
- б) 8 лет.

При хранении семян рыжика озимого 8 лет их энергия прорастания составила всего 1 %, остальные семена только набухли. Вероятно, что после 8-ми лет хранения семян рыжика озимого в них происходит нарушение превращения жирных кислот в углеводы из-за снижения количества необходимых гормонов. Это нарушение является частичным, т.к. лабораторная всхожесть семян в этом варианте высокая – 97 %, но проростки имеют гораздо меньшие размеры стебля и корня по сравнению с другими вариантами (рис. 1 б).

Выводы. Семена рыжика озимого после созревания и уборки в течение

47 суток находятся в состоянии неглубокого морфофизиологического покоя. Этот факт необходимо учитывать при проведении селекционных и семеноводческих работ в полевых и тепличных условиях.

Семена рыжика озимого хранятся без потери энергии прорастания (92-99 %) в течение 7 лет, после 8-ми лет хранения она резко снижается (до 1 %). Лабораторная всхожесть семян рыжика остается высокой при хранении их в течение 8 лет, составляя 92-100 %.

Использованные источники:

1. Горлов С.Л., Трубина В.С., Сердюк О.А. Сорт рыжика озимого Карат // Масличные культуры, 2015. – Вып. 2 (162). – С. 127-128.
2. Основы технологии возделывания рыжика посевного. Практические рекомендации / А.А. Смирнов, Т.Я. Прахова, И.И. Плужникова, Л.Е. Вельмисева, Д.О. Долженко, А.А. Кабунин. – Пенза, 2013. – 31 с.
3. Поморцева Т.И. Изучение режимов и способов хранения семян ярового рапса: дисс. на соиск. степени канд. с.-х. наук: – Москва, 1995. – 172 с.
4. Семенова Е.Ф., Буянкин В.И., Тарасов А.С. Масличный рыжик: биология, технология, эффективность. – Волгоград, 2007. – 82 с.
5. Физиология и биохимия покоя и прорастания семян / Пер. с англ. Н.А. Аскоческой, Н.А. Гумилевской, Е.П. Заверткиной, Э.Е. Хавкина; Под ред. М.Г. Николаевой, Н.В. Обручевой. – М.: Колос, 1982. – 495 с.
6. Обручева Н.В. Переход от гормональной к негормональной регуляции на примере выхода семян из покоя и запуска прорастания / Физиология растений. – 2012. – Т. 59. – № 4. – С. 591-600.
7. Веденичева Н.П. Цитокинины при созревании и прорастании семян: автореферат дис. ... кандидата биологических наук. – Киев, 1991. – 18 с.
8. Физиология семян / К.Н. Данович, А.М. Соболев, Л.П. Жданова, И.Э. Илли, М.Г. Николаева, Н.А. Аскоченская, Н.В. Обручева, Э.Е. Хавкин. – М.: Наука, 1982. – 318 с.
9. ГОСТ 12038-84. Семена сельскохозяйственных культур. Методы определения всхожести. – Дата введения в действие 01.07.1986. – С. 36-64.
10. ГОСТ 9671-87. Семена рыжика. Сортвые и посевные качества. Технические условия. – Дата введения в действие 01.07.1988. – 6 с.

*Соболевская А.А.
студент магистратуры
Петербургский Государственный Университет
Путей Сообщения имени Александра I
Россия, г. Санкт-Петербург*

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: В статье выявлены особенности и тенденции формирования национальной инновационной системы в России; на основе оценки современного этапа инновационного развития России определены перспективы и противоречия развития национальной инновационной системы.

Ключевые слова: инновации, инновационная система

*Sobolevskaya A.A.
master's student
St. Petersburg State University Ways
Of communication named after Alexander I
Russia, St. Petersburg*

INNOVATIVE DEVELOPMENT OF RUSSIAN ECONOMY

Annotation: In the article features and tendencies of formation of national innovative system in Russia are revealed; on the basis of an estimation of the present stage of innovative development of Russia prospects and contradictions of development of national innovative system are defined.

Key words: innovations, innovative system.

Сегодня центр инновационного развития экономики переместился из Соединенных Штатов в западную Европу, т.е. все те “рецепты”, которые были разработаны 30-40 лет назад в Америке были заимствованы западными европейцами, перенесены на их почву и неплохо там прижились. На данный момент большее количество бизнеса, рассчитанные на разработку новых технологий, их внедрение и использование для производства новых потребительских благ находится в Западной Европе. И здесь возникает вопрос, может ли Россия когда-нибудь стать, если не центром, то по крайней мере одним из участников мирового инновационного процесса, вводить технологии, повышающие производительность труда и вводить востребованные для потребителя товары.

Для того чтобы оценить перспективы инновационного роста в России, было проведено социологическое исследование. С нашей точки зрения для инновационного роста необходим целый ряд инфраструктурных и социальных предпосылок. Прежде всего необходимо достаточное количество людей, креативных личностей, способных мыслить творчески и нешаблонно. Второе условие – это общественная терпимость к нестандартным личностям и их поведению, что позволяет творческим людям реализовывать свой

потенциал, без оглядки на общественные стереотипы поведения, т.е. необходимо чтобы общество было достаточно либерально, не настаивало на выполнении традиционных норм поведения и дало творческим людям возможность к развитию. Третья предпосылка – это доверие между людьми – доверие людей к своему окружению, которое позволяет сформировывать творческие команды и строить длинные производственные цепочки, без выполнения затянутых и тяжелых юридических процедур оформления отношений внутри творческого коллектива. Это крайне важно для создания инновационных проектов.

Необходимо также, чтобы люди были готовы получать образование и новые производственные навыки, а страна должна давать возможности для их получения, без этого невозможно создание наукоемкого и современного производства.

Нужна специальная инфраструктура, нацеленная на поддержку инновационной активности вообще и инновационного предпринимательства в частности (частные и государственные организации и проекты занимающиеся “выращиванием” талантов (от школьной скамьи до внедрения их идей в бизнес), плюс поддержка предпринимателей, которые взялись внедрять творческие инициативы в жизнь.

Так вот наше исследование показало, что в России сегодня есть практически все предпосылки, необходимые для притока инноваций в экономику и ее инновационного развития.

Прежде всего в России достаточно творческих людей. Сегодня 32% жителей средних и крупных городов говорят о том, что среди их окружения много или достаточно много креативных, мыслящих нестандартно и нешаблонно людей. При этом россияне, в своем большинстве, достаточно терпимы к нестандартному поведению, 63% участников исследования говорят о том, что в их окружении много или достаточно много, которых можно назвать терпимыми к окружающим, их недостаткам и особенностям поведения. Более половины респондентов 57%, не согласны с тем, что человек должен соответствовать общественным ожиданиям, быть, таким как все, вести себя должным образом, чтобы избежать осуждения окружающих. Это говорит о том, что традиционная норма поведения в нашей стране уходит в прошлое, общество становится более либеральным и терпимым к нестандартным личностям и особенностям их поведения, что в свою очередь очень хорошо.

Еще очень важное обстоятельство, 42% опрошенных считают, что большинству людей в городе можно доверять. Такой уровень доверия является очень высоким – в мире есть всего несколько стран, где уровень доверия людей в своем окружении выше чем в России. Как уже говорилось, что уровень доверия к своему окружению является одним из ключевых факторов, необходимых для создания инновационной среды, с этим фактором в нашей стране все в порядке.

При этом, по мнению россиян, там где они проживают, есть все

возможности для получения качественного образования, такого мнения придерживаются 84% граждан. Важно, что 33% участников исследования намерены получить в ближайший год-два, дополнительное образование и пройти курсы профессиональной переподготовки. К сожалению среди россиян не слишком велика активность создания собственного бизнеса.

Только 11% опрошенных заявили, что в ближайшие годы они планируют открытие собственного предприятия и еще 13 % говорят о том, что они уже являются владельцами или совладельцами бизнеса. При этом 2/3 участников исследования, считают, что в их городе много возможностей для создания и развития нового бизнеса. 37% от числа тех, кто намерен в ближайшие года образовывать собственные предприятия собираются обратиться за содействием в региональные или федеральные программы поддержки предпринимателей, бизнес-инкубаторы, акселераторы.

Региональные и национальные поддержки бизнеса наиболее известны среди начинающих предпринимателей, однако, велика доля тех, кто намерен воспользоваться современными инструментами поддержки бизнеса – услугами инкубаторов и акселераторов(14% от числа тех кто намерен создать собственный бизнес).

Таким образом, методами социологического исследования мы собрали информацию о том как выглядит инновационная среда в нашей стране и результаты получились достаточно благоприятные.

Дальше наша задача состояла в том, чтобы понять на каких территориях есть более высокий потенциал для инновационного развития бизнеса, а где он недостаточен.

Для того чтобы получить такие данные, мы построили индекс инновационного потенциала, для городов России, которые попали в наши исследования. В 10 лидеров вошли следующие города: Казань, Краснодар, Нижний Новгород, Екатеринбург, Ростов-на-Дону, Ставрополь, Вологда, Тула, Владимир, Пермь.

Как видно, в этом списке нет крупнейших городов, таких как Москва и Санкт–Петербург. Хотя в них присутствуют все необходимые условия для инновационного развития, но в список лидеров они не вошли. Дело в том, что в Москве и Санкт – Петербурге, как и в других крупнейших региональных центрах имеется масса других возможностей для того, чтобы получить нормального уровня дохода и добиться социального статуса. Можно пойти на госслужбу, пойти работать в крупную компанию наемным рабочим и такой способ менее рискованный, чем создание собственного предприятия, не говоря уже об инновационном предприятии.

Таким образом хочется признать, что инновационное развитие в России и инновационный потенциал – это своего рода потенциал от безысходности, т.е. там где нет возможности самореализоваться и добиться своих целей более легким способом, люди склонны к созданию собственного бизнеса и инновационных предприятий.

Если суммировать данные нашего исследования, можно признать, что в

России достаточно высокий инновационный потенциал. Он пока не сильно развит, нождемся такого момента, когда наше правительство даст определенный импульс этому инновационному развитию и с инновационным ростом в нашей стране будет ничуть не хуже, чем в Западной Европе, предпосылки для этого есть – есть творческие люди, инфраструктура, общественный запрос на инновации.

Использованные источники:

1. Лазарев В. С., Демещик Т. А. История и зарубежный опыт создания и деятельности технопарков и бизнес инкубаторов. Минск, 2015.
2. Официальный сайт Министерства экономического развития РФ. URL: <http://www.economy.gov.ru>

УДК 06.39.41

*Темиргалиева А.С., докторант
специальность 6D051700 «Инновационный менеджмент»
Исабеков Б.Н., доктор экономических наук
профессор
кафедра «Менеджмент»*

*Евразийский национальный университет имени Л.Н. Гумилева
Республика Казахстан, г. Астана*

**ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В
ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СФЕРЕ**

Аннотация:

В статье рассматриваются вопросы обеспечения инновационной деятельности и предпринимательства, изучены влияние инновационной деятельности на конкурентные преимущества предприятий сферы производства, проведен анализ производственного и инновационного потенциала в перспективных направлениях развития экономики Казахстана.

Ключевые слова: инновационный потенциал, предпринимательство, производство, предприятия, инновационная активность

*Temirgaliyeva A.S., PhD student specialty 6D051700 "Innovation
Management"*

*Isabekov B.N., Doctor of Economics Sciences, Professor of the
Management Department*

*Eurasian National University named after L.N. Gumilyov
Republic of Kazakhstan, Astana*

**INNOVATION POTENTIAL OF ENTREPRENEURSHIP
IN PRODUCTION**

Abstract:

The article discusses the issues of ensuring innovation and entrepreneurship, examines the impact of innovation on the competitive advantages of enterprises in the manufacturing sector, analyzes the production and innovation potential in promising areas of economic development in Kazakhstan.

Keywords: innovative potential, entrepreneurship, production, enterprises, innovative activity

Как показал проведенный анализ состояния инновационной сферы Республики Казахстан, в настоящий момент в казахстанской экономике наблюдается диспропорция между наличием инновационных возможностей и их реальным воплощением на практике. Немногие предприятия Казахстана имеют сильный инновационный потенциал, но еще меньше могут эффективно его использовать. Проблема связана с отсутствием комплексных исследований, методологических разработок и концептуальных подходов к управлению инновационным потенциалом промышленного предприятия и эффективности его использования [2].

Сложность определения инновационного потенциала обусловлена различным пониманием данного термина учеными и отсутствием комплексных методических исследований в этой области. Раскрытие сущности понятия «инновационный потенциал» целесообразно осуществлять через определение составных его категорий, то есть таких как «потенциал» и «инновации».

Необходимо подчеркнуть, что потенциал предприятия является первоосновой инновационной деятельности. Поэтому методологической базой сущности инновационного потенциала является понятие «потенциал», который имеет специфические особенности с учетом целевой направленности, то есть обеспечения заданного или желаемого уровня инновационной активности предприятия.

Зачастую инновационный потенциал воспринимается как научно-технический задел в форме открытий, изобретений, исследований, а также как научно-технический уровень разработок, позволяющий решать новые задачи или, что по сути то же самое, инновационный потенциал - это экономические возможности предприятия по эффективному вовлечению новых технологий в хозяйственный оборот [1].

Однако с этим мнением можно согласиться лишь частично, потому что инновационный потенциал является более глубоким понятием, в основе которого лежит комплексное ресурсное обеспечение. Отсюда выдвигается такое определение - инновационный потенциал содержит неиспользованные, скрытые возможности накопленных ресурсов, которые могут быть приведены в действие для достижения целей экономических субъектов.

В большинстве случаев состав инновационного потенциала предприятия представляется в виде набора ресурсов с разной степенью их детализации.

На наш взгляд, инновационный потенциал представляет собой одно из системных свойств большой и сложной социально-экономической системы, позволяющее ей своевременно адаптироваться к изменениям окружающей среды с помощью эффективной коммерциализации новых знаний.

Состав же инновационного потенциала промышленного предприятия

определяется самой сущностью инновационной деятельности - создание нового и его коммерциализация.

Опираясь на данное представление инновационного процесса инновационный потенциал промышленного предприятия должен включать в себя следующие системные составляющие:

1) способность системы к обоснованию и выработке целесообразных (востребованных обществом) нововведений;

2) способность системы к превращению нововведения в коммерческую ценность;

3) способность системы к распространению инновационного продукта.

Низкая инновационная активность казахстанских промышленных предприятий приводит к снижению конкурентоспособности отечественной экономики. Переход предприятия к инновационному стратегическому управлению на современном этапе развития экономики позволит найти резервы улучшения качества продукции, экономии трудовых и материальных затрат, роста производительности труда, совершенствования организации производства и повышения его эффективности [2].

В течение последних десятилетий доминирующая практика менеджмента изменилась. Фокус управления сместился от достижения экономической эффективности предприятия к обеспечению качества, гибкости, инновационности решений и созданию организационного знания.

Инновационная активность меняет структуру затрат и доходов предприятия. Общие текущие затраты предприятия, как правило, растут, а поведение будущих доходов в связи с созданием и освоением производства инновационной продукции отдалено во времени и поэтому неопределенно.

Первым шагом к обеспечению высокой эффективности инновационной деятельности на предприятии является формирование адекватного инновационного потенциала и последующее его целенаправленное развитие. Последнее же требует разработки новых методологических подходов в управлении и внедрение их в практику регулярного менеджмента на промышленном предприятии.

Таким образом, отмечая значимость и своевременность развития инновационных процессов на промышленных предприятиях, можно сделать следующие промежуточные выводы.

В настоящий момент в казахстанской экономике и, в частности, на большинстве промышленных предприятий наблюдается диспропорция между наличием инновационных возможностей и их реальным воплощением на практике. Далеко не все предприятия Казахстана имеют развитый инновационный потенциал и только единицы могут эффективно его использовать. Кроме того, для республики характерны дополнительные факторы отставания в инновационном развитии, обусловленные особенностями трансформации национальной экономики конца XX - начала XXI столетия.

До сих пор не до конца проработана методология инновационного

развития для всех уровней национальной экономики Казахстана и, особенно для ее первичного звена, - промышленного предприятия. В частности, даже такое базовое определение как инновационный потенциал трактуется не однозначно. Как следствие, отсутствие действенных методик формирования, развития и эффективного использования инновационного потенциала предприятий.

Наиболее адекватной идеологией управления формированием и развитием инновационного потенциала на предприятии является концепция стратегического менеджмента, так как она не опирается на ретроспективные оценки, а основывается на глубоком анализе внешнего окружения предприятия с последующей выработкой адекватных стратегий развития бизнеса, в том числе, за счет активизации инновационной деятельности.

Анализ методологической сущности стратегического менеджмента приводит к выводу о том, что с позиций управления процессы формирования и развития инновационного потенциала промышленного предприятия должны быть согласованы с принятой миссией, стратегическими и экономическими целями и с утвержденной общекорпоративной стратегией. Такой подход позволяет разрабатывать «индивидуальную конфигурацию» инновационного потенциала, отображающую особенности конкретного предприятия.

Для обеспечения высокой эффективности инновационной деятельности требуется разработка новой методологии и методик управления процессами формирования и развития инновационного потенциала промышленных предприятий, нацеленного не только на обеспечение внедрения нового, но и на безусловную коммерческую отдачу от такого внедрения.

Использованные источники:

1. Горфинкель В.Я. Инновационное предпринимательство. Учебник для бакалавриата и магистратуры – М.: Юрайт, 2015. – 523 с.
2. Исабеков Б.Н., Мухамбетова Л.К. Инновации и предпринимательство. Учебник. - Астана: ТОО «Фолиант», 2017. –704 с.

*Федотов П.И., д-р техн. наук
профессор, пенсионер*

Российская Федерация, Московской обл., Дедовск

ТЁМНАЯ ЭНЕРГИЯ И ТЁМНАЯ МАТЕРИЯ - ЭТО ПАРАЛЛЕЛЬНЫЕ МИРЫ

Аннотация. Тёмная энергия и материя прячутся от нас. А что если они всего на всего есть параллельные миры или соседние миры, которые расположены на одной и той же территории. Но мы не видим их, а они нас. У них своё Солнце и время, а у нас своё - независимое.

Ключевые слова: Человек ограничен в своих ощущениях.

*Fedotov P.I., Dr. Tehne. Sciences
Professor, pensioner*

Russian Federation, Dedovsc, Moscow region

DARK ENERGY AND DARK MATTER ARE PARALLEL WORLDS

Annotation. Dark energy and matter are hiding from us. And what if they are all on all there are parallel worlds or neighboring worlds, which are located on the same territory. But we do not see them, and they are us. They have their own sun and time, and we have our own-independent.

Key words: The person is limited in the sensations.

Учёные выдвинули гипотезу, что параллельно нашему миру существуют другие миры со своим пространством и временем, отличающимся от нашего. И между мирами существуют проходы: "кротовые норы", "червоточины".

Иногда, нечасто, люди оказываются в других мирах, а затем возвращаются в наш мир. Пробыв там несколько минут возвращаются с бородами двухнедельной давности. Оказывается они побывали в ином измерении и времени. Но где эти МИРЫ? И почему они должны находиться где-то далеко от нас? Люди, вернувшиеся из параллельных миров, утверждают, что они побывали в прошлой или будущей жизни нашей Земли. Причём особой разницы в изменении местности они не заметили, кроме изменения цветового спектра окружающей там природы.

А то, что они не заметили разницы в изменении местности, этот момент заслуживает особого внимания.

Учёные пришли к выводу, что материя всех звёзд и галактик Вселенной в сумме составляет - 0,4 %, межгалактический газ - 3,6 %, а из оставшихся 96 % на тёмную энергию приходится - 74 %, на тёмную материю - 22 %.

От Большого Взрыва нас отделяет время в 14 млрд. лет. Сейчас мы находимся на этом рубеже в ускоренном расширении Вселенной. Первые звёзды после Большого Взрыва появились через - 400 млн. лет, тёмная энергия с тёмной материей через - 7 млрд. лет. Но тёмную энергию с тёмной материей пока ещё никто не видел, но определили гипотетически.

А что если предположить, что тёмная энергия и тёмная материя - это всего на всего параллельные миры, а вернее соседние миры, которые мы не видим и не осязаем.

Рассмотрим нашу Землю и человека с точки зрения - волновой теории. Мы и наша Земля состоим из одних и тех же атомов, известных в таблице Менделеева. Любой материальный объект имеет свою ауру, то есть своё энергетическое поле, которое науке пока не неизвестное. Вот, например, восприятие цвета. Цвет - это иллюзия, создаваемая мозгом при помощи глаз, путём преобразования волн. В природе нет никакого цвета. А восприятие цвета - это особенность наших глаз и мозга, причём все люди по-разному ощущают потоки света с разными физическими характеристиками. Известно следующее предположение: то, что в вашем восприятии является зелёным цветом, в представлении другого человека может быть синим, однако он так же, как и вы, будет называть его зелёным. Так ему внушили с детства. И никто не заметит этой разницы.

В человеческом глазе присутствует два вида рецепторов: палочки и колбочки. Палочки реагируют на оттенки серого, а колбочки воспринимают спектр цветов. С помощью колбочек человек получает около 87 % информации из окружающего мира.

Человеческий глаз воспринимает цветовую информацию в диапазоне длин волн примерно 380 нм (синий цвет) до 770 нм (красный цвет), причём наилучшая чувствительность - это 520 нм (зелёный цвет). В диапазоне других длин волн человеческий глаз не воспринимает света, это ему не дано.

Всё, что нас окружает и мы сами, состоит из атомов. Атомы обладают энергией и излучают электромагнитные волны только с определённой частотой и длиной волн. Но и окружающая нас материя, очевидно, воспринимает частоту и длину волн только себе подобного диапазона.

В период от 400 мил. лет до 7 млрд. лет после Большого Взрыва, когда образовался наш мир, по какой-то причине создались, например, 24 копии миров с разными диапазонами неэлектромагнитных волн, частот и временем. То есть: $96 \% : (0,4 \% + 3,6 \%) = 24$. Наш видимый и слуховой диапазон волн, который мы осязаем составляет всего 0,4 %. А где остальная наша возможность?

Возможно по какой-то причине наш мир постоянно клонируется, как "клетка амёбы", и создаются *Новые Вселенные с Солнечной системой*.

Но все новые миры создались не на пустом месте, то есть Земля клонировалась много раз, причём в разных диапазонах частот и длин неэлектромагнитной природой волн, то есть в разных аурах, если можно так выразиться. И эти ауры беспрепятственно пронизывают друг друга, также как аура одного человека пронизывает ауру другого человека, когда их пути пересекаются. Но в каждом мире свои таблицы периодических систем элементов, подобные нашей Менделеевской. И каждый мир имеет свои осязаемые ауры или диапазоны длин и частот волн с разными скоростями по времени. Поэтому "Параллельные миры" более справедливо назвать

"Соседние миры". Мы с высокоразвитыми инопланетянами соседи и находимся на одной и той же площади. Им не всё равно, что вытворяем мы, и они следят за нами, овладев неэлектромагнитным процессом волн, которые пока неизвестны нашему человечеству. А иногда помогают людям, оберегая их от гибели. И таких необъяснимых видеозаписей - много, отнесенные к разряду телепатических явлений, которые не могут быть описаны математически непрерывной функцией времени.

Видеокамеры, установленные на дорогах, фиксируют удивительные случаи: грузовой автомобиль наезжает на велосипедиста с прицепом. Водитель выскакивает из кабины и ищет пострадавшего. А велосипедист оказался на другой стороне цел и невредим. Второй случай: девушка переходит дорогу, на неё наезжает легковой автомобиль, но силуэт в плаще, с капюшоном подхватывает её и в одно мгновение оказывается с ней на другой стороне дороги, а сам исчезает из камеры. Возможно велосипедист и девушка с силуэтом из соседнего мира, случайно попавших в объектив.

Например, вы сидите в своей комнате в одиночестве. Но это вам кажется, что вы одни. В действительности в этой же комнате может находиться несколько разумных существ, но они не видят и не осязают друг друга. Фантастика, но скорее всего реальность.

Теперь попробуем разобраться с понятиями, что такое "кротовые норы", "червоточины". Нас окружают как электромагнитные, так и неэлектромагнитные волны неизвестные науке, следовательно, могут образовываться вихри, подобно "смерчи". И это может происходить во всех клонированных мирах. Когда вихревые смерчи достигают больших размеров, то они могут захватывать нейтральные зоны, в которых могут сталкиваться с вихрями других миров и объединяться. Человек, попавшего в такой круговорот, не заметит его, но организм человека может перестроиться на другую ауру или другой диапазон длин и частот неэлектромагнитных волн, как радиоприёмник. А поскольку местность та же самая, то он вначале ничего не заметит, что оказался в другом мире, с другой скоростью движения времени. А поняв, что тут что-то не то и, не растерявшись, вернётся назад, выскочив из того мира в наш. Но если человек из любопытства продолжит свой путь, то окажется в будущем или прошлом времени. Попав в будущее время, он может оказаться в психбольнице, так бывает. Попав в прошедшее время, может оказаться гостем в первобытном обществе, в котором его могут и съесть. Правда, если гость извлечёт сигарету и зажигалку, да изо рта пустит дым, то его аборигены примут за бога или богиню. И он может не захотеть возвращаться в свой мир.

Очевидно, никаких "кротовых нор" и "червоточин" нет. Наше Солнце греет только наш мир, для других миров оно как бы не существует. У них свои светила, которые не влияют на наш мир и для нас их светила как бы не существуют. Но все клонированные светила находятся в одном и том же месте, то есть там, где мы видим наше Солнце.

Астрономы зафиксировали, что к нашему Солнцу подлетают огромные

НЛО, в виде чёрных пятен, садятся на раскаленную температурой Солнца поверхность. Но это, очевидно, иллюзии, так как видеть или зафиксировать приборами космические корабли, созданные в других мерах, нам не представляется возможным, их ауры и диапазон частот и длин неэлектромагнитных волн для нас закрыт. Но наши приборы могут фиксировать только тени от пролетающих "пустот", как от чёрных дыр. Очевидно, в некоторых мирах их светила уже давно остыли и заселены роботами с огромными кораблями, осуществляющими перевозку полезных ископаемых.

УДК 539.141. 539.143

*Федотов П.И., д-р техн. наук
профессор, пенсионер*

Российская Федерация, Московской обл., Дедовск

ГИПОТЕЗА СИЛЫ ТЯЖЕСТИ И ВЕСА ТЕЛА

Аннотация. Вес тела зависит от величины смещения положительных частиц атома к центру Земли. Это смещение нарушает соосность атома, что и создаёт силу веса тела. При вращении тела его сила тяжести уменьшается в зависимости от частоты вращения.

Ключевые слова: Сила тяжести и вес тела

*Fedotov P.I., Dr. Tehne. Sciences
Professor, pensioner*

Russian Federation, Dedovsc, Moscow region

HYPOTHESIS OF GRAVITY AND BODY WEIGHT

Annotation. The weight of the body depends on the displacement of positive atom particles to the center of the Earth. This bias disrupts the axis of the atom, which creates the strength of the body weight. When the body rotates, its gravity decreases depending on the speed of rotation.

Key words: Gravity and body weight

Сила тяжести (mg) – это сила с которой Земля притягивает тело, находящееся на её поверхности или вблизи этой поверхности. Сила тяжести направлена строго вертикально к центру Земли; в зависимости от расстояния до поверхности земного шара ускорение свободного падения (**g**) различно. У поверхности оно около 9,8 м/с², а по мере удаления от поверхности **g** уменьшается.

Закон всемирного тяготения, предложенного в 1666 году Исааком Ньютоном.

$$F = G \cdot m \cdot M / r^2, \text{ Н,}$$

где: F – сила гравитационного притяжения, Н,

G – коэффициент гравитационной постоянной;

$$G = 6,7 \cdot 10^{-11}, \text{ Н} \cdot \text{м}^2/\text{кг}^2,$$

m – массы Луны, m = 7,35 · 10²², кг,

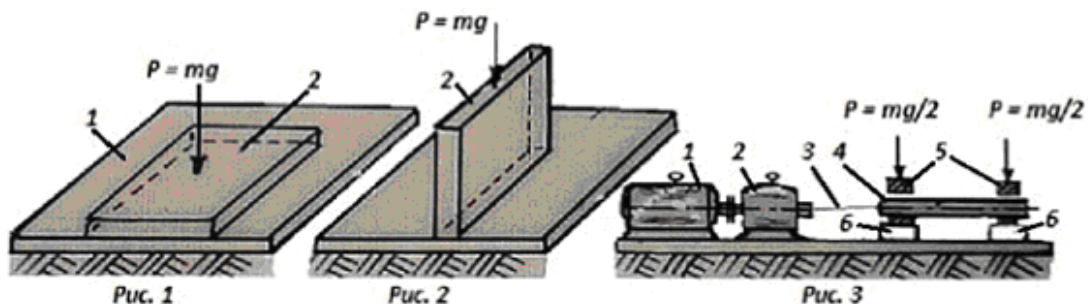
M _ масса Земли, $M = 6 \cdot 10^{24}$, кг,

r _ расстояние между телами по центрам, $r = 3,844 \cdot 10^8$, м.

$F = 6,7 \cdot 10^{-11} \cdot 7,35 \cdot 10^{22} \cdot 6 \cdot 10^{24} : (3,844 \cdot 10^8)^2 = 295,671 \cdot 10^{35} : 14,776 \cdot 10^{16} = 20,01 \cdot 10^{19}$, Н

Вес тела (сила веса) (P) _ это сила, с которой тело действует на горизонтальную опору или растягивает подвеску, при этом тело неподвижное. Вес тела и сила тяжести отличаются по своей природе: вес тела является проявлением действия межмолекулярных сил, а сила тяжести имеет гравитационную природу. При ускорении $a = 0$, $P = mg$, Н, где m _ масса тела в кг; при движении вниз $P = mg - ma$, Н; вверх $P = mg + ma$, Н; а при $a = g$, $P = 0$. Состояние тела, в котором его вес равен нулю, есть невесомость.

Рассмотрим несколько примеров:



1. На плите 1 (рис. 1) лежит тело 2. Сила веса тела $P = mg$ направлена строго вертикально к центру Земли, где P в Н, m в кг, g в м/с².

2. Тело 2 (рис. 2) поставили на плиту на боковую грань. Опять сила веса груза направлен к центру Земли. Как бы тело не стояло направление и сила веса не меняется.

3. Груз 2 подняли на некоторое расстояние от Земли и удерживаем в горизонтальном положении. Сила веса тела P направлена вниз. Для удержания тела в неподвижном состоянии прикладываем силу T , направленную вверх, $T = P$. Третий закон: "Силы, с которыми тела действуют друг на друга, равны по модулю и противоположны по направлению". Повернём тело на некоторый угол, тогда получим:

$T + B = P + K$, где B - усилие, затраченное на поворот тела, K - сила сопротивления, возникающая при повороте тела. Следовательно, можно сказать, что на тело воздействовала сила K , которая расходовалась на разворот *чего-то* внутри, причём в обратную сторону. Отпускаем из рук тело на Землю. Тело падает вниз, при этом $P = 0$, но падая тело не разворачивается, возникает вопрос, куда расходовалась сила затраченная на поворот тела перед падением. На трение, на преодоление магнитных свойств Земли, *но так ли это на самом деле?* Физики ответить затрудняются и, разводя руками, заявляют: "А как может быть иначе".

4. Стенд для исследования веса вращающегося тела (рис. 3): Электродвигатель 1 постоянного тока. Мультипликатор 2 (механизм, увеличивающий частоту вращения вала). Гибкий вал 3 (стальной канат в гибком рукаве, передающий вращение от мультипликатора 2 валу 4, который

изготовлен с одной установки на токарном электронном станке и имеющий незначительное эксцентричное смещение оси вращения вала относительно центра окружности). Опоры 5 с наружной обоймой подшипника. Высокочувствительные электронные весы 6.

Вес вала с опорами фиксируется. Включив электродвигатель, постепенно увеличиваем силу тока и частоту вращения вала 4. При увеличении скорости вращения вес вала 4 уменьшается, а при большой частоте вращения вал становится невесомым. Опоры можно убрать, но при большой скорости вращения возникают большие центробежные силы, которые могли бы уравновесить себя, если бы валы не имели эксцентричного смещения оси вращения относительно центра окружности вала. За счёт эксцентричного вращения валы начинают вибрировать и без подшипников они не могут работать. Но куда делся вес вала?

Гипотеза: "При вращении тел в их атомах происходят существенные изменения".

Атом. Первоначально слово *атом* обозначало неделимую частицу на более мелкие части. Но согласно современным научным представлениям атом состоит из мелких частиц. Он состоит из *электронов, протонов и нейтронов*. И вполне вероятно, что ещё имеются более мелкие частицы, чем *кварки*, но ещё не обнаруженные современными методами исследования. Нейтроны имеются во всех атомах, но в атомах водорода они иногда отсутствуют. Атомы не имеют отчётливо выраженной внешней границы, поэтому их размеры определяют условно: по расстоянию между ядрами одинаковых атомов.

Электрон относится к самой лёгкой частицы с массой $9,11 \cdot 10^{-31}$ кг. Он имеет отрицательный электрический заряд $e = 1,6 \cdot 10^{-19}$ кулона, а его размер слишком мал для измерения современными методами, но считается, что его размер не превышает 10^{-20} см.

Положительно заряженный протон ($1,6726 \cdot 10^{-27}$ кг) в 1836 раз тяжелее электрона. А нейтрон ($1,6749 \cdot 10^{-27}$ кг), не обладающий лишним электрическим зарядом, в 1839 раз тяжелее электрона. Протоны и нейтроны имеют сравнительные размеры порядка $2,5 \cdot 10^{-15}$ м., но эти размеры определены с погрешностью.

Как протоны, так и нейтроны состоят из элементарных частиц — *кварков*, которые являются основной составляющей материи. Существует шесть типов частиц кварков с дробным электрическим зарядом равным $+2/3 e$ или $-1/3 e$ элементарного заряда. Протоны состоят из трёх кварков: двух $+2/3 u$ - кварка и $-1/3 u$ - кварка, и одного $+2/3 d$ - кварка. Нейтрон тоже состоит из трёх кварков: двух $+2/3 d$ - кварка и $-1/3 d$ - кварка, и одного $-1/3 u$ - кварка. Из этих соотношений протон является положительно заряженной частицей, а нейтрон — нейтрален. Масса ядра является составляющей суммой всех протонов и нейтронов, а учитывая малый вес электронов, масса атома равна массе ядра.

Кварки связаны между собой силовыми ядерными взаимосвязями,

которые называются *глюонами*, являясь элементарными частицами, переносчиками сильного взаимодействия.

Электроны в атоме притягиваются к ядру, но между ними действует кулоновское взаимодействие, описывающее силовое взаимодействие между неподвижными точечными электрическими зарядами. Эти же силы удерживают электроны внутри потенциального барьера, окружающего ядро. Считалось, что электроны в атоме движутся по орбитам, но согласно квантовой механики это неверно. В каждом теле множество молекул с атомами. Атомы зажаты между собой, в результате электроны имеют ограниченную свободу перемещения. Между протонами, нейтронами и электронами одноимённых атомов соблюдается строго определённое расстояние.

С точки зрения обычной механики это можно представить так, что между электронами как бы расположены "пружины", которые давят на электроны с небольшим усилием. Электроны начинают смещаться к ядру, сжимая по три "пружины" (две своего атома, третью из соседнего атома), а с обратной стороны действие трёх "пружин" ослабевает и между ними образуются зазоры. В результате сжатые "пружины" отбрасывают электроны в противоположные стороны от ядра. И тогда каждый электрон начинает метаться (в покое он находится не может), образуя свободное пространство, которое значительно больше, чем электрон. Для наблюдателя электрон как бы есть и его как бы нету. Электрон в данной точке пространства в данный момент времени размыт, пульсирует.

Исследовать атом можно сканирующим туннельным электронным микроскопом при увеличении в миллион _ полтора миллиона раз.

Атомы в молекулах и сами молекулы в теле увязаны взаимосвязями. На рис. 4 атомы и ядра с протонами и нейтронами изображены в *горизонтальной* плоскости. Положительно заряженные частицы *u* _ кварки и *d* _ кварки в протонах и нейтронах находятся на определенных расстояниях между собой и с соседними кварками атомов, расположенных в соседних рядах.

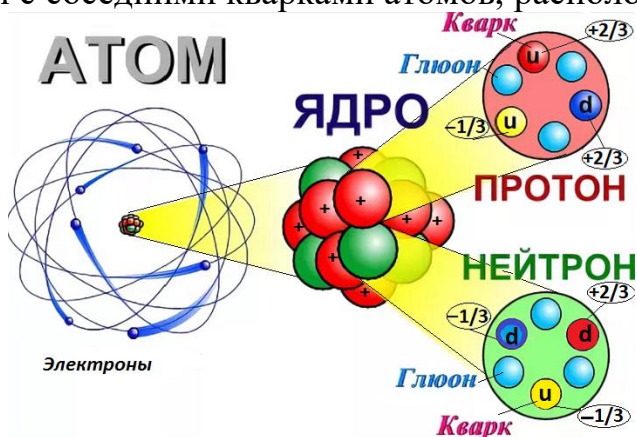


Рис. 4 . Ядро в горизонтальной плоскости.

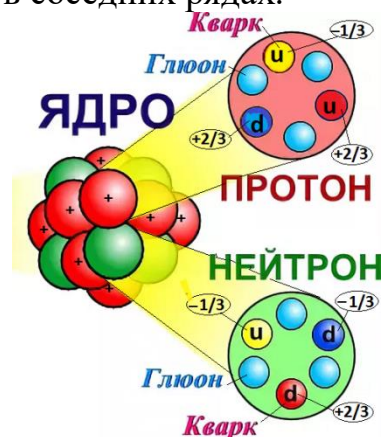


Рис. 5. Ядро в вертикальной плоскости.

При развороте тела на 90 градусов, то есть тело развернулось из *горизонтальной* плоскости в *вертикальную*, тогда картина расположения

кварков обязательно должна измениться. Положительные частицы кварков $+2/3 u$ - кварк и $+2/3 d$ - кварк сместятся вниз к отрицательному полю Земли, иначе и быть не может, как изображено на рис. 5. Ядро тоже деформирует и образуется эксцентричное смещение центров положительных частиц кварков относительно центра атома. Чем больше частиц кварков, тем больше эксцентриситет атома в вертикальной плоскости.

При свободном падении тела сила веса $P = 0$, частицы кварков перераспределяются, то есть они в *горизонтальной* и *вертикальной* плоскостях имеют одинаковую картину расположения, как изображено на рис. 4. При ударе тела о Землю частицы кварков перераспределяются, картина их расположения меняется, как изображено на рис. 5.

Гипотеза: "Вес тела основан на электромагнитной природе воздействия и обеспечивается величиной смещения положительных частиц кварков в направлении к центру Земли и зависит от количества положительных кварков в атоме и теле (а не за счёт массы тела). Смещение положительно заряженных кварков к Земле вызывает нарушение соосности атома, а суммарная сила, нарушающая соосность атома, создаёт силу веса тела".

С точки зрения обычной механики это можно представить так, что атомы в горизонтальной плоскости расположены в строевом порядке. Следующий нижний слой атомов тоже в строевом порядке, но все атомы смещены относительно верхнего слоя на половину расстояния между ними вправо и влево, вперёд и назад. И так каждый слой атомов. В невесомости расстояние между атомами строго выдержаны, и как бы между атомами расположены "пружины", которые давят на атомы с одинаковым усилием. Вес тела нулевой.

В свободно лежащем теле на Земле, "пружины" давят на атомы не с одинаковым усилием, хотя расстояния между атомам в горизонтальной и вертикальной плоскостях одинаковые. За счёт притяжения положительно заряженных кварков к отрицательно заряженной поверхности Земли, кварки нарушают соосность расположения их в атоме, что и создаёт силу веса тела на опору.

Поскольку сила тяжести равная нулю образуется при ускорении падения $g = 9,8 \text{ м/с}^2$, то через секунду скорость падения $V = g \cdot t = 9,8 \cdot 1 = 9,8 \text{ м/с}$. В космических кораблях такая скорость падения поддерживается постоянно, а все тела невесомые.

Тогда угловая скорость вращения вала, при которой вес вала становится равный нулю, определится: $\omega = V/R$, рад/с, при радиусе вала

$$R = 0,01 \text{ м}, \omega = 9,8 / 0,01 = 980 \text{ рад/с}, \text{ а частота вращения вала в минуту} \\ N = 30 \cdot \omega / 3,14 = 9373 \text{ рад/мин.}$$

Гипотеза: "Угловая скорость смещения u - кварк, d - кварк, глюонов и электронов (ω_1) в ядре атома происходит до угловой скорости вращения вала (ω), то есть ω_1 меньше 980 рад/с. Если ω_1 больше 980 рад/с, то вращающийся вал с нагрузкой на него становятся как бы невесомые, так

как положительно заряженные частицы кварков не успевают перестроиться в направлении к центру Земли, тем более, что тела в основном состоят из разных атомов".

Гипотеза: "Коэффициент гравитационной постоянной G в законе Ньютона не является постоянной величиной. При вращении тела, ось которого перпендикулярна другому телу, коэффициент G уменьшается в пределах угловой скорости вращения ω_1 до 980 рад/с, а при ω_1 больше 980 рад/с становится равным нулю ($G = 0$), то есть сила тяжести равна нулю ($mg = 0$).

Известно, что у поверхности Земли ускорение свободного падения равно $g = 9,8 \text{ м/с}^2$, при удалении от поверхности g уменьшается, а пространство-время (rv) искажается в сторону увеличения. Ньютон считал, что пространство и время есть констант, а согласно теории относительности любой объект вокруг себя искривляет пространство-время, то есть пространство и время не постоянные величины и зависят от величины ускорения свободного падения g и определяются по формуле:

$$rv = g / G,$$

где G - коэффициент гравитационной постоянной, $G = 6,7 \cdot 10^{-11}, \text{ Н} \cdot \text{м}^2/\text{кг}^2$.

$$rv = 9,8 / 6,7 \cdot 10^{-11} = 1,46 \cdot 10^{11}, \text{ кг/м}^2,$$

тогда формула силы гравитационного притяжения примет вид:

$$F = m \cdot M / r^2 \cdot rv = 7,35 \cdot 10^{22} \cdot 6 \cdot 10^{24} : (3,844 \cdot 10^8)^2 \cdot 1,46 \cdot 10^{11} = 2,04 \cdot 10^{19}, \text{ кг}.$$

Парадокс: Если груз, лежащий на горизонтальной поверхности, перемещается от веса гири 1 кг, а по Ньютону от 1 Н = 9,8 кг · м/с², но, тогда спрашивается, где 9,8 кг, где м, где с²?, когда мы знаем, что груз перемещался от силы в один килограмм.

Что касается коэффициента G гравитационной постоянной, то, как говорят школьники: "Подогнать к ответу", Ньютон и подогнал. Да не он один, многие так делают.

*Шаяхметова Р.Р.
студент группы П-407, АВИАТ
Уфимский государственный авиационный технический
университет
Россия, г. Уфа*

СПИРОМЕТРИЯ И УСТРОЙСТВО ДЛЯ ЕЕ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ

Аннотация: одним из методов исследования, информативных в отношении заболеваний бронхолегочной системы, является спирометрия. Это абсолютно безболезненная диагностическая процедура, позволяющая определить тип функциональной недостаточности дыхательных путей и сделать предварительный вывод о том, какая их часть вовлечена в патологический процесс и каков характер повреждения.

Ключевые слова: спирометрия, спирометр, метод, прибор, дыхание.

*Shayakhmetova R.R.
student group P-407, AVIET
Ufa State Aviation Technical University
Russia, Ufa*

Annotation: Spirometry is one of the research methods that are informative regarding the diseases of the bronchopulmonary system. This is an absolutely painless diagnostic procedure that allows you to determine the type of functional insufficiency of the respiratory tract and to make a preliminary conclusion about what part of them are involved in the pathological process and what is the nature of the damage.

Key words: spirometry, spirometer, method, device, respiration.

Дыхание является одной из основных, жизненно необходимых потребностей человека. Здоровое дыхание – залог нормального состояния и функционирования организма в целом. Большая распространенность бронхолегочных заболеваний, их рост в последние десятилетия, а также острая проблема смога, лесных пожаров и перманентного горения торфяников вблизи города делают необходимым более широкое внедрение методов исследования дыхательной системы. Раннее выявление нарушений биомеханики дыхания в ходе диагностики вносит неоценимый вклад в лечении различной степени заболеваний.

Спирометрия — графический метод регистрации изменений объёмов легких во время дыхания. Устройство, позволяющее осуществлять регистрацию и измерения параметров дыхания, называют спирометр. Интеллектуальный спирометр - это автоматизированный, многофункциональный прибор, способный регистрировать скорость воздушного потока, преобразовывать данные в кривую поток-объём путём цифрового интегрирования, хранить базу данных предыдущих измерений, производить вычисления необходимых характеристик внешнего дыхания.

Спирометр позволит выявить патологию, узнать степень угрозы, которая надвигается на легкие, определить клинический диагноз, вести мониторинг развития болезни и контролировать эффективность терапии.

Прибор выполнен в виде маски со встроенной трубкой, в которой размещается малоинерционная турбинка. Данная конструкция обеспечивает высокую стабильность измерений объемных и скоростных показателей. Это достигается за счет отсутствия элементов, изменяющих свои характеристики в процессе эксплуатации (сеток, нагревательных элементов, эластичных воздухопроводов). Датчик подключен к основному устройству, в котором будет происходить преобразование сигнала в цифровой код для последующей обработки. Для удобства эксплуатации основное и вторичное устройство связаны беспроводной связью.

Основное устройство предлагается крепить на жесткой конструкции, расположенной на затылке человека. Вторичное устройство можно закрепить на поясе или руке, положить в сумку. В основном устройстве происходит снятие и обработка сигнала с первичного преобразователя, и дальнейшая передача на вторичное устройство или при малых дистанциях непосредственно на ПК, планшет или смартфон. На вторичном устройстве установлен микроконтроллер и съёмная карта памяти, что позволит производить все необходимые расчёты, сохранять результаты продолжительное время и вести статистику. Установленный на вторичном устройстве LCD-экран с подсветкой даёт возможность при любом освещении выводить запрашиваемую информацию, а встроенный передатчик дальнего действия связи с ПК даёт большую свободу передвижения на открытых участках.

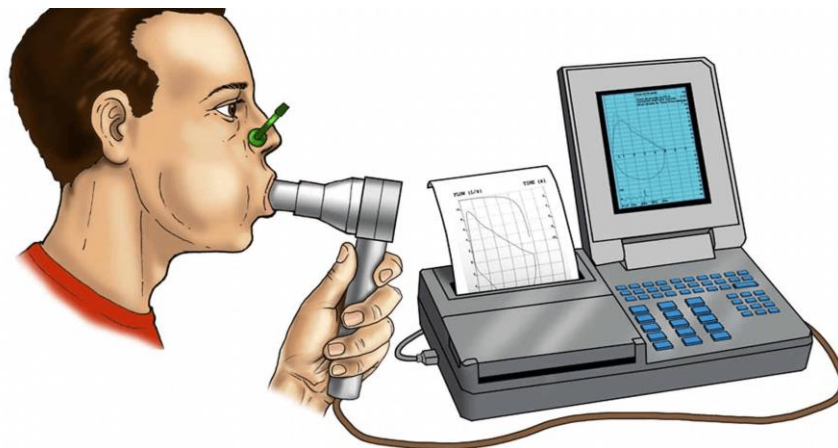


Рис.1. Применение спирометра

Разработанный спирометр является новым уровнем развития портативных интеллектуальных систем для диагностики аппарата внешнего дыхания человека, что прежде не было достигнуто в данном классе приборов. Благодаря универсальности и многофункциональности может использоваться не только для личного пользования, но и в качестве рабочего инструмента врача пульмонолога.

Использованные источники:

1. Старшов А.М., Смирнов И.В. Спирография для профессионалов. М.: издательская фирма «Вестфол», 2003 г. 76с.

УДК: 338.2

*Шевелев А.В.
студент магистратуры
Тюменский индустриальный университет
Россия, г. Тюмень*

БИЗНЕС – ПЛАНИРОВАНИЕ НА РАЗНЫХ ЖИЗНИНЫХ ЦИКЛАХ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: в статье рассматривается роль бизнес – плана на различных жизненных циклах организации, приведены основные причины применения бизнес – плана.

Ключевые слова: бизнес – план, причины применения бизнес – плана, жизненные циклы организации.

*Shevelev A.V.
master's student
Tyumen industrial university
Russia, Tyumen*

BUSINESS - PLANNING ON DIFFERENT LIFE CYCLES OF THE ENTERPRISE

Annotation: the article discusses the role of a business plan in various life cycles of an organization, and presents the main reasons for applying a business plan.

Key words: business plan, reasons for applying a business plan, organization life cycles.

В современной рыночной экономике главным инструментом, используемым в предпринимательстве, является бизнес – план. Бизнес – план – это описание процесса деятельности организации, который помогает достичь стратегических целей. Грамотно разработанный бизнес – план способствует росту организации, и помогает ей быть более конкурентоспособной на рынке.

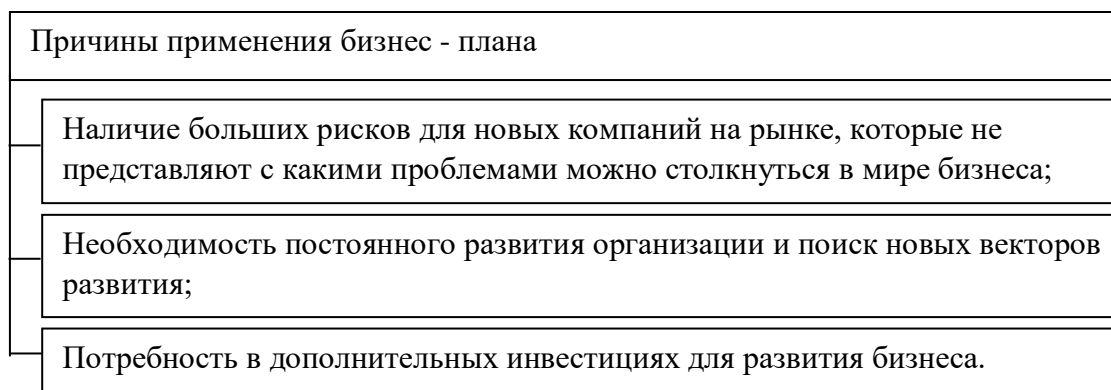


Схема 1 – Причины применения бизнес – плана

В современной литературе встречается множество различных определений бизнес – плана. В основном они сводятся к одному, что бизнес – план – это документ, позволяющий организации правильно расставлять приоритеты, успешно управлять деятельностью предприятия, привносить регулярные обновления и управлять рисками в краткосрочной и долгосрочной перспективе [1].

Первые годы существования организации считаются для нее самыми трудными, т.к. именно в этот период рынок либо принимает, либо отвергает новый вид деятельности. В данный период организации огромную помощь может оказать именно бизнес – план. Он поможет получить новую прибыль в условиях жесткой конкуренции, определить пути движения организации, завоевать свободные позиции на рынке, разработать концепции производства новых товаров и оказания услуг и определить оптимальные пути их реализации.

Любая организация является «живым» организмом, и как любой живой организм имеет жизненные циклы: рождение, рост, зрелость, после данного этапа организация либо перерождается, либо затухает. Благодаря бизнес – плану можно подготовиться к определенным рискам на каждом из этапов жизненного цикла [2].

Первый этап «Рождение». На данном этапе с помощью бизнес – плана определяется основные компетенции и продукты, которые будут востребованы на рынке. Проводится анализ конкурентной среды, рассчитываются возможные финансовые показатели.

Второй этап «Рост». На этапе роста бизнес – план способствует расширению ассортимента продукции и услуг, диверсификации производства, улучшению качества продукции и оказываемых услуг.

Третий этап «Зрелость». Организация занимает устойчивые и стабильные позиции на рынке. На данном этапе бизнес план играет главную роль. Если вовремя не отреагировать на изменения и не внести корректировки в бизнес – план, то со временем организация перейдет к этапу «затухания» или «спада». Чтобы избежать этап «спада», необходимо вовремя определить цели дальнейшего развития организации, доработать отдельные разделы бизнес плана, в таком случае организация перейдет к этапу «перерождения» и

выйдет на новый виток развития.

Для того, чтобы компания лидировала на рынке, руководство организации должно заботиться о постоянном обновлении своего бизнес – плана, вносить изменения. Особое внимание стоит обратить на следующие аспекты:

- 1) Маркетинговый план;
- 2) План сбыта продукции;
- 3) Организационный план.

Конкурентоустойчивость компании на рынке, в условиях современной, динамично меняющейся экономики возможна только при условии постоянного преобразования производства и его диверсификации.

Таким образом, бизнес – план помогает руководителю оценить прогресс и потенциал своего дела, найти новые пути развития.

В заключении стоит отметить, что при разработке бизнес – плана нужно уделять внимание всем мелочам, учитывать все нюансы деятельности. Структурированная информация бизнес – плана поможет рассмотреть перспективы и риски проекта. К сожалению, многие предприниматели считают, что бизнес – план – это формальность, нужная лишь для банков или государственных органов. Необходимо изменить представление предпринимателей о бизнес – планировании и тогда, идя строго определенным путем, учитывая всевозможные риски, предприятие сможет процветать и развиваться.

Использованные источники:

1. Бизнес-план и развитие бизнеса [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.ruconsol.ru/index.php/stati/85-biznes-plan-i-razvitie-biznesa>
2. Бочаров С.А. Основы бизнеса: методические основы разработки бизнес-плана [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://bugabooks.com/book/474-osnovy-biznesa/14-51-metodicheskieosnovy-razrabotki-biznes-plana.html>

УДК 69.032.22

*Янушевская Я.Д.
студент 3 курса
направление «Строительство уникальных зданий и сооружений»
Строительный институт ТИУ
Россия, г. Тюмень*

ОСОБЕННОСТИ ОТОПИТЕЛЬНЫХ СИСТЕМ ВЫСОТНЫХ ЗДАНИЙ

Аннотация:

Статья посвящена разбору основных способов отопления высотных зданий и методам повышения их энергоэффективности. Рассмотрены особенности проектирования отопительных систем от централизованной системы и автономных источников тепла.

Ключевые слова: строительство, высотные здания, отопительные системы

*Yanuchevskaya Y.D.
student
3 course, direction "Construction of unique buildings and structures"
Building Institute TIU
Russia, Tyumen*

FEATURES OF HEATING SYSTEMS OF TALL BUILDINGS

Annotation:

The article is devoted to the analysis of the main methods of heating high-rise buildings and methods to improve their energy efficiency. Features of design of heating systems from the centralized system and Autonomous sources of heat are considered.

Keywords: construction, high-rise buildings, heating systems

Всё чаще мировым научным сообществом обсуждается проблема увеличения городов «по горизонтали». Такая тенденция сильно увеличивает расстояния, которые необходимо преодолевать городскому жителю из точки А в точку Б, а также повышает затраты на энергетическое обеспечение города. Решением этой проблемы является строительство «по вертикали», однако его целесообразность часто поддаётся сомнению из-за сложности конструкции и систем, и, соответственно, высокой их стоимости. В суровых климатических условия России особенно резко встаёт вопрос о теплоснабжении высотных зданий

Все здания по высоте делятся на категории:

- до пяти этажей, где не требуется установка лифтов – малоэтажные здания;
- до 75 м – многоэтажные здания;
- 76–150 м – здания повышенной этажности;
- 151–300 м – высотные здания;
- свыше 300 м – сверхвысокие здания.

Кратность этих меток 150 м объясняется тем, что каждые 150 м температура наружного воздуха уменьшается на 1°C, в связи с этим для проектирования отопительных систем и ограждающих конструкций высоток необходимо учитывать зависимость разности температур наружного и внутреннего воздуха и ветрового потока от высотной отметки здания.

Конечно, проектирование отопительных систем прежде всего опирается на выбранные материалы, а они, в свою очередь, имеют определённые особенности для высотных зданий. Например, их наружное остекление используется с повышенным коэффициентом водопроницаемости.

В высотных зданиях необходимо осуществлять контроль влажности внутреннего воздуха для обеспечения оптимальных параметров внутреннего микроклимата и исключения возможности образования конденсата или обмерзания остекленных поверхностей наружных ограждающих конструкций в холодный период года.

Сложность отопительных систем высотных зданий состоит в основном в высоком давлении теплоносителя, необходимом для поднятия его на высоту здания. Централизованное теплоснабжение в таком случае имеет ограничение давления, поэтому его способы отличаются от стандартных:

1. вертикальное зонирование системы отопления;
2. установка регуляторов давления перед приборами;
3. установка приборов и арматуры, выдерживающих высокое давление.

Наиболее распространённым является способ зонирования, недостатками которого являются металлоёмкость, сложность и необходимость включения между зонами технических этажей.

На зоны здание делится так, чтобы давление в нижней части каждой зоны допускало применение выбранных типов отопительных приборов. Каждая зона расположена в рамках пожарного отсека и не превышает высоту 50 м. Систему отопления каждой зоны прикрепляют к сетям отдельно во избежание передачи туда статического давления. Узлы находятся обычно на первом этаже или в подвале здания. На каждую зону приходится два теплообменника, чтобы система не выходила из строя при отказе одного из них.

Альтернативным методом отопления является отопление от автономного источника теплоты (автономной котельной или индивидуальных газотурбинных установок) – по зависимой или независимой системе. Он размещается обычно в специальном отдельно стоящем или примыкающем здании, или же на крыше. В России запрещено размещать автономные источники тепла в подвальных помещениях. При размещении котельной на крыше появляется необходимость обеспечения безопасности проложенного туда газопровода, а это связано с дополнительными затратами. Однако такой способ значительно снижает стоимость энергии и вредное воздействие на окружающую среду.

К автономным источникам относят и нетрадиционные. Это, например,

ветровые установки, солнечные батареи, системы использования низкопотенциальной теплоты Земли.

Одним из способов разгрузки отопительной системы здания и повышения её энергоэффективности является проектирование поквартирных систем отопления. Они подразумевают оснащение помещений собственными регуляторами теплоотдачи нагревательных приборов. Таким способом достигается комфортный температурный режим здания, понижение затрат на отопление, максимальное использование солнечной энергии и тепла от бытовых приборов.

В проектировании отопительных систем высотных зданий на сегодняшний день требуются инновационные разработки, которые позволят создать максимально энергоэффективное высотное здание, отвечающее всем требованиям микроклимата помещений, поэтому данная проблема и сегодня остаётся актуальной в мировом научном сообществе.

Использованные источники:

1. СТО НОСТРОЙ 2.15.70-2012. Инженерные сети высотных зданий. Устройство систем теплоснабжения, отопления, вентиляции. – 2013 – 69с.
2. Российская архитектурно-строительная энциклопедия / РААСН, ВНИИТПИ; редкол.: Е. В. Басин (гл. ред.) [и др.]. – М.:ВНИИТПИ, 2008.
3. Вислогузов, А.Н. Особенности современного проектирования систем отопления, вентиляции, кондиционирования воздуха общественных, многоэтажных и высотных зданий: учебное пособие / А.Н. Вислогузов. — Электрон. текстовые данные. — Ставрополь: Северо-Кавказский федеральный университет, 2016. — 172 с.
4. Черненко, В.П. Способ повышения энергетической эффективности систем отопления высотных зданий / В.П.Черненко, Д.А. Макаров, И.Д. Лихачев, М.С. Барышев / Вестник ИШ ДВФУ. - 2017. - №4 (33)
5. Новосельцев, Б.П. Система отопления многоэтажных зданий/ Б.П. Новосельцев/ Новости теплоснабжения. – 2006. - №2

УДК 614.841.3

*Янушевская Я.Д.
студент 3 курса
направление «Строительство уникальных зданий и сооружений»
Строительный институт ТИУ
Россия, г. Тюмень*

ПОЖАРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ВЫСОТНЫХ ЗДАНИЙ

Аннотация:

Статья посвящена основным сложностям, возникающим при проектировании систем пожарной безопасности высотных зданий. Также в статье рассмотрены основные методы повышения пожарной безопасности высотного здания и перспективы их развития.

Ключевые слова: строительство, высотные здания, пожарная безопасность

*Yanuchevskaya Y.D.
student*

*3 course, direction "Construction of unique buildings and structures"
Building Institute TIU
Russia, Tyumen*

FIRE SAFETY OF TALL BUILDINGS

Annotation:

The article is devoted to the main difficulties arising in the design of fire safety systems of high-rise buildings. The article also discusses the main methods of improving the fire safety of high-rise buildings and prospects for their development.

Keywords: construction, high-rise buildings, fire safety

Темпы развития высотного строительства возрастают во всём мире. Оно, в свою очередь, имеет различные сложности и одной из них, самой важной для безопасности человека, является грамотное предотвращение пожаров.

Так как высотные здания являются местом большого скопления людей, пожарные требования к ним особенно высоки. При возникновении пожара может быть потеряно очень много жизней, а также материальных ценностей. Поэтому к пожарной безопасности такого здания нужно отнестись максимально ответственно, чтобы избежать возникновения пожара совсем и в случае возгорания быстро купировать огонь.

Особенности пожарной безопасности состоят в массовости нахождения в них людей, отсутствия в вооружении МЧС лестниц, огромный объём возможного возгорания, сложности эвакуации и спасательных работ, быстрое распространение огня по вертикали.

Опыт пожаров небоскрёбов прошлого века показал, что основными причинами возникновения в них пожаров являются:

1. Низкая огнестойкость материалов конструкции;
2. Большой объём здания;
3. Недостаточное количество лестниц;
4. Наличие в стенах кондиционирующих и других проходок;
5. Подвесные потолки;
6. Много сгораемого оснащения здания.

Сегодня пожарная безопасность высотных зданий обязательно подразумевает разделение здания по вертикали на пожарные отсеки. Это делается для недопущения распространения огня на всё здание, при возникновении возгорания ему будет подвержен только один отсек, а остальные защищены противопожарными перегородками (перекрытиями и стенами).

В высотных зданиях предусматривается проектирование специальных систем противопожарного водоснабжения. Это обосновано тем, что на высоте пожарная техника МЧС уже не может быть использована для наружного пожаротушения, а сплинкерных установок и стандартного внутреннего пожарного трубопровода недостаточно для локализации возгорания. В связи с этим в высотные здания оборудуются специальным противопожарным водопроводом, обеспечивающим необходимый напор воды для тушения пожара. Данная система трубопровода также зонировается во избежание предельных напоров в нижних её частях.

Высокую опасность представляет влияние огня на железобетон. Он, грубо говоря, разрушается и деформируется под воздействием высоких температур и резким охлаждением при тушении пожара. Поэтому для увеличения его огнестойкости необходимо или увеличить толщину защитного слоя, или нанести на конструкцию специальные покрытия.

Минимизацию потерь при пожарах могут обеспечить пожароубежища. Это специальные зоны, в которых безопасно нахождение людей, которые не успели покинуть здания из эвакуационных выходов, до окончания пожара. Данные зоны оборудованы автономной вентиляцией и кондиционированием, средствами первой медицинской помощи и спасения. Рациональней всего обустраивать пожароубежища на территории технических этажей, разделяющих пожарные отсеки, или же на отдельно обустроенном этаже. Однако, пожароубежища имеют и существенные недостатки: для полноценной эвакуации их нужно слишком много, а так же не исключается ограничение прохода к ним по эвакуационным лестницам.

Высотные здания требуют разработки специальных технических условий на проектирование систем противопожарной защиты. Они должны обеспечивать:

1. Применение конструкций с расчётными пределами огнестойкости;
2. Грамотные схемы эвакуации людей;
3. Оснащение обоснованным противопожарным оборудованием: установками внешнего, внутреннего и автоматического

пожаротушения, установками автоматического оповещения, противодымной защиты;

4. Автоматизация работы установок, необходимых для поддержания жизнедеятельности здания;

5. Обучение администрации, персонала и жильцов действиям на случай пожара.

На стадии проектирования требуется проводить расчёты рисков, динамики распространения пожара и вредных веществ, огнестойкости конструкции. Эти расчёты позволят обеспечить высотное здание максимальным уровнем пожарной безопасности.

Использованные источники:

1. Корольченко, А.Я. Пожарная защита высотных зданий / А.Я. Корольченко, Динь Конг Хынг, А.В. Ляпин / Пожаровзрывобезопасность. – 2012. - №3. – с.57-61
2. Маклакова, Т.Г. Высотные здания. Градостроительные и архитектурно-конструктивные проблемы проектирования: монография / Т.Г. Маклакова / М.: Изд-во АСВ, - 2006. - 160 с.
3. Облиенко, М.В. Противопожарное водоснабжение высотных зданий / М.В. Облиенко, А.В. Облиенко, А.Н. Гусаков / Пожарная безопасность: проблемы и перспективы. - 2013. - №1(4).
4. Олейник, Е.Л. Особенности противопожарной защиты высотных зданий / Е.Л. Олейник / Пожарная безопасность: проблемы и перспективы. - 2012. - №1.
5. Васильченко, А.В. Проблемы обустройства пожароубежищ высотных зданий / А.В. Васильченко / Пожарная безопасность: проблемы и перспективы. - 2012. - №1.

Оглавление

Афанасьева А.И., Габидинова Г.С., КАК ПРОИСХОДИТ ФИНАНСИРОВАНИЕ В ОБЯЗАТЕЛЬНОГО МЕДИЦИНСКОГО СТРАХОВАНИЯ	3
Байрамова А.С., ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОЦЕДУР КОНТРОЛЯ КАЧЕСТВА АУДИТА.....	5
Бахматова М.А., Кулай С.В., ПРОБЛЕМА РАЗВИТИЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ В МОНОПРОМЫШЛЕННЫХ РЕГИОНАХ.....	13
Беспалова Т. Б., ЦЕЛЕВОЙ МОДУЛЬ КОНСПЕКТА НЕПОСРЕДСТВЕННО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ИНСТРУМЕНТ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ КОМПЕТЕНЦИИ ЦЕЛЕПОЛАГАНИЯ ВОСПИТАТЕЛЯ	16
Богомолова Д.А., Козлова Ю.В., ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ ОБЛАЧНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЁТЕ	19
Васькова Ю.Д., Чернова М.А., ТЕХНИКА БЕЗОПАСНОСТИ ВО ВРЕМЯ ТУРИСТСКОГО ПУТЕШЕСТВИЯ: ВЯЗАНИЕ УЗЛОВ	23
Воротников Д.И., ИССЛЕДОВАНИЕ ОЦЕНИВАНИЯ В ОБРАЗОВАНИИ	27
Гетман А.В., ГЛОБАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ КАК МИРОВАЯ ПРОБЛЕМА.....	33
Горячева И.А., ЛОГИСТИЧЕСКИЙ ПОДХОД К РАЗВИТИЮ ИННОВАЦИОННОЙ СРЕДЫ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	35
Гурова К.В., СОВЕРШЕНИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СИЛУ ТЯЖЁЛЫХ ЖИЗНЕННЫХ ОБСТОЯТЕЛЬСТВ.....	39
Забоев И.А., СИП-ПАНЕЛИ КАК МАТЕРИАЛ МАЛОЭТАЖНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА.....	43
Забоев И.А., ВОДОПОНИЖЕНИЕ ПРИ ПОМОЩИ ИГЛОФИЛЬТРОВЫХ УСТАНОВОК	46
Залигаилева М.М., ИНТЕГРАЦИЯ И ОБМЕН БИЗНЕС ДАННЫМИ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СИСТЕМ ЭЛЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ КЛАССА В2В.	49
Зенчик А.С., ОТКРЫТЫЕ ИННОВАЦИИ КАК ЭФФЕКТИВНАЯ МОДЕЛЬ УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИЯМИ	51
Ильинский А.А., Афанасьев М.В., Леонова Е.В., ИННОВАЦИОННЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ И НАПРАВЛЕНИЯ ЦИФРОВИЗАЦИЯ НЕФТЕГАЗОВОГО КОМПЛЕКСА	54
Каирбеков И., ДОКУМЕНТАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ПРОВЕДЕНИЯ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ КАК МЕТОДА ФАКТИЧЕСКОГО КОНТРОЛЯ	59

Кеосиди И.И., Рябовол Е.А., ФОРМИРОВАНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОЙ ЭКОНОМИКИ В ПРОЦЕССЕ РАЗВИТИЯ ТНК И ИХ ПРОНИКНОВЕНИЯ В РАЗЛИЧНЫЕ ГОСУДАРСТВА ПОСРЕДСТВОМ ИНВЕСТИЦИЙ	62
Кеосиди И.И., Рябовол Е.А., ФОРМИРОВАНИЕ ВЗАИМОВЫГОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ В ПРОЦЕССЕ РАЗВИТИЯ ТНК И ИХ ИНВЕСТИЦИЙ В ПАРТНЁРСКИЕ СТРАНЫ	64
Ким В.В., Карбозова А.С., ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В КАЗАХСТАНЕ	67
Ким В.В., Карбозова А.С., ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО В НАУЧНО ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ И ИННОВАЦИОННОЙ СФЕРАХ	71
Луценко М.Е., СОВРЕМЕННЫЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ...	75
Медведева Н.В., ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ НА ПРЕДПРИЯТИИ	77
Митина И.А., Просандеев В.А., К ВОПРОСУ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОТДЕЛЬНЫХ СТРУКТУРНЫХ СОСТАВЛЯЮЩИХ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ ТУРИСТИЧЕСКОЙ ИНДУСТРИИ).....	81
Мусальников Д.А., ОПРЕДЕЛЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ. ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ	85
Родионова А.В., Куркина Н.Р., ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕС – ПРОЦЕССАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ	88
Саканцева А.О., ОСОБЕННОСТИ АТТЕСТАЦИИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ.....	91
Сапронова Т. Г., ВОЗНИКНОВЕНИЕ И ИСТОРИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ НОРМЫ ОТНОСИТЕЛЬНО ЗАПРЕТОВ НА ПОЛОВЫЕ СНОШЕНИЯ С ЛИЦАМИ, НЕ ДОСТИГШИМИ ПОЛОВОЙ ЗРЕЛОСТИ.....	93
Свистунов М.Д., ФОРМИРОВАНИЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО КАПИТАЛА В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ.....	97
Сейсинбинова А.А., ФОРМИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ	101
Сердюк О.А., Шипиевская Е.Ю., Трубина В.С., Горлова Л.А., ЗАВИСИМОСТЬ ЭНЕРГИИ ПРОРАСТАНИЯ И ВСХОЖЕСТИ СЕМЯН РЫЖИКА ОЗИМОГО ОТ СРОКА ИХ ХРАНЕНИЯ.....	105
Соболевская А.А., ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ	110
Темиргалиева А.С., Исабеков Б.Н., ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СФЕРЕ	113

Федотов П.И., ТЁМНАЯ ЭНЕРГИЯ И ТЁМНАЯ МАТЕРИЯ - ЭТО ПАРАЛЛЕЛЬНЫЕ МИРЫ	117
Федотов П.И., ГИПОТЕЗА СИЛЫ ТЯЖЕСТИ И ВЕСА ТЕЛА	120
Шаяхметова Р.Р., СПИРОМЕТРИЯ И УСТРОЙСТВО ДЛЯ ЕЕ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ	126
Шевелев А.В., БИЗНЕС – ПЛАНИРОВАНИЕ НА РАЗНЫХ ЖИЗНИНЫХ ЦИКЛАХ ПРЕДПРИЯТИЯ	128
Янушевская Я.Д., ОСОБЕННОСТИ ОТОПИТЕЛЬНЫХ СИСТЕМ ВЫСОТНЫХ ЗДАНИЙ.....	131
Янушевская Я.Д., ПОЖАРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ВЫСОТНЫХ ЗДАНИЙ.....	134

Научное издание

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ
ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ
НАЦИОНАЛЬНЫХ
ИННОВАЦИОННЫХ СИСТЕМ**

Материалы международной
научно-практической конференции
25 января 2019

Статьи публикуются в авторской редакции
Ответственный редактор Зарайский А.А.
Компьютерная верстка Чернышова О.А.